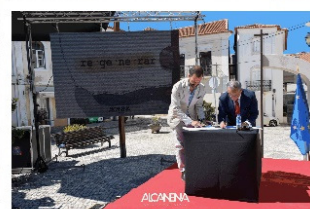


RELATÓRIO E CONTAS NERSANT 2022



Índice

Preâmbulo	4
I – Introdução.....	16
1. Síntese geral de gestão.....	18
2. Atividades desenvolvidas por Centro de Responsabilidades	27
2.1. Institucional.....	29
2.1.1 Direção	31
2.1.2. Gabinete de Apoio e Comunicação.....	33
2.2 Estruturas Horizontais	37
2.2.1 Comissão Executiva	38
2.2.2 Departamento Administrativo, Financeiro e Recursos Humanos	41
2.2.3 Departamento de Apoio Técnico, Inovação e Competitividade	43
2.2.4 Departamento de Associativismo, Marketing e Eventos.....	57
2.2.5. Departamento de Formação e Qualificação.....	73
2.2.6. Departamento de Tecnologias de Informação, Comunicação e Electrónica.....	80
2.3 Estruturas Descentralizadas	83
2.3.1. Núcleo da NERSANT dos Concelhos de Abrantes, Constância, Mação e Sardoal.....	85
2.3.2. Núcleo da NERSANT do Cartaxo	86
2.3.3. Núcleo da NERSANT de Santarém	87
2.3.4. Núcleo da NERSANT de Ourém	88
2.3.5. Núcleo da NERSANT da Região do Sorraia	90
2.3.6. CIES – Startup Santarém	91
2.3.7. Startup Ourém	92
2.3.8. Startup Alcanena	93
3. Relatório Económico e Financeiro	95
4. Demonstrações Financeiras	107
5. Proposta de Aplicação dos Resultados	127
6. Parecer do Conselho Fiscal	131
7. Certificação Legal de Contas	135
8. Anexo: Participação de Empresas e Instituições 2022.....	141

PREÂMBULO

ATIVIDADE AGOSTO 2020 – JUNHO 2023 (ACUMULADO)

DATIC

INOPRO

Apoiadas/informadas 23 empresas no registo de Propriedade Intelectual (logótipo e marca)

VALE ECONOMIA CIRCULAR

Implementação do Vale Economia Circular em 2 empresas

ACCELERADORAS DO COMÉRCIO DIGITAL

Apresentação de candidaturas em consórcio para as NUT II do Alentejo (líder) e do Centro (parceiro), para a implementação de Aceleradoras do Comércio Digital na Lezíria e Médio Tejo.

PRESTAÇÃO DE SERVIÇOS

Realização de auditorias internas em 5 empresas da região;
Prestação de serviços à medida a 2 empresas na área da internacionalização;
Realização de 9 planos de negócios para empresas;
Encaminhamento de 44 empresas para apoios na área da eficiência energética;

PROJETOS SI2E

Acompanhamento de mais de 100 projetos aprovados.

PROJETOS +COESO

Elaboração e submissão de 62 candidaturas;
Acompanhamento de 33 candidaturas aprovadas.

PROJETOS PAPN

Elaboração e submissão de 30 candidaturas;
Acompanhamento de 24 candidaturas aprovadas.

PROJETOS ADAPTAR (micro, PME e Social)

Elaboração, submissão e aprovação de 23 candidaturas;

PROJETOS PARES 3.0 / Requalificação de equipamentos sociais (PRR)

Elaboração e submissão de candidaturas para 5 instituições;

ESCLARECIMENTOS SOBRE SISTEMAS DE INCENTIVO

Envio de cerca de 400 emails de respostas com informação acerca de esclarecimentos sobre sistemas de incentivo.

INOVAÇÃO

1. Realização de SIMULADOR DE AUTO-DIAGNÓSTICO e BARÓMETRO INOVA 2.0 para avaliação regional da inovação empresarial, disponível em <https://inovardoispontozero.pt/>;
2. Realização de concurso de iniciativas inovadoras na Lezíria do Tejo, com 16 candidaturas;
3. Elaboração de ROADMAP para a inovação na Região e relatório de TENDÊNCIAS E VIGILÂNCIA TECNOLÓGICA para a região;
4. Desenvolvida MONTRA VIRTUAL de boas práticas empresariais, projetos inovadores e bolsa de tecnologias da região disponível em <https://inovardoispontozero.pt/>

INTERNACIONALIZAÇÃO

- a) Nesta temática foram realizados 9 Roadshows no período em questão, nos seguintes mercados: Estados Unidos da América, Bélgica, França, Dubai, Macau, Eslováquia, Uruguai, Croácia e Paraguai. Eventos de promoção e de apresentação de potencialidades da Região, das suas empresas e produtos.

Roadshow nos Emirados Árabes Unidos (online) | 10 de novembro de 2020

Este ROADSHOW contou com a presença de 78 participantes, tendo contado com várias intervenções das quais se destacam as seguintes:

- Caetano Leitão, Presidente do Portuguese Business Council
- Joaquim Moreira de Lemos, Embaixador de Portugal em Abu Dahbi
- Daniel Pontes, Conselheiro na Embaixada de Portugal em Abu Dahbi
- Omar Khan, Presidente da Dubai Chamber of Commerce

Roadshow em França (online) | 15 de março de 2021

Este ROADSHOW contou com a presença de 89 participantes, tendo contado com várias intervenções das quais se destacam as seguintes:

- Jorge Torres Pereira, o Embaixador de Portugal em França
- Carlos Vinhas Pereira, Presidente da Câmara de Comércio e Indústria Franco-Portuguesa
- Eduardo Henriques, Delegado da AICEP em França (Paris)
- Jean-Pierre Pinheiro, Diretor do Posto de Turismo de Portugal em França

Roadshow na Eslováquia (online) | 24 de março de 2021

Este ROADSHOW contou com a presença de 64 participantes, tendo contado com várias intervenções das quais se destacam as seguintes:

- Oldřich Hlaváček, Embaixador da Eslováquia em Lisboa
- Fernando Teles Fazendeiro, Embaixador de Portugal em Bratislava
- František Vizvary, Representante do Conselho da Economia Eslovaco-Português, da Câmara de Comércio e Indústria Eslovaca, e Presidente da Câmara de Cooperação Luso-Eslovaca

Roadshow na Bélgica (online) | 22 de abril de 2021

Este ROADSHOW contou com a presença de 38 participantes, tendo contado com várias intervenções das quais se destacam as seguintes:

- Rui Manuppella Tereno, Embaixador de Portugal em Bruxelas
- Rui Faria da Cunha, Presidente da Câmara de Comércio Belgo-Portuguesa
- Rui Almas, Delegado da AICEP Bélgica

Roadshow nos Estados Unidos da América (online) | 13 de maio de 2021

Este ROADSHOW contou com a presença de 57 participantes, tendo contado com várias intervenções das quais se destacam as seguintes:

- Kristin Kane, Encarregada de Negócios da Embaixada dos EUA em Lisboa
- Domingos Fezas Vital, Embaixador de Portugal nos EUA
- João Pedro Mota Pinto, Delegado AICEP em NY
- Pedro Monteiro - Cônsul-Geral de Portugal em Newark

Roadshow no Uruguai (online) | 08 e 09 de setembro de 2021

Este ROADSHOW contou com a presença de 257 participantes, tendo contado com várias intervenções e das quais se destacam as seguintes:

- Embaixador de Portugal em Montevideo, João Pedro Antunes
- Presidente da Câmara de Construção do Uruguai, Diego O'Neill
- Excelência o Embaixador do Uruguai em Portugal, Álvaro Malmierca

Roadshow em Macau (online) | 15 de setembro de 2021

Este ROADSHOW contou com a presença de 66 participantes, tendo contado com várias intervenções e das quais se destacam as seguintes:

- Embaixador de Portugal em Pequim, José Augusto Duarte
- Embaixador da República Popular da China em Portugal, Zhao Bentang
- Carolina Lousinha – Diretora do AICEP MACAU
- Bernardo Mândia, Secretário Geral da Câmara de Comércio e Indústria Luso-Chinesa

- Dominic Sio, Presidente do Conselho de Administração da Associação dos Importadores e Exportadores de Macau
- Carlos Duque Simões – Presidente da Direção da Macau European Chamber of Commerce.

Roadshow na Croácia com presença na feira CROAGRO| 01 e 04 de dezembro de 2022

Foi realizada uma ação de divulgação da região e das suas oportunidades de negócio em Zagreb, entre os dias 1 e 4 de dezembro. No dia 2 de dezembro, aconteceu o seminário de apresentação do Ribatejo e das suas oportunidades de negócio, com a participação de Paula Leal da Silva, Embaixadora de Portugal na Croácia e Ivica Maričić, ex-Embaixador da Croácia em Portugal.

Após a apresentação da região do Ribatejo e das suas condições especiais para receber investimento estrangeiro, pela NERSANT, a sessão incidiu sobre as oportunidades de negócio entre os dois países, com intervenções de Rodrigo Lobo d'Ávila, Primeiro Secretário da Embaixada de Portugal em Zagreb, Marko Erdeljic, responsável pela área da promoção de investimentos do Ministério da Economia e Desenvolvimento Sustentável croata, Ljudmila Burmistrova Janči, responsável da área de exportação do mesmo Ministério e Tomislava Hodalic, consultor especialista sénior do Departamento de Política Agrícola, Inovação e Cooperação Internacional da Câmara Croata da Agricultura.

Esta ação coincidiu com a presença na CroAGRO and Food and Healthy Living Fairs entre os dias 1 e 4 de dezembro.

Roadshow no Paraguai | 18 de maio de 2023

Cerca de noventa empresas e associações paraguaias participaram no Roadshow Paraguai | Portugal organizado pela NERSANT - Associação Empresarial da Região de Santarém com o apoio da CIP - Centro de Importadores do Paraguai e que aconteceu na sede da CIP, em Assunção no dia 18.05.2023. O evento apresentou oportunidades de negócios e investimentos na região do Ribatejo e deu a conhecer as potenciais sinergias e oportunidades de cooperação entre os dois países.

Na sessão de abertura do evento, o Cônsul Honorário de Portugal em Assunção, Raúl Baginski, destacou a importância deste tipo de evento para incrementar e estreitar as relações económicas entre os dois países. Transmitiu ainda uma declaração do Embaixador de Portugal presente no Paraguai, José Ludovice que, impossibilitado de estar presente no evento, agradeceu o apoio da CIP a esta iniciativa e deu as boas-vindas a todos os participantes. O Roadshow também contou com a valiosa participação de importantes oradores do mundo empresarial paraguaio, como Ivan Dumot Ferrari do CIP - Centro de Importadores do Paraguai, Oscar Apud, CEO da Oykos SRL, Lourdes Gómez, Presidente da APEP - Associação Paraguaia de Empresários, Executivos e Profissionais, José Huidobro, Presidente do CIME - Centro de Industriais Metalúrgicos, Rosana Fostagno, Diretora da FITPAR - Feira Internacional de Turismo do Paraguai e Javier Martinez do SENATUR - Secretaria Nacional de Turismo do Paraguai.

- b) Foram ainda realizados 2 Eventos online / Missões Inversas (em março e maio de 2021), nas quais participaram 20 importadores estrangeiros (10 importadores do setor alimentar e bebidas e 10 do setor casa, decoração e construção) e de 12 mercados (Alemanha, Argélia, Croácia, Emirados Árabes Unidos, EUA, México, Panamá, Peru, Polónia, República Dominicana, Taiwan e Vietname).
- c) Foi realizada a Sessão de Encerramento do projeto RIBATEJO GLOBAL, em formato online e no dia 25 de maio de 2021. Esta sessão teve como designação “Os mercados internacionais no pós-covid: Oportunidades e desafios”, e contou com a presença de 54 participantes, tendo contado com várias intervenções das quais destacamos as seguintes:
 - Filipe Vasconcelos Romão, Presidente da Câmara de Comércio Portugal - Atlântico Sul
 - Sérgio Pereira da Silva, Presidente da Câmara de Comércio Portugal-Vietname
 - José Maria Teixeira, Presidente da Câmara de Comércio, Indústria e Serviços de Portugal em Marrocos
 - Gonçalo Terenas, Presidente da Câmara do Comércio e Indústria Portugal-Senegal e África Ocidental
 - Faria de Oliveira, Secretário Geral da CJLP - Comunidade de Juristas de Língua Portuguesa
- d) Realização de uma Missão a Angola para estudo da possibilidade de implementar um projeto de empreendedorismo para jovens no País com realização de contactos para estabelecimento de potenciais parcerias;

- e) Receção de Vivia Chang, representante Centro Económico e Cultural de Taipei em Portugal – representação de Taiwan em Portugal, para um almoço-debate, sobre as oportunidades de negócio existentes, promovendo as relações económicas entre Taiwan e Portugal, alcançando benefícios mútuos para as empresas. Vivia Chang foi recebida pelo Presidente da Direção da NERSANT, Domingos Chambel, pelo Presidente do Município do Entroncamento, Jorge Faria bem como por uma comitiva de empresários da região.
- f) Receção do Embaixador do Paraguai em Portugal, Julio Duarte Van Humbeck, e da Ministra Elizabeth María Rojas. O Embaixador foi recebido pelo presidente da Direção da NERSANT, Domingos Chambel, e outros membros da Direção. O Embaixador destacou o grande potencial económico do Paraguai e apresentou as principais oportunidades de investimento em diversos setores, como agronegócio, energia renovável e tecnologia. Em termos de oportunidades de negócios para as empresas da Região foram identificados os produtos alimentares, em particular vinho, azeite, bolachas e biscoitos, conservas e produtos gourmet, a metalomecânica, os curtumes e as parcerias na área da Engenharia e construção de Infraestruturas.
- g) Foi ainda realizada a Sessão de Encerramento formal do projeto RIBATEJO BUSINESS INTELLIGENCE, que teve lugar em formato online no dia 22 de setembro de 2021, no qual estiveram 36 participantes. Nesta Sessão foram apresentados as atividades e os resultados do projeto, bem como contou com a realização de intervenções sobre as seguintes temáticas: “As oportunidades pós Covid: o Futuro da Internacionalização” e a “Internacionalização: a importância das ferramentas digitais”.
- h) **Aprovação do projeto “RIBATEJO INTERNATIONAL PROMOTION”**

INTERNACIONALIZAÇÃO – Missões empresariais

No que respeita às Missões Empresariais, no período em questão, foram realizadas as seguintes atividades:

- a) MISSÃO EMPRESARIAL ONLINE AO GANA

A missão empresarial online ao Gana, decorreu nos meses de setembro e outubro de 2020, tendo contado com a participação de 4 empresas nacionais, tendo as mesmas realizado, em média, 8 reuniões.

- b) MISSÃO EMPRESARIAL ONLINE AOS EUA

A missão empresarial online aos EUA, decorreu nos meses de maio e junho de 2021, tendo contado com a participação de 6 empresas nacionais, tendo as mesmas realizado, em média, 8 reuniões.

INTERNACIONALIZAÇÃO – NERSANT BUSINESS

No que respeita ao NERSANT BUSINESS e no período em questão, foram realizados 3 Eventos:

- a) NERSANT BUSINESS 2020

O NERSANT BUSINESS 2020 decorreu em formato online e entre os dias 02 e 17 de novembro. Contou com a presença de 94 importadores de 46 países estrangeiros, bem como com a participação de 89 empresas nacionais, tendo sido promovidas mais de 1200 reuniões durante os vários dias de trabalho.

- b) NERSANT BUSINESS 2021

O NERSANT BUSINESS 2021 decorreu em formato online e entre os dias 14 e 25 de junho. Contou com a presença de 157 importadores de 60 países estrangeiros, bem como com a participação de 89 empresas nacionais, tendo sido promovidas mais de 1300 reuniões durante os vários dias de trabalho.

c) NERSANT BUSINESS 2022

O NERSANT BUSINESS 2022 decorreu em formato online, entre os dias 21 de fevereiro a 4 de março. Contou com a presença de 172 importadores de 62 países estrangeiros, bem como com a participação de 80 empresas nacionais, tendo sido promovidas mais de 1600 reuniões durante os vários dias de trabalho.

INTERNACIONALIZAÇÃO - PROJETO “Vale Oportunidades de Internacionalização”

No âmbito deste projeto e no período em questão, esteve em acompanhamento uma empresa.

- **Realização de estudos:**

Desenvolvimento de estudos e outras ferramentas para fomentar o acesso das empresas a informação relevante:

- a) Identificação de produtos com maior potencial;
- b) Levantamento de informação de BI e realização de fichas de produto/mercado;
- c) Estudo de levantamento dos principais procedimentos e barreiras de acesso a mercados;

Estes estudos encontram-se disponíveis num portal único com disponibilização desta e de outra informação relevante – <http://ribatejoglobal.pt/>;

Realizados 19 cafés temáticos:

- Ferramentas e mecanismos de apoio à internacionalização;
- Apresentação das Oportunidades de Negócio no Gana;
- Apresentação das Oportunidades de Negócio na Costa do Marfim;
- Apresentação das Oportunidades de Negócio no Vietname;
- Apresentação das Oportunidades de Negócio na Argélia;
- Retrato das Exportações da Região de Santarém;
- O apoio da NERSANT à internacionalização;
- Oportunidades de Negócio nos EUA;
- Oportunidades de Negócio na Eslováquia e em Macau;
- Oportunidades de Negócio no Vietname;
- Oportunidades de Negócio no Canadá;
- Oportunidades de Negócio na Costa do Marfim;
- Oportunidades de Negócio em Moçambique;
- Os mercados internacionais no pós-COVID;
- Oportunidades de Investimento no Estado da BAHIA;
- Apresentação NERSANT Business e Oportunidades de Negócio;
- Oportunidades de negócio NERSANT Business 2022 +
- Sessão de esclarecimento e apresentação da plataforma NERSANT Business 2022;
- Ferramentas de Apoio às Exportações da PME;

EMPREENDEDORISMO

1. PAECPE (Programa de Apoio ao Empreendedorismo e Criação do Próprio Emprego)

Foram recebidas 1.065 ideias de negócio tendo a equipa de empreendedorismo realizado reuniões de acompanhamento com os empreendedores de 1.015 dessas ideias. Dessas, 217 beneficiaram do apoio na elaboração do Plano de Negócios, para apresentar no IEFP e/ou nas entidades financiadoras (Banca). Iniciou-se o acompanhamento a 153 novos projetos, pelo que no período considerado acompanhou-se uma média de 140 projetos (2762 visitas e 10.632 horas/consultoria realizadas).

Foi apoiada a criação de 169 novas empresas na Região.

2. Concursos de ideias

- Realizadas 2 edições do Concurso de Ideias de Negócio Business in Alentejo, a primeira em 2020 e a segunda em 2022, com 17 e 13 participantes respetivamente;
- Realizado concurso de ideias de negócio Farm to Fork em Nov/Dez de 2022 com 13 candidaturas;
- Realizado concurso de aceleração de startups com 10 candidaturas;

3. Programas de Aceleração de Ideias de Negócio

Realizaram-se 11 Programas de Aceleração de Ideias, nomeadamente:

- 27/11/20 a 17/12/20 – online – 36 participantes (7 Workshops)
- 27/11/20 a 17/12/20 – presencial – 15 participantes (7 Workshops)
- 11/05/21 a 08/06/21 – online – 14 participantes (8 Workshops)
- 05/11/21 a 06/12/21 – online – 19 participantes (7 workshops)
- 18/10/22 a 27/10/22 – presencial – 7 participantes (4 workshops)
- 02/11/22 a 10/11/22 – presencial – 14 participantes (4 workshops)
- 15/11/22 a 24/11/22 – presencial – 14 participantes (4 workshops)
- 29/11/22 a 07/12/22 – presencial – 10 participantes (4 workshops)
- 17/01/23 a 09/02/23 – presencial - 17 participantes (8 workshops)
- 07/03/23 a 31/03/23 – presencial - 7 participantes (8 workshops)
- 07/06/23 a 16/06/23 – presencial - 10 participantes (7 workshops)

4. Mostras de empreendedorismo e Inovação

- Realizada em junho de 2022 no decorrer da FERSANT / Feira Nacional de Agricultura;
- Realizada 2ª mostra nos dias 23 e 24 de Fevereiro na Startup Santarém;
- Realização Conferência Internacional Farm to Fork em 06.06.2023 no decorrer da FERSANT / Feira Nacional de Agricultura

5. Mercados de Financiamento

Realizaram-se 5 Mercados de Financiamento, com a participação de 23 empreendedores e financiamento de 12 projetos.

6. Ciclo de Sessões online “Como Montar o seu negócio em 6 passos”, com cerca de 900 inscritos

- A IDEIA DE NEGÓCIO – OPORTUNIDADE: 9/09/21
- MODELO DE NEGÓCIO: 16/09/21
- PLANO DE NEGÓCIOS: 23/09/21
- FONTES DE FINANCIAMENTO: 30/09/21
- A CRIAÇÃO DA EMPRESA - ORGANIZAÇÃO CONTABILÍSTICA E OBRIGAÇÕES FISCAIS: 7/10/21
- A CRIAÇÃO DA EMPRESA - OS ASPETOS JURÍDICOS: 14/10/21

7. Sessões de Fomento do Empreendedorismo

- Webinar “Investimento Empresarial e Pandemia Covid-19”, a convite do Montado do Sobro e Cortiça, no dia 19/11/2020
- Sessão realizada em parceria com o CLDS de Alcanena, no dia 18/05/2021
- Sessão realizada em parceria com o CLDS do Sardoal, no dia 13/10/2021 – “O que é ser empreendedor”

- Realização do Workshop “Ser Empreendedor”, a convite da Universidade de Medicina de Lisboa, a 22/10/2021
- Realização de 2 ateliers de criatividade na Startup Santarém em 27/04/2022;
- Realização de 2 Oficinas de criatividade a 8 e 15/9/2022;
- Em dezembro de 2022 foi realizado um roadshow de fomento do empreendedorismo direcionado para os alunos do ensino secundário e superior:
 - 13 sessões em Escolas Secundárias/Profissionais de todos os concelhos do MT;
 - 9 sessões nas Escolas do Instituto Politécnico de Tomar - IPT.

8. Sessões “Adapte o seu negócio para a era pós-covid”

Preparação e apresentação da sessão “Mudança no Comportamento do consumidor e manutenção do relacionamento”, realizada a 19/05/21.

9. Programas de capacitação

- Realização de programa de capacitação com 4 webinars entre 19/09/22 e 04/10/22, com mais de 120 participantes, com os seguintes temas:
 - Como criar Ideias de Negócio baseadas em Sistemas Alimentares Sustentáveis
 - Oportunidades de negócio na minimização do desperdício alimentar
 - A Transparência na Cadeia Alimentar e a implementação da Blockchain;
 - Novas práticas e soluções inovadoras para a agricultura sustentável.
- Realizados 2 programas de capacitação no decorrer do 2º trimestre de 2023 com várias sessões online e presenciais:
 - "Empreender no Feminino"
 - "Geração de Ideias em Contexto de Incerteza"

10. Projetos de Empreendedorismo nas Escolas

Divulgação e angariação de inscrições para os projetos EmpCriança, EmpreenderJovem e EmpreEscola (anos letivos 20/21 e 21/22).

	2020/2021	2021/2022
EmpCriança	7 Turmas	10 Turmas
EmpreenderJovem	3 Turmas	11 Turmas
EmpreEscola	5 Escolas	6 Escolas

11. Bootcamps

Foram realizados 4 bootcamps:

- 1 no âmbito do projeto Business+2.0 a 16 e 17/12/22 em Évora;
- 3 em parceria com Escolas Secundárias do Distrito (Escola Secundário de Vila Nova da Barquinha, Escola Secundária de Ferreira do Zêzere e Colégio de S. Miguel – Fátima) em maio/junho de 2023;

12. Startup Voucher

No âmbito do Startup Voucher, foi realizada pelos técnicos de empreendedorismo mentoria individualizada a 5 equipas (4 Fun; Do More; MACTUB; PYX Comunicação; Valeria Jóias).

13. Startup Visa

26 Projetos instalados na Startup Santarém e em acompanhamento, tendo resultado já na constituição efetiva de uma nova empresa.

14. EMPREENDE XXI

- Aprovação da candidatura para credenciação como entidade de acompanhamento no âmbito do Programa Empreende XXI;
- Realizadas 8 sessões de divulgação do programa entre Setembro/Dezembro de 2022 com mais de 250 participantes;
- Realizadas 69 candidaturas na 1ª fase de candidaturas entre 03.04.2023 e 23.06.2023 que representam um investimento de 5,5 milhões de euros e a criação de 113 postos de trabalho;

15. Vouchers para Startups

- Elaboração candidaturas a este mecanismo para 4 startups na 1ª fase de candidaturas;
- 10 candidaturas em carteira para a 2ª fase do programa;

16. Estudos e outros trabalhos

- Elaboração de Estudo de tendências de consumo alimentar na Geração Z;
- Realização de 4 casos de estudo para fomentar a geração de ideias;
- Realização de 4 cadernos de capacitação - ebooks, na temática da sustentabilidade alimentar

17. Projetos e parcerias

- Aprovação e desenvolvimento do projeto Médio Tejo+Empreendedor em parceria com a Comunidade Intermunicipal do Médio Tejo;
- Aprovação e desenvolvimento do projeto "FARM TO FORK",
- Realização de candidatura aos Vales para Incubadoras para as Startup Santarém e Ourém;
- Estabelecimento de parceria com o IP Santarém e com o IP Tomar para o desenvolvimento conjunto de atividades de apoio ao empreendedorismo;

DFQ

PROJETO	DFQ	ABRANTES	OURÉM	SANTARÉM	CARTAXO	SORRAIA	TOTAL
MOVE PME (nº empresas)	20	5	22	31	13	13	104
Melhor Turismo 2020 (nº empresas)	3	1	7	4	3	1	19
FMC Empregados - Centro (horas)	700	125	2125	-	-	-	2950
FMC Empregados - Alentejo (horas)	-	-	-	2825	675	475	3975
Emprego + Digital (horas)	563	210	891	97	30	80	1871
Emprego + Digital (nº de empresas)	74	33	110	21	2	6	246
Formação não Financiada (horas)	1588	192	426	785	88	162	3241
Formação não Financiada (n.º de empresas)	57	1	28	12	6	5	109

DAME

ANO	NOVOS SÓCIOS	VISITAS realizadas SÓCIOS	AÇÕES realizadas	SEMINÁRIOS	REVISTAS RIBATEJO INVEST	FEIRAS REALIZADAS	EXPOSITORES	REUNIÕES DE RECRUTAMENTO	ATIVIDADES eventos
2020	42	84	72	4	6	2	237	24	1
2021	39	400	147	56	12	9	831	61	4
2022	43	256	ND	29	9	6	368	100	1 Jantar Engº Rosa (dez)
2023 1º sem	15	197	-	35	4	FERSANT + 4 Feiras digitais	57 FERSANT + 208	28	<ul style="list-style-type: none"> Mostra Inovação STR (Fev) Karting OUR (abr) Sessão Encerramento MovePME (junho) Sessão Encerramento MT2020 (junho) Sessão Encerramento RIP (junho)
total	139	937	219	124	27	22	1701	213	11

ANO	Nº Participantes seminários	Oportunidades de Negócio	NEWSLETTER's (info sócios)	Protocolos	Ofertas Emprego	Candidatos em Bolsa
2020	398	67	176	-	-	-
2021	2192	52	452	8	-	-
2022	953	17	253	13	101	17
2023 A 27.06.2023	1154	3	Compro Ribatejo 28	0	39	49
Total	3543	138	909	21	140	66

FERSANT Edição presencial e online <ul style="list-style-type: none"> 2023 <ul style="list-style-type: none"> Expositores: 57 2022 <ul style="list-style-type: none"> Expositores = 63 17% faturação acima do objetivo Online = 68 2021 <ul style="list-style-type: none"> Expositores = 34 Online: 208 	2022 <ul style="list-style-type: none"> Presencial e online junho 2022 <ul style="list-style-type: none"> Expositores = 63 Online = 68 expositores + 298 artigos
FEIRAS DIGITAIS 2023 <ul style="list-style-type: none"> 3ª Feira Social: 77 expositores 4ª Feira Produtos Alimentares: 42 expositores 4ª Feira Empreendedorismo: 43 expositores FERSANT Digital: 46 expositores 	2021 <ul style="list-style-type: none"> Presencial e online junho 2021 <ul style="list-style-type: none"> Expositores = 34 Área = 2021 c/ <u>-50%</u> área p/ NERSANT Online setembro 2021 (Expositores = 208+Artigos = 1.563)
Feiras concelhias <ul style="list-style-type: none"> Rio Maior Amiais de Baixo Coruche Mação Sardoal Alcanena 	Engloba: <ul style="list-style-type: none"> Agenda portal Divulgação evento (meios NERSANT) Recolha de inscrições (fichas e conteúdos) Acompanhamento de empresas na montagem de stand, no evento e na desmontagem Faturas e cobrança de participação
OUTDOOR <ul style="list-style-type: none"> Prova Karting (sede) <ul style="list-style-type: none"> 2023 = 8 equipas 2022 = 11 equipas 2021 = 20 equipas (100 participantes) 	Engloba: <ul style="list-style-type: none"> Recolha materiais Preparação stand (deslocação) Acompanhamento Presença em stand NERSANT : Mação
	Engloba: <ul style="list-style-type: none"> Agenda portal Divulgação evento (meios NERSANT) Recolha de inscrições (fichas e conteúdos) Acompanhamento de participantes antes, durante e após o decorrer do evento Faturas e cobrança de participação

Startup Ribatejo

	INCUBADOS			
	01/08/2020	31/12/2022	EVOLUÇÃO	27/06/2023
STARTUP SANTARÉM	48	70	46%	85
STARTUP OURÉM	4	7	75%	7
STARTUP ALCANENA	0	1	-	6
TOTAL	52	78	50%	98

GAC

450	Newsletter Novidades enviadas
575	Notas de imprensa enviadas
852	Notícias carregadas no portal NERSANT
1402	Notícias carregadas no portal Jornal NERSANT (Ribatejo Invest)
29	Edições da Revista Ribatejo Invest remetidas

DTICE

Atividade	Quantidade	
Helpdesk NERSANT	72	Intervenções (95 horas)
Manutenção do parque informático NERSANT	151	equipamentos
Manutenção e gestão de servidores NERSANT	9	equipamentos
Helpdesk Agrocluster	3	Intervenções (2 horas)
Desenvolvimento novos sites	7	sites
Manutenção às empresas com site	86	sites
Manutenção de sites NERSANT Social	23	sites
Manutenção de sites Vale Inovação	17	sites
Manutenção de sites Vale Comércio	6	sites
Manutenção de sites SI2E	3	sites
Gestão de domínios	121	renovações
Atualização do portal NERSANT		
Atualização de imagem NERSANT nas agendas	127	eventos
Atualização de notícias no site Ribatejo On-line	140	notícias
Manutenção portal Bolsa de Fornecedores NERSANT		(Compras Públicas NERSANT)
Colocação online da Ribatejo Invest e seu envio	12	edições
Envio de comunicações personalizadas NERSANT	107	comunicações mensal e diária
Análise estatística de sites e feiras		
Migração da Intranet para o ERP		
Desenvolvimento de novas funcionalidades ERP		
Manutenção de toda a estrutura para o Office 365		
Manutenção da estrutura para seminários e eventos on-line		
Manutenção da rede da Startup Ourém		
Manutenção da rede da Startup Santarém		
Desenvolvimento de inquéritos NERSANT	57	inquéritos
Manutenção do portal Compro no Ribatejo		
Manutenção do portal Feiras NERSANT		
Manutenção do portal Ribatejo On-line		
Manutenção do portal NERSANT Social		
Manutenção do portal Portal Startup Ribatejo		
Desenvolvimento da plataforma NERSANT Business B2B	2022.11.18	(conclusão)

DAFRH

Formação interna

Ação (01-08-2020 a 30-06-2023)	Horas
Da ideia ao negócio: como elaborar um plano de negócios	30
Tendências e oportunidades de negócios no feminino	14
Sou mulher e quero ter o meu negócio	24
Abrir uma empresa: fontes de financiamento	12
Emprego + Digital: Transição Digital como estratégia de competitividade	7,5
A comunicação é (também) a alma do negócio	24
Inteligência Artificial para PME: Desafios, medos e oportunidades	31,5
Intranet	16,5
Motivação e Relação com Clientes	400
Segurança e Saúde no Trabalho - Situações Epidémicas/Pandémicas	450
Folha de cálculo - funcionalidades avançadas	225
Formação Profissional de Utilização de Ferramentas TEAMS	98
Gestão e Coordenação da Formação à Distância	112
Projetos Formação + Procedimentos Plataforma Stepforma	64
Tendências e Financiamentos para o Agroalimentar	24
Procedimentos Contratação Pública + Bolsa Fornecedores Nersant	60
Cidadão Ciberseguro	6
Marketing Digital	175
Contratação Pública - Procedimentos	16
Gestão da Qualidade Nersant	6
Consultoria em Estratégia Digital da Nersant	48
Comunicar e colaborar através de tecnologias digitais	50
Gestão de Informação e Conteúdos Digitais - Nível Avançado	25
Meios de Comunicação Digital	200
Power BI	28
Excel PRO	30
Os Pilares da Sustentabilidade: o futuro das Cidades e a UE	3
Academia de Empreendedorismo	60
Ferramentas de Comunicação Digital	25
Criatividade e inovação lado a lado	2
Workshops Capacitação Empreendedorismo	2
Investimento em Tecnologias Digitais	12
Programas Europeus 2021-2027	4
Seminário de Contratação Pública	24
Alteração ao Código dos Contratos Públicos - Proposta de Lei N.º 41/XIV/1	7
Boas Práticas e Recentes Alterações Alterações ao CCP	8
Comunicação Digital	8
CCP - Procedimentos de Contratação Pública	8
Boas Práticas de Cibersegurança na Ótica do Utilizador	25
Sistema Candy CCS	150
Literacia Digital - Folha de Cálculo Avançado	60
Literacia Digital	100
Folha de Cálculo	50
	2724,5

I. INTRODUÇÃO

A economia portuguesa deverá manter um perfil de crescimento no horizonte de projeção, num contexto em que a invasão militar da Rússia à Ucrânia introduz elevada incerteza. O Produto Interno Bruto (PIB) cresce 4,9% em 2022 (4,9% em 2021) e converge nos anos subsequentes para taxas mais próximas do ritmo estimado de crescimento de longo prazo: 2,9% em 2023 e 2,0% em 2024. A expansão da atividade económica traduz-se num aumento do emprego e numa redução da taxa de desemprego.

A inflação aumenta em 2022 para 4,0%, e reduz-se para 1,6% em 2023 e 2024. O aumento da inflação em 2022 está associado à subida do preço das matérias-primas, energéticas e outras, e à manutenção de constrangimentos nas cadeias de abastecimento globais. A recuperação da procura dos serviços mais afetados pela pandemia contribui também para o aumento da inflação. Estes efeitos dissipam-se no horizonte de projeção, mas são parcialmente contrabalançados por pressões acrescidas sobre salários e preços, num contexto de utilização mais intensiva dos recursos na economia portuguesa.

A invasão da Ucrânia pela Rússia em finais de fevereiro contribui para intensificar as pressões inflacionistas e para limitar o dinamismo económico na área do euro e em Portugal. O conflito veio agravar a subida de preços das matérias-primas energéticas e de diversos bens primários. O impacto negativo sobre a atividade decorre também da redução da confiança das famílias e dos empresários, da turbulência nos mercados financeiros, bem como dos efeitos das sanções impostas à Rússia sobre os fluxos comerciais e financeiros. No exercício de projeção, assume-se que não se verifica uma escalada do conflito e o impacto destes fatores se dissipa no médio prazo.

A atividade económica beneficia de maiores recebimentos de fundos da União Europeia e da manutenção de condições financeiras favoráveis, apesar de o mercado antecipar um aumento gradual das taxas de juro. A projeção assenta também no pressuposto de que os constrangimentos de oferta global se extinguem em 2023.

A economia portuguesa volta a convergir com a área do euro no período 2022-24 e continua a apresentar taxas de inflação inferiores. A taxa de crescimento média do PIB em Portugal no período 2022-24 é superior em 0,6 pp à projetada pelo BCE para a área do euro em março. À semelhança do observado em 2021, a evolução do IHPC é mais moderada em Portugal, traduzindo-se num diferencial de inflação de -0,7 pp em média no período considerado.

As projeções apresentam uma incerteza acrescida e o balanço de riscos é enviesado em alta para a inflação e em baixa para a atividade, especialmente em 2022. Uma deterioração do enquadramento externo da economia portuguesa, determinada pelo escalar do conflito na Ucrânia, constitui o principal fator de risco. Tal implicaria uma intensificação das pressões inflacionistas e um impacto mais negativo sobre a confiança e os fluxos comerciais – incluindo a possibilidade de maiores problemas nas cadeias de fornecimento globais. O impacto da materialização destes riscos, que descreve um cenário adverso para

a economia portuguesa. O aumento de incerteza é parcialmente contrabalançado por uma melhoria da situação epidemiológica.

O crescimento projetado para o PIB é inferior em 0,9 pp em 2022 e em 0,2 pp em 2023 face ao considerado no Boletim Económico (BE) de dezembro de 2021, e permanece inalterado em 2024. A revisão do ano corrente reflete o menor crescimento no quarto trimestre de 2021 e indicadores mais fracos no primeiro trimestre de 2021, a par do impacto da perda de poder de compra induzida pela subida da inflação e das hipóteses menos favoráveis de enquadramento externo. A inflação foi revista em alta, refletindo os valores elevados recentes e a revisão em alta das hipóteses para o preço do petróleo e outras matérias-primas.

Previsões do Banco de Portugal Março de 2022

1. SÍNTESE GERAL DE GESTÃO

O ano de 2022, ao contrário de algumas previsões do Banco de Portugal continuou a ser um ano de grandes dificuldades para a generalidade dos setores económicos, a Pandemia latente até ao fim do primeiro semestre e o início da guerra em fevereiro na Europa, com a Ucrânia a ser invadida pela Rússia contribuíram para a instabilidade da economia Mundial onde Portugal não fugiu à regra.

A previsão do aumento do PIB de 4,9% superou as expectativas e rondou os 6,7%, contudo, esse aumento não reflete um desenvolvimento sustentado do País, suportado maioritariamente no turismo, subverte o resultado das exportações, tendo em consideração que este sector contam para o seu produto.

A inflação, prevista para 4% em 2022 e 1,6% em 2023, rondou os 10% em 2022 a mais alta desde 1992, vinda a abrandar em 2023 ainda não baixou dos 6%.

Esta conjuntura inflacionista, somada a índices de desemprego baixos, com o BCE a pressionar as taxas de juro, tem implicações diretas negativas nos inevitáveis aumentos das matérias-primas, produtos, custos de financiamento e massa salarial, contribuindo assim para a redução da competitividade da nossa economia.

OS ASPETOS MAIS RELEVANTES DO EXERCÍCIO FORAM OS SEGUINTE:

Em termos de execução orçamental, os valores ficaram 31,5% acima do previsto, os valores previsíveis no orçamento para 2022 fixaram-se em 1.874.937,77€ tendo-se atingido os 2.465.878,48€.

Os Rendimentos aumentaram 40,23%, em especial devido ao aumento da Prestação de Serviços (31,15%) e Subsídios à Exploração (51,80%), sendo que nos Gastos aumentaram 18,63%, devido ao aumento para os Fornecimentos e Serviços Externos (48,21%).

As medidas estratégicas de contenção de pessoal no quadro em relação à faturação, o corte de pagamentos injustificados, conjugado com elevado empenho profissional dos colaboradores, a pequena abertura da economia que levou a movimentar mais projetos e prestação de serviços, reforçando-se a utilização das ferramentas eletrónicas para as sessões, nomeadamente webinar e formação on-line.

A manutenção dos contatos com as empresas associadas através de telefone ou reunindo por via teams, retomando-se progressivamente as visitas presenciais.

A dinamização da atividade nas startup's, em especial de Santarém e Ourém. O sucesso das negociações com a Câmara Municipal de Alcanena, permiti-o a concretização do funcionamento de mais uma startup. O sucesso das negociações com a Câmara de Benavente para a construção da Startup, a qual já está em fase final para a adjudicação da obra. As negociações com a Câmara do Cartaxo para alteração da Startup existente no sentido de oferecer instalações mais dignas e de incubação. A abertura de negociações com a Câmara Municipal de Ferreira do Zêzere para o funcionamento da Startup.

Tudo isto no sentido de captar potenciais empresários, incuba-los e dar-lhe o apoio necessário ao sucesso do seu negócio.

O encerramento da manutenção de protocolos e processos estagnados que estavam a onerar os custos da Nersant sem qualquer contrapartida, Mirante, Parque Almourol e UAERLVT.

A maximização das instalações existentes na divulgação do empreendedorismo e internacionalização.

O lançamento do jornal on-line Nersant.com objetivo de transmitir a todos os associados e região as nossas atividades e os destaques económicos mais relevantes.

O aumento da tiragem da Revista Ribatejo Investe de 250un para 1000un

A mui honrosa e merecida homenagem ao empresário e gestor Sr. Engº Jorge Roa

A abertura das negociações com a Câmara Municipal de Torres Novas no sentido do desenvolvimento e implementação da Academia Tecnológica de Torres Novas.

O levantamento exaustivo da formação profissional na região e visita a várias escolas profissionais no sentido da implantação do nosso plano estratégico de formação.

O conjunto destes fatores diferenciadores, somados a todas iniciativas que se seguem, contribuíram para a concretização da estratégia delineada e resultados obtidos.

1. Projetos / candidaturas aprovadas

Em 2022, foi dada sequência à implementação de um conjunto de projetos que irão ter o seu encerramento em 2023.

Assim, os projetos em curso ou que tiveram o início da sua execução em 2022, são os seguintes:

DESIGNAÇÃO DO PROJETO	ÁREA	PROGRAMA
AIP - Negócios no Mundo Proj. 038063	Internacionalização	COMPETE
Business+ 2.0 Projeto 0019	Empreendedorismo	ALENTEJO 2020
Emprego + Digital (Acordo Cooperação IEFP/NERSANT)	Formação	IEFP
Farm to Fork - Proj. 71965	Empreendedorismo	Compete 2020
Formação Modular Certificada Alentejo	Formação	POISE
Formação Modular Certificada Centro	Formação	POISE
Inovar 2.0 Projeto 0090	Inovação	ALENTEJO 2020
Médio Tejo + Empreendedor	Empreendedorismo	Centro 2020
Melhor Turismo	Formação	COMPETE
MOVE PME	Formação	COMPETE
PAECPE- (Programa de Apoio ao Empreendedorismo e à Criação do Próprio Emprego)	Empreendedorismo	IEFP
Empreende XXI	Empreendedorismo	IEFP
Ribatejo International Promotion 0752-FEDER-0043	Internacionalização	Alentejo 2020

2. Volume de rendimentos e resultados

O total dos rendimentos ascendeu a **2,46 milhões de euros**. Houve um crescimento de **40,23%**, comparativamente a 2021.

O total do passivo teve uma redução de (-14,85%), em especial pelos Outros Passivos Correntes (-14,93%), despesas descativadas de projetos aprovados em anos anteriores. As dívidas a fornecedores face ao aumento de faturação aumentaram (+19,90%), no montante de 122.155,85€.

Houve uma melhoria nos indicadores de desempenho, quando comparados com 2021.

3. Comunicação.

No ano de 2022, a área de Comunicação do Gabinete de Apoio e Comunicação registou a redação e envio de 216 notas de imprensa, o que se repercutiu na publicação, na imprensa, de 335 notícias referentes à associação empresarial, contabilizados através da área de clipping, carregada e trabalhada pela Técnica de Comunicação.

Em termos de atualização de áreas de notícias dos portais NERSANT, evidenciou-se em 2022 o carregamento de 309 notícias na área de notícias do portal NERSANT e do portal NERSANT Social. Foi lançado oficialmente o portal “Jornal NERSANT”, ao longo deste ano, onde foram carregadas 540 novas notícias.

Quanto à redação, composição e envio de newsletters, remeteu-se 101 boletins informativos, nomeadamente a newsletter NOVIDADES e a newsletter NERSANT Social.

Relativamente às redes sociais – que contam com atualização diária – registou-se ao longo de 2022 um acréscimo de 805 novos seguidores, quer nas redes sociais NERSANT, quer nas redes sociais de páginas de projetos da associação.

Na área da Comunicação, contam, também, as publicações, enviadas aos sócios e instituições de 12 edições da Revista mensal Ribatejo Invest, e a publicação NERSANT em Revista 2021.integralmente redigidas pelos RH internos de Comunicação.

4. Recursos Humanos.

Em 2022, houve diminuição de 1 colaborador no quadro da associação.

5. Reforço associativo.

A estrutura associativa NERSANT saiu reforçada com a adesão de mais **49 empresas** (39 em 2021). Os concelhos de Santarém (10), Ourém (8) e Torres Novas (7), foram os que registaram maior crescimento.

Em 2022, mantivemos as visitas às empresas: com 452 visitas, 323 associadas e 129 não associadas

TAMBÉM É DE DESTACAR O NÚMERO DE EMPRESAS, INSTITUIÇÕES E ATIVOS de empresas associadas que se envolveram ao longo do ano de 2022 nas atividades da NERSANT: **15.428** (15.421 em 2021).

Mantivemos a realização de atividades on-line, demonstrando a dinâmica associativa com especial destaque para:

- **Seminários:** foram realizados **56** seminários, que contou com a presença **1.918** participantes, uma média de 34 por sessão;
- **Feiras** :Realizamos **9** Mostras Digitais que contou com a participação de **1.182** expositores;
- **Portal Compro no Ribatejo** Foi dinamizado com 1.431 empresas (1.382 em 2021) e 4.992 produtos.
- **Bolsa de Emprego** Através do portal NERSANT e Compro no Ribatejo criamos e divulgamos tanto na vertente de ofertas disponíveis nas empresas associadas, como para Candidatos,

onde são registados perfis, ficando visíveis para as empresas do distrito poderem contactar e recrutar.

6. Internacionalização.

O projeto “**RIBATEJO INTERNATIONAL PROMOTION** - Promoção e internacionalização da Região” visa promover a imagem e capacidades da Região a nível nacional e internacional, atraindo importadores estrangeiros para a Região, aumentar as exportações da Região, potenciando não só ferramentas já existentes, mas também criando novas ferramentas de apoio. No ano de 2022 foram realizadas as seguintes atividades:

- Estudo de identificação dos produtos da Região com maior potencial de entrada nos mercados prioritários definidos (Camarões, Croácia, Paraguai, Qatar e Sérvia);
- Levantamento de informação de “Business Intelligence” (BI), por um lado dos mercados visados, e por outro tendo por base os produtos definidos com base no trabalho anteriormente referido, que passa posteriormente pela realização de fichas de mercado para cada produto/mercado identificado;
- Levantamento dos principais procedimentos e barreiras de acesso a mercados, para facilitação do acesso das empresas da Região a esses mercados, dando-lhes ferramentas de prévia análise e preparação antes de se abordarem os produtos identificados nos novos mercados (Camarões, Croácia, Paraguai, Qatar e Sérvia);
- Realização de roadshow para promoção e de apresentação de potencialidades da Região, das suas empresas e produtos, na Croácia.
Esta ação coincidiu com a presença na CroAGRO and Food and Healthy Living Fairs entre os dias 1 e 4 de dezembro.

A edição do NERSANT BUSINESS 2022 decorreu novamente em formato on-line e entre os dias 21 de fevereiro e 4 de março. Contou com a presença de 172 importadores de 62 países estrangeiros, provenientes de todos os pontos do globo. Face às condicionantes resultantes da pandemia, a NERSANT realizou novamente em 2022 o NERSANT Business em formato totalmente virtual, através de uma plataforma de matchmaking onde as empresas portuguesas e as estrangeiras construíram os seus perfis de negócio e fizeram coincidir interesses. Participaram no evento 80 empresas nacionais, tendo sido promovidas mais de 1600 reuniões durante os vários dias de trabalho.

7. Empreendedorismo.

Mantendo-se como principal motor no ecossistema empreendedor da Região, a NERSANT continuou em 2022 a desenvolver um trabalho em prol dos empreendedores e novas empresas, tentando sempre promover a interação entre os empreendedores e os diversos players do ecossistema, tais como, entidades do sistema científico e tecnológico, entidades financeiras, municípios, entidades oficiais, juristas, mentores, empresas já estabelecidas, entre outros.

Com a existência de infraestruturas como a STARTUP SANTARÉM e STARTUP OURÉM, com condições únicas para o acolhimento de empreendedores e instalação, incubação e aceleração de empresas, membros da Rede Nacional de Incubadoras e infraestruturas acreditadas para prestação de serviços no âmbito dos programas, StartUP Visa e StartUP Voucher, em 2022 mantiveram-se as condições adequadas para atrair, fomentar e prestar um apoio mais diferenciado a 22 novos projetos.

Relativamente ao Startup Visa, programa de acolhimento de empreendedores estrangeiros que pretendam desenvolver um projeto de empreendedorismo e/ou inovação em Portugal, com vista à concessão de visto de residência ou autorização de residência para imigrantes empreendedores, a NERSANT, como vem sendo hábito desde 2018, renovou por mais um ano a sua certificação como entidade de acolhimento e apoio a imigrantes empreendedores na criação e instalação de empresas de base tecnológica, e celebrou contrato de incubação com 22 novos projetos. Em 2022 registou ainda a constituição formal da primeira empresa resultante deste processo, a Mi.Bo, Lda.

O portal <http://sitiodoempreendedor.nersant.pt>, continua a ser a face mais visível do programa Sítio do Empreendedor, através do qual a NERSANT continuou em 2022 a apoiar a criação e desenvolvimento de novas empresas. No âmbito destes processos de apoio, no ano de 2022 foram recebidos 341 empreendedores. Destas 341 ideias, resultou a elaboração de 77 Planos de Negócio e a criação de 67 novas atividades empresariais na região.

No âmbito do projeto Business+2.0 realizaram-se os dois ateliers de criatividade, na Startup Santarém, em 27/04/22, e nos quais foi possível contar com a participação de vários players do ecossistema empreendedor da Lezíria do Tejo, nomeadamente, Câmaras Municipais, Bancos, GARVAL, CLDS, Instituto Politécnico de Santarém – (IPS), Centro de Negócios e Inovação de Rio Maior – (CNIRM), startups incubadas na Startup de Santarém, e outros empresários. Estes ateliers tiveram como objetivo, promover um brainstorming para análise de tendências e identificação de ideias de novos negócios para o Alentejo.

Realizou-se também em 2022 o concurso de aceleração de startups – VITAMINA, com 10 candidaturas, sendo que na sessão de júri realizada no dia 12/10/22, onde foram selecionados para beneficiar de mentoria e consultoria, 4 startups.

A 8 e 15/09/22, também na Startup Santarém, realizaram-se ainda as duas oficinas de criatividade, direcionadas a todas as empresas participantes neste concurso. Estas oficinas, dinamizadas por um consultor, tiveram como objetivo capacitar as startups de conhecimentos especializados para o amadurecimento do projeto de aceleração com que se candidataram, por forma a melhorar a apresentação do mesmo para o 1º nível de avaliação, em sessão de júri.

Lançou-se a 2ª edição do concurso de Ideias, cujo prazo de candidaturas terminou a 14/11/22, e a sessão de Júri, realizou-se no dia 30/11/22, com a participação de 11, das 13 ideias rececionadas, tendo sido selecionadas 5.

A 16 e 17/12/22, realizou-se em Évora, um Bootcamp que contou com a participação das ideias selecionadas nas duas edições do concurso de ideias. Ainda em 2022, deu-se início às sessões individuais de mentoria e consultoria, com consultores especializados, quer com os empreendedores cujas ideias foram selecionadas nas duas edições do concurso de ideias, quer com as cinco startups selecionadas no âmbito do concurso de aceleração. Este processo terá continuidade em 2023.

Em junho de 2022, **no decorrer da FERSANT** – Feira Empresarial da Região de Santarém, realizou-se uma Mostra Regional de Empreendedorismo e Inovação, que contou com a participação dos projetos candidatos à 1ª edição do Concurso de Ideias e um conjunto de tecnologias.

O projeto “FARM TO FORK” visa estimular o empreendedorismo qualificado e inovador no setor agroalimentar no âmbito da estratégia europeia para a sustentabilidade dos sistemas alimentares sensibilizando e capacitando os jovens/empreendedores que pretendem criar um negócio associada a esta temática. Em 2022 deu-se início à operacionalização do projeto, com a realização de algumas das atividades do conjunto de sete previstas, e todas elas interligadas:

- O Programa de Capacitação dirigido a jovens/empreendedores, composto por 4 webinars temáticos:

- Como criar ideias de negócio baseadas em sistemas alimentares sustentáveis -10/05/22 - 50 participantes;
- Oportunidades de negócio na minimização do desperdício alimentar – Como e Porquê? - 17/05/22 - 48 participantes;
- A transparência na cadeia alimentar e a implementação da Blockchain – Regras para o sucesso – 24/05/22 - 43 participantes;
- Novas práticas e soluções inovadoras para a agricultura sustentável - 31/05/22 - 50 participantes.
- 4 Programas de Aceleração de Ideias – “Farm to Fork Labs” (Laboratórios de Inovação), em formato totalmente presencial, cujo principal objetivo foi contribuir para a criação de projetos inovadores, apoiando na maturação da ideia de negócio:
- Produção de alimentos sustentáveis - Escola Superior Agrária do IPS - 18/10/22 a 27/10/22 –7 participantes (4 workshops)
- Fabricação e distribuição de alimentos sustentáveis - NERSANT (Torres Novas) - 02/11/22 a 10/11/22 – 14 participantes (4 workshops)
- Consumo sustentável de alimentos -novos sistemas de processamento – Instituto Politécnico de Santarém 15/11/22 a 24/11/22 – 14 participantes (4 workshops)
- Desperdícios alimentares -prevenção e aproveitamento - 29/11/22 a 07/12/22 – NERSANT (Torres Novas) - 10 participantes (4 workshops)

Cada um dos empreendedores participantes nos referidos programas, trabalhou e afinou a sua ideia de negócio com o apoio de consultores especializados.

- Concurso de Ideias “Farm To Fork”, que decorreu de novembro a dezembro, e no qual foram rececionadas 17 candidaturas.

Os projetos selecionados encontram-se a beneficiar dos serviços de mentoria especializada, estando prevista para 2023 a sessão de júri para seleção dos 3 projetos vencedores, aos quais será atribuído um prémio de valor monetário, com a condição de constituição da empresa proposta na candidatura.

- Elaboração de Estudo de tendências do consumo alimentar sustentável na Geração Z, cujo objetivo é fornecer à comunidade empresarial e potenciais empreendedoras informações prospetivas sobre a evolução do consumo alimentar sustentável, antecipando tendências de negócio na área, antecipar os comportamentos, preferências e atitudes dos consumidores, com foco nos consumidores do futuro (geração Z);

- Realização de 4 casos de estudo de negócios inovadores criados em torno dos sistemas de alimentação sustentáveis, para fomentar a geração de ideias;

- Realização de 4 cadernos de capacitação - ebooks, na temática da sustentabilidade alimentar, com o intuito de apoiar novos empreendedores, e o público em geral, na área dos Sistemas Alimentares Sustentáveis.

O projeto Médio Tejo+Empreendedor foi aprovado nos últimos dias de 2021 e iniciou-se em 2022 a dinamização de ações no âmbito deste projeto, apresentado em co promoção com a CIMT, e liderado por esta, que tem como objetivo desenvolver um conjunto de ações para promover o empreendedorismo qualificado no Médio Tejo. Assim, no âmbito deste projeto, realizaram-se as seguintes sessões de fomento do empreendedorismo:

- 13 em Escolas Secundárias/Profissionais de todos os concelhos do MT, com exceção de Constância;
- 9 nas Escolas do Instituto Politécnico de Tomar - IPT.

Ainda em 2022, lançou-se o Programa de Aceleração de Ideias, com início previsto a 17/01/23, na Startup Ourém.

Enquanto entidade acreditada desde 2011, para prestar apoio técnico aos projetos de negócio desenvolvidos no âmbito do PAECPE, a Nersant trabalha em estreita ligação com as empresas recém-criadas, começando numa 1ª fase, por elaborar o plano de desenvolvimento, com base num diagnóstico completo da situação e das necessidades da empresa e dos promotores. Durante 2022, a NERSANT acompanhou uma média de 110 empreendedores / empresas, foram apoiadas 75 novas candidaturas ao PAECPE, sendo 61 o número de acompanhamentos iniciados. Os 110 acompanhamentos ao longo do ano, traduziram-se em mais de 800 visitas e 2800 horas de consultoria realizadas no ano, pela equipa técnica. Tal como nos anos anteriores, as avaliações recebidas por parte dos promotores que concluíram o acompanhamento durante o ano oscilaram entre o 4 e 5 (classificação de 1 - mínimo a 5 - máximo), com a maioria dos promotores a optar pela classificação máxima.

A medida EMPREENDE XXI consiste num apoio à criação e desenvolvimento de novos projetos empresariais por pessoas inscritas no Instituto de Emprego e Formação Profissional - IEFP. Em setembro de 2022 a NERSANT submeteu a sua candidatura para credenciação como entidade de acompanhamento no âmbito do Empreende XXI, a qual foi aprovada. Foram realizadas 8 sessões de divulgação do programa entre setembro e dezembro de 2022, que contaram com mais de 250 participantes. Até final do ano, estavam em carteira mais de 50 projetos para formalizar a candidatura aquando da abertura do Programa.

Em 2022, reforçaram-se os canais de proximidade com outros players do ecossistema empreendedor, que são decisivos no financiamento de novos projetos, tais como o IEFP, Garval, Bancos e Câmaras. Um dos momentos altos foi a inauguração da Startup Alcanena resultante da parceria estabelecida com o Município de Alcanena.

8. Prestações de serviços às empresas

Durante o ano de 2022 reforçou-se também uma outra área de intervenção, relativamente recente, de prestação de serviços a empresas e entidades, quer na realização de planos de negócios para acesso a financiamento quer na elaboração e acompanhamento de candidaturas a sistemas de incentivos, nomeadamente:

Sistema de Incentivo ao Empreendedorismo e ao Emprego (SI2E)

O SI2E é um sistema de incentivo no âmbito do PORTUGAL 2020 que surgiu pela 1ª vez em 2017 e que visa apoiar de forma simplificada pequenos investimentos empresariais de base local. Ao longo do ano de 2022 não houve a abertura de avisos a este sistema de incentivos, pelo que não houve novas candidaturas submetidas. No entanto, a NERSANT continuou a efetuar o acompanhamento de 30 das 84 candidaturas aprovadas, nomeadamente ao nível dos pedidos de reembolso, pedidos de reprogramação e apresentação de saldos finais.

Programa +COESO Emprego

Este mecanismo apoia a criação ou expansão de PME que se comprometam à criação líquida de postos de trabalho, sendo-lhe financiado não só a 100% os custos diretos associados à criação de postos de trabalho e/ou à criação do próprio emprego (remuneração base + TSU), como também financia um apoio adicional de 40%, sobre os custos diretos, para financiar outros custos associados à criação desses postos de trabalho, pelo que veio, de forma indireta, financiar também investimentos físicos das empresas. No âmbito deste sistema de incentivos, a NERSANT

continuou a acompanhar a implementação dos 33 projetos aprovados, que irão ainda transitar para o próximo ano,

PAPN – Programa de Apoio à Produção Nacional

O PAPN é um sistema de incentivo no âmbito do PORTUGAL 2020 que surgiu em 2021 e que visa estimular a produção nacional através do financiamento de investimentos físicos das empresas, criando condições às empresas para a manutenção dos postos de trabalho que já têm criados. Tendo a NERSANT reconhecido a importância da abertura deste aviso para o nosso tecido empresarial, a direção decidiu apoiar as empresas que pretendessem apresentar candidatura a este sistema de incentivo.

Em 2022 a NERSANT acompanhou o desenvolvimento de 24 projetos que foram aprovados no âmbito deste programa.

9. Qualificação dos recursos humanos.

A Nersant realizou várias ações de Formação à Medida, em 6 áreas de formação distintas, num total de 62 ações (48 em 2021) e 657 horas de formação (434 em 2021), envolvendo 609 formandos (457 em 2020) de 26 empresas (24 em 2021). Foram realizadas 10 ações de Formação Pedagógica Inicial de Formadores (4 em 2021), envolvendo 144 formandos (61 em 2021). Ao nível da formação financiada, foi dada continuidade aos 2 projetos de formação-ação: o MOVE PME (45 empresas) e o Melhor Turismo 2020 (7 empresas). Na formação financiada para ativos, foram realizadas 110 ações de Formação Modular Certificada (70 em 2021), num total de 3950 horas (2650 em 2021), em que participaram 1923 formandos (1256 em 2021).

Com o objetivo de incrementar a formação profissional dos ativos na área digital, em 2022, a NERSANT continuou e concluiu a execução da Medida EMPREGO + DIGITAL, tendo realizado 13 ações de formação, num total de 635 horas monitoria e 11.253 horas de volume de formação, em que participaram 250 formandos.

10. Outros Fatores Positivos

Os vários portais da NERSANT são um valioso instrumento de informação para as empresas e toda a comunidade regional. O portal da NERSANT registou um total de 131.000 visitantes distintos, que visitaram o portal 1.000.000 vezes, representando uma média de 358 utilizadores por dia. O portal da economia social (<http://www.nersantsocial.pt/>), registou 18.100 visitantes distintos que visitaram o Portal 273.000 vezes.

2. Atividades desenvolvidas por Centro de Responsabilidades

O relatório de atividades operacionais foi elaborado por três níveis:

2.1. Institucional

2.1.1. Direção

2.1.2. Gabinete de Apoio e Comunicação

2.2. Estruturas horizontais

2.2.1 Comissão Executiva

2.2.2. Departamento Administrativo, Financeiro e Recursos Humanos

2.2.3. Departamento de Associativismo, Marketing e Eventos

2.2.4. Departamento de Apoio Técnico, Inovação e Competitividade

2.2.5. Departamento de Formação e Qualificação

2.2.6. Departamento de Tecnologias de Informação, Comunicação e Electrónica

2.3. Estruturas descentralizadas

2.3.1. Núcleo da Região do Sorraia

2.3.2. Núcleo dos Concelhos de Abrantes, Constância, Mação e Sardoal

2.3.3. Núcleo do Cartaxo

2.3.4. Núcleo de Santarém

2.3.5. Núcleo de Ourém

2.3.6. CIES | Startup Santarém

2.1.1. Direção

Caraterização geral

A 13 de Dezembro de 2022, realizou-se a Reunião do Conselho Geral, onde foi apresentado o Plano de Atividades, Orçamento e os objetivos de gestão para 2023 os quais foram aprovados por unanimidade.

REUNIÕES DE DIREÇÃO

Durante o ano foram feitas reuniões mensais onde se debateram os mais diversos temas relacionados com a vida económica das empresas, legislação e desenvolvimento regional, foi feito o acompanhamento trimestral dos objetivos de gestão e orçamento, de modo a promover melhorias e correções para o cumprimento generalizado destes objetivos.

NERVENTURE

Durante o ano de 2022 a sociedade não desenvolveu nenhuma atividade, em concreto, tendo-se limitado a acompanhar o trabalho desenvolvido nas empresas participadas.

Há a registar que tendo a Nerverture perdido metade do capital, situação prevista no nº1 do artigo 35º do Código das Sociedades Comerciais, nos termos do nº 3 do mesmo artigo, a Assembleia Geral deverá deliberar a solução a dar a este assunto.

A Nerverture tem representação em várias sociedades comerciais da Região, acompanhando as suas atividades de forma regular e mantendo atualizada toda informação que lhes respeita. Em 2022, acompanhou mais de perto o trabalho desenvolvido na Depomor, Geriparque e Nersant Seguros.

Em 2022, registaram-se reversões de imparidades nas seguintes participações:

- **Sociedade Parque Almourol.** – 7.169,72€;
- **GERIPARQUE, S.A.** – 8.435,97€

Mapa Resumo - Participações Nerverture/Nersant – 2022

Empresa	%	Cap. Subscrito	Cap. Realizado	Validação Capital Social	Capital Social 2021	Cap. Próprio 2021/2022	Imparidades anteriores	Imparidades 2022
PARQUE ALMOUROL	52,00%	110 500,00 €	110 500,00 €	212 500,00 €	212 500,00 €	- 979,52 €	36 700,36 €	- 7 169,72 €
DEPOMOR, S.A.	11,82%	118 150,00 €	118 150,00 €	1 000 000,00 €	1 000 000,00 €	- 393 364,87 €	118 150,00 €	- €
DET, S.A.	1,90%	5 000,00 €	4 988,00 €	263 160,00 €	263 160,00 €	- €	4 988,00 €	- €
EPT	16,67%	1 000,00 €	1 000,00 €	6 000,00 €	6 000,00 €	446 510,92 €	- €	- €
EPVT	3,18%	6 565,00 €	6 565,00 €	206 665,00 €	206 665,00 €	1 276 032,00 €	- €	- €
GARVAL, S.A.	0,01%	2 860,00 €	2 860,00 €	50 000 000,00 €	50 000 000,00 €	75 422 754,85 €	- €	- €
GERIPARQUE, S.A.	10,00%	250 000,00 €	179 350,00 €	2 500 000,00 €	2 500 000,00 €	1 901 379,01 €	51 381,04 €	- 8 435,97 €
NERSANT SEGUROS, S.A.	12,17%	9 800,00 €	9 800,00 €	80 500,00 €	80 500,00 €	97 673,96 €	- €	- €
PARQUISCALAB IS, S.A.	8,00%	60 000,00 €	60 000,00 €	750 000,00 €	750 000,00 €	- €	60 000,00 €	- €
VALLEYPARK, S.A.	10,28%	114 000,00 €	114 000,00 €	1 108 965,00 €	1 108 965,00 €	1 764 862,09 €	- €	- €
YD INVISIBLE, S.A.	5,73%	15 000,00 €	15 000,00 €	261 728,15 €	261 728,15 €	- €	15 000,00 €	- €
TOTAL		692 875,00 €	622 213,00 €	56 389 518,15 €	56 389 518,15 €	80 514 868,44 €	286 219,40 €	-15 605,69 €

PARTICIPAÇÃO E ASSOCIAÇÕES

As associações de que a NERSANT faz parte, são as seguintes:

Associações
Animaforum – Associação para o Desenvolvimento da Agroindústria
Associação Eco Parque Relvão
Associação Torrejana de Ensino Profissional
CER - Casa Europa do Ribatejo
IDERSANT - Inst. Desenv. Emp. Região Santarém
Tagusvalley - Associação para o Desenvolvimento do Tecnopolo
APLFD - Associação Portuguesa de Laboratórios de Fabricação Digital

2.1.2. Gabinete de apoio e Comunicação

Este departamento trabalha diretamente com o Presidente da Direção, como órgão de staff, no apoio à implementação das decisões tomadas pela Direção e na divulgação das ações da NERSANT.

Comunicação

O acompanhamento a todos os eventos e posterior redação de *press-releases* para a imprensa, é uma das atividades primordiais da NERSANT, com o objetivo de dar a conhecer junto dos meios de comunicação social, a associação, bem como as suas atividades de apoio às empresas.

Através da área na intranet (<http://intranet.nersant.pt/comunicacao/imprensa/notasimprensa/>), foram enviadas, em 2022, 216 notas de imprensa. Junta-se registo da evolução do envio de notas de imprensa, desde 2008:

Ano	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Notas Imprensa	67	161	86	143	307	303	219	162	228	217	265	279	174	223	216

2.1.2.1 Portal NERSANT

O Técnico de Comunicação do GAC tem como missão a atualização diário do portal da NERSANT – www.nersant.pt – nomeadamente a área de notícias. Nesta área, são carregadas não só as informações que advêm dos *press-releases* da associação, mas também outras informações pertinentes ao mundo empresarial.

São ainda atualizadas, sempre que possível, as áreas de notícia do portal Viver o Tejo (www.viverotejo.com) e a área de notícias do portal NERSANT Social (www.nersantsocial.pt).

No ano de 2022, foram carregados nos portais NERSANT:

- Notícias colocadas no portal NERSANT: **262**
- Notícias colocadas no portal NERSANT Social: **47**

Num total 309 notícias carregadas.

2.1.2.2 Redes Sociais

O mundo digital tem assumido, nos últimos anos, cada vez mais importância no panorama das empresas, que têm vindo a adaptar a esta realidade a forma de comunicar com os seus clientes e fornecedores. O Técnico de Comunicação tem ainda a responsabilidade de partilhar todas as informações colocadas na área de notícias do portal da associação nas redes sociais, com o objetivo de trazer clientes à sua página.

Tendo em conta que no ano de 2022 foram colocadas **262 notícias** no portal, o mesmo número foi partilhado nas redes sociais da NERSANT. Acrescem ainda a introdução de agendas, que são colocadas em evento pelo DTICE e partilhas de outras páginas ou necessidades específicas de divulgação, como é o caso de ações de formação.

Redes Sociais NERSANT	Seguidores	Link de acesso
Facebook	8069 (+161)	https://www.facebook.com/nersant/
Twitter	341 (+76)	https://twitter.com/NERSANT?lang=pt_pt
Linkedin	3911 (+449)	https://www.linkedin.com/company/5065699/admin/
Instagram*	511 (+39)	https://www.instagram.com/nersantae/
TOTAL	12.832 (+ 805)	

Conclusão:

Em 2022, a NERSANT somou, no total, **mais 725 seguidores às suas redes sociais** (apenas insígnia NERSANT). Destaque para o **LinkedIn**, que foi a rede social que mais cresceu, com a soma de **449 novos seguidores em 2022**. Nos últimos 2 anos, a rede social LinkedIn somou 1140 novos seguidores, apenas com a partilha de conteúdos orgânicos (não pagos).

Existem ainda outras páginas de projetos da associação geridas pela área de Comunicação:

Páginas Facebook	Seguidores	Link de acesso
Viver o Tejo	3687 (-12)	https://www.facebook.com/viverotejo/
Startup Ribatejo (ex-Startup Santarém)	1508 (+15)	https://www.facebook.com/startupsantaremcies/
NERSANT Business*	651 (+2)	https://www.facebook.com/NERSANT-Business-International-Meeting-534221930381354/
Agrocluster Ribatejo	1059 (+31)	https://www.facebook.com/agrocluster/
Sítio do Empreendedor	848 (+17)	https://www.facebook.com/SitioDoEmpreendedor/?ref=br_rs
Ribatejo Global***	675 (+8)	https://www.facebook.com/RibatejoGlobal/
Médio Tejo + Empreendedor****	139	https://www.facebook.com/mediotejomaisempreendedor
Compro no Ribatejo	794 (+7)	https://www.facebook.com/ComproNoRibatejo/
Farm to Fork	82	https://www.facebook.com/profile.php?id=100083272092143

Páginas LinkedIn	Seguidores	Link de acesso
Médio Tejo + Empreendedor	160	https://www.linkedin.com/company/mediotejo-maisempreende/
Ribatejo Global	126	https://www.linkedin.com/company/ribatejoglobal/

Página Instagram	Seguidores	Link de acesso
Médio Tejo + Empreendedor	157	https://www.instagram.com/mediotejo_maisempreendedor/

2.1.2.3 Newsletter's**NOVIDADES**

No ano de 2022, foram elaboradas e enviadas **84 newsletter's (NOVIDADES)**, pelo GAC – Técnico de Comunicação. A newsletter é redigida e enviada através da intranet (<http://intranet.nersant.pt/comunicacao/externa/observatorio/>). Em 2022 a periodicidade da newsletter foi reduzida, passando a realizar-se apenas duas vezes por semana (2.ª e 4.ª feira) e não diariamente como anteriormente.

Newsletter's temáticas

Em 2022, o GAC procedeu ainda ao à redação, criação e envio de algumas newsletter's temáticas, a saber:

- Newsletter NERSANT Social: **17** newsletter's

Assim, às 84 newsletter's NOVIDADES, somam-se 17 newsletter.

No total, foram elaboradas e enviadas pelo GAC, **101 newsletter's**.

2.1.2.4 Revista de Imprensa

Por forma a dar a conhecer as referências à NERSANT na imprensa, a associação elabora, sempre que se justifica, o clipping NERSANT. O clipping é elaborado e enviado diretamente da intranet, através da área <http://intranet.nersant.pt/comunicacao/imprensa/clipping/>. Nesta área, a técnica de comunicação faz o carregamento de todas as informações publicadas na imprensa, enviando em bloco sempre que se justifica, uma informação com as informações para os e-mails de todos os colaboradores e corpos sociais da associação. Para além de receberem no e-mail todas as notícias novas publicadas, esta ferramenta está também acessível a todos os colaboradores, que podem, através da mesma, pesquisar qualquer notícia (por ano, tema, palavra-chave, meio de comunicação, etc.) e enviá-la automaticamente, para o seu e-mail.

O carregamento do clipping na intranet fica também disponível para consulta no portal da NERSANT, na área NERSANT na Imprensa, e que pode ser visualizado e descarregado através do seguinte link: <http://www.nersant.pt/comunicacao/nersant-na-imprensa/>.

Em 2022 foram carregadas na área de clipping de intranet **335 notícias** referentes à NERSANT.

EVOLUÇÃO CLIPPING			
2008	289	2016	751
2009	334	2017	808
2010	406	2018	768
2011	420	2019	629
2012	962	2020	204
2013	1182	2021	348
2014	595	2022	335
2015	668		

2.1.2.5 Publicações / Revistas

NERSANT em Revista 2021 (produzida em 2022)

Envio edição online: 29 junho 2022 (apenas online, sem edição impressa)

Download: https://issuu.com/nersant/docs/nersant_em_revista_2021

Revista Ribatejo Invest

Com o objetivo de promover a economia da região do Ribatejo, a NERSANT criou em 2015 a Revista Ribatejo Invest. Com esta publicação mensal de distribuição gratuita, a NERSANT pretende reunir, em cada edição, informação que dê conta do ambiente de negócios do Ribatejo e que possa ser útil quer para quem investe e para quem pretende investir na região. Todas as edições da revista estão disponíveis para visualização e download no portal NERSANT, em <http://www.nersant.pt/comunicacao/revista-ribatejo-invest/>. Cada edição da revista é remetida para uma base de dados com cerca de 20.000 contactos empresariais e institucionais de âmbito regional e nacional. O seu envio é feito através da intranet (<http://erp.nersant.pt/portais/jornal-nersant/revista/>).

Em 2022, foram publicadas 12 edições da revista Ribatejo Invest, uma em cada mês.

Os destaques, capas e resumo das mesmas, pode ser visualizado no portal da NERSANT através do seguinte link: <https://www.nersant.pt/comunicacao/revista-ribatejo-invest/2022/>

A Ribatejo Invest está de igual modo acessível no portal Jornal NERSANT, em <https://jornalnersant.pt/ribatejo-invest/>.



Jornal NERSANT

A NERSANT lançou oficialmente no dia 13 de dezembro de 2022, o Jornal NERSANT, portal de notícias complementar à Revista Ribatejo Invest. No mesmo, são carregadas as notícias publicadas na referida revista, bem como outras do interesse da comunidade empresarial da região. Em 2022, foram carregadas 540 notícias no portal Jornal NERSANT.

O portal Jornal NERSANT pode ser consultado em: <https://jornalnersant.pt/>.

Em suma:

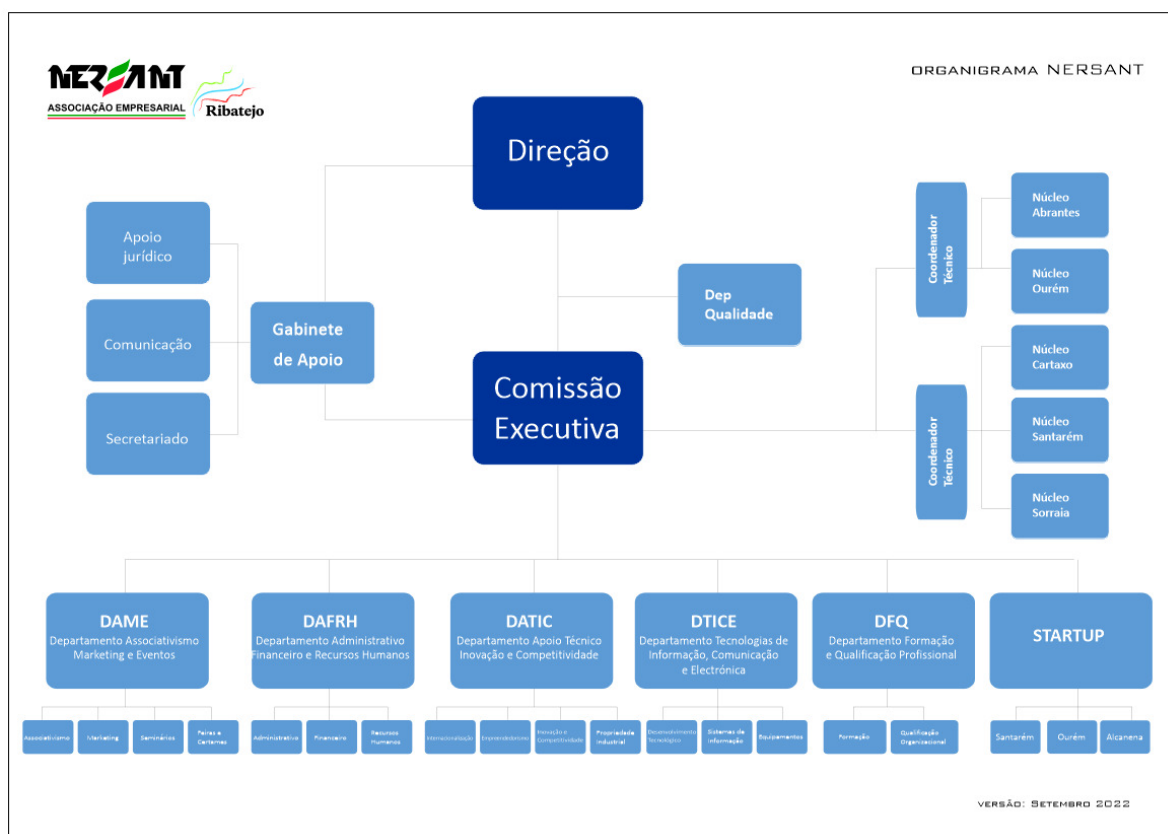
Notas de Imprensa	Novas notícias Portais (NERSANT; NSocial; Jornal NERSANT)	Seguidores redes sociais	Novos seguidores redes sociais	Newsletter's (Novidades Social)	Registos clipping	Ribatejo Invest	2021 em Revista
216	849	12.832	725	101	335	12	1

2.2. Estruturas Horizontais

2.2.1. Comissão Executiva

A Comissão Executiva tem por funções planear, gerir e controlar toda a atividade e gestão operacional da Associação, de acordo com delegação de competências, diretrizes, controlo, apoio e estratégia emanada pela Direção.

Estrutura Funcional NERSANT – A.E.



Comissão Executiva

Presidente: António Manuel Campos

Vice-Presidente: Pedro Félix

Vogal: Luís Roque

Secretária: Elsa Duarte

(e-mail: ce@nersant.pt)

Coordenador Médio Tejo: Luís Roque

Coordenador Lezíria do Tejo: Patrícia Amorim

Gabinete Apoio e Comunicação

Cláudia Monteiro

(e-mail: gac@nersant.pt)

Departamento da Qualidade

Mónica Silva

(e-mail: monica.silva@nersant.pt)

Departamento Administrativo, Financeiro e Recursos Humanos

Ana Violante
Helder Mourão
Lúgia Silva
(e-mail: dafrh@nersant.pt)

Departamento de Associativismo, Marketing e Eventos

Maria João Rodrigues
Vitor Leite
(e-mail: dame@nersant.pt)

Departamento de Apoio Técnico, Inovação e Competitividade

Pedro Félix
Ana Carreira
Filipa Teixeira
Iryna Rasmussen
Joana Silva
João Santos
Rita Neto
Sofia Plaza
Sofia Santos
(e-mail: datic@nersant.pt)

Departamento de Formação e Qualificação

Luís Roque
Mónica Silva
Sara Bogalho
Sónia Nunes
(e-mail: dfq@nersant.pt)

Departamento de Tecnologias de Informação, Comunicação e Electrónica

Hugo de Oliveira
Renato Serra
(e-mail: dtice@nersant.pt)

Núcleo Nersant dos concelhos Abrantes, Constância, Mação e Sardoal

Maria João Ricardo
(e-mail: nucleo.abrantes@nersant.pt)

Núcleo Nersant do Cartaxo

Bárbara Neves
(e-mail: nucleo.cartaxo@nersant.pt)

Núcleo Nersant de Ourém

Sónia Roque
(e-mail: nucleo.ourem@nersant.pt)

Núcleo Nersant de Santarém

Patrícia Amorim
(e-mail: nucleo.santarem@nersant.pt)

Núcleo Nersant da Região do Sorraia

Patrícia Amorim
(e-mail: nucleo.sorraia@nersant.pt)

CIES – Centro Inovação Empresarial de Santarém

Patrícia Amorim
(e-mail: cies@nersant.pt)

Startup Ourém

Paula Moleiro

(e-mail: startup.ourem@nersant.pt)

Startup Alcanena

Vitor Leite

(e-mail: startup.alcanena@nersant.pt)

2.2.2. Departamento Administrativo, Financeiro e Recursos Humanos

O Departamento continuou a assegurar as funções administrativas, contabilísticas, de tesouraria e de Recursos Humanos que lhe estão atribuídas, num relacionamento próximo com a Direção, com a Comissão Executiva, com os associados, clientes e fornecedores.

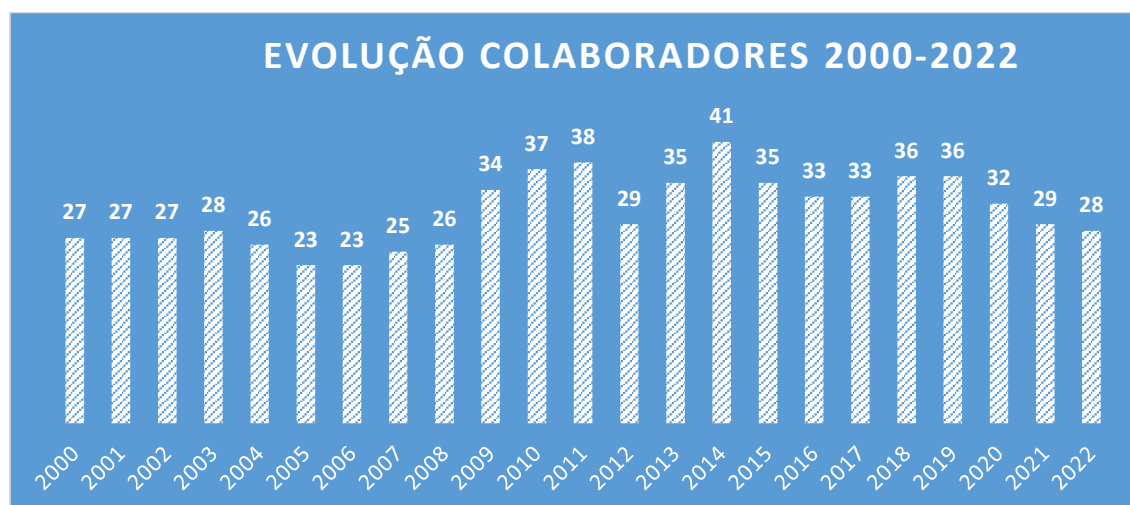
Recursos Humanos

A NERSANT continuou a apostar na flexibilidade dos seus quadros técnicos. Durante o ano de 2022, o quadro médio de pessoal foi o seguinte:

Estrutura orgânica	
CIES- Núcleo de Santarém- Núcleo de Benavente	1
Startup Ourém	1
Comissão Executiva	3
Gabinete de Apoio e Comunicação	1
Departamento Administrativo, Financeiro e Recursos Humanos	4
Departamento de Apoio Técnico, Inovação e Competitividade	8
Departamento de Associativismo, Marketing e Eventos	2
Departamento de Formação e Qualificação	3
Departamento de Tecnologias de Informação, Comunicação e Eletrónica	2
Núcleo de Abrantes	1
Núcleo do Cartaxo	1
Núcleo de Ourém	1
TOTAL	28

Por categoria profissional, a estrutura foi a seguinte:

Categoria Profissional	
Comissão Executiva	3
Técnicos Superiores	20
Técnicos	2
Secretárias Administrativas	3
Total	28



[Entre 2009 e 2011 esteve em funcionamento o Centro de Novas Oportunidades da Nersant, pelo que estiveram técnicos afetos exclusivamente a este projeto]

2.2.3. Departamento de Apoio Técnico, Inovação e Competitividade

A atividade do DATIC centrou-se sobretudo nas seguintes áreas:

1. **Apoio técnico às empresas;**
2. **Inovação, Desenvolvimento e Financiamento;**
3. **Internacionalização;**
4. **Empreendedorismo;**
5. **Projetos Europeus;**
6. **Prestação de serviços às empresas**

Além do apoio técnico disponibilizado aos associados, durante o ano de 2022 foi dada sequência a um conjunto de projetos que haviam sido iniciados em anos anteriores e obteve-se a aprovação de novas candidaturas e que se apresentarão de seguida em detalhe.

Durante o ano de 2022 deu-se continuidade também à área de prestação de serviços a empresas e entidades para elaboração de candidaturas a sistemas de incentivos.

1. APOIO TÉCNICO ÀS EMPRESAS

Além das questões específicas relativas a projetos em desenvolvimento, foi prestado apoio a 36 empresas associadas noutras áreas específicas, como formas de financiamento, sistemas de incentivos, propriedade Industrial, bolsa de oportunidades de negócio, ou certificação da qualidade.

Além do apoio atrás referido, foi igualmente recolhida, selecionada e tratada informação de interesse para a comunidade empresarial, que foi divulgada através dos suportes disponíveis.

De realçar ainda o envio de mais de 300 emails de respostas com informação acerca de esclarecimentos sobre sistemas de incentivo.

2. INOVAÇÃO, DESENVOLVIMENTO E FINANCIAMENTO

INOVAR+2.0

O projeto INOVAR + 2.0 é um programa dinamizado pela NERSANT, NERPOR, NERE e NERBE/AEBAL e pretende dar resposta a um conjunto de fatores críticos de competitividade regional, de forma a satisfazer as necessidades e lacunas que estão na base das falhas de mercado, detetados no diagnóstico realizado, nomeadamente:

- Lacuna 1: Atomização das empresas e das instituições;
- Lacuna 2: Incipiente cooperação interempresarial entre agentes públicos e privados;
- Lacuna 3: Tecido empresarial com práticas de inovação incipientes;
- Lacuna 4: Insuficiente investimento empresarial em inovação.

Neste sentido, o projeto visa o reforço da capacidade empresarial de PME da Região para o desenvolvimento de processos de Inovação, estimulando práticas de cooperação e competição, sensibilizando e capacitando as PME para os fatores críticos de competitividade nos domínios da inovação, assentes nos domínios de especialização da RIS3 Alentejo.

A partir deste objetivo identificaram-se as atividades e os objetivos específicos e operacionais, de forma a satisfazer as necessidades e lacunas que estão na base das falhas de mercado, detetados no diagnóstico realizado.

Desta forma, foram estruturadas um conjunto de objetivos operacionais, que correspondem às sete atividades principais, devidamente interligadas entre si, e cujo plano de atividades operacionais consiste:

- Programas Setoriais de Vigilância Tecnológica INOVAR+ 2.0
- Plataforma INOVAR+ 2.0
- Comunidades de Inovação Setoriais INOVAR+ 2.0
- Sistema de Reconhecimento da Gestão da Inovação INOVAR+ 2.0
- Concurso de Iniciativas Inovadoras INOVAR+ 2.0
- Fórum e Mostra de Inovação Regional INOVAR+ 2.0
- Plano de Comunicação das Atividades e Produtos do projeto

Em 2022, foram tomadas as diligências necessárias para os procedimentos de contratação pública e dado início à execução das várias atividades do projeto, destacando-se o lançamento do concurso de iniciativas inovadoras cujo prazo de candidaturas se estende para o início de 2023.

ACELERADORAS DO COMÉRCIO DIGITAL

As Aceleradoras de Comércio Digital são estruturas criadas pelo tecido associativo empresarial, organizado em consórcios, que têm por principal missão desenvolver os modelos de negócio das empresas do comércio e serviços abertos ao consumidor, bem como incentivar a adoção de tecnologias digitais.

No âmbito deste aviso a NERSANT integrou 2 candidaturas em consórcio para as NUT II do Alentejo (enquanto líder) e do Centro (enquanto parceiro), para a implementação de Aceleradoras do Comércio Digital na Lezíria e Médio Tejo. Estas candidaturas foram submetidas em outubro de 2022 aguardando-se a respetiva decisão durante o ano de 2023.

3. INTERNACIONALIZAÇÃO

RIBATEJO INTERNATIONAL PROMOTION

O projeto “RIBATEJO INTERNATIONAL PROMOTION - Promoção e internacionalização da Região” visa promover a imagem e capacidades da Região a nível nacional e internacional, atraindo importadores estrangeiros para a Região, aumentar as exportações da Região, potenciando não só ferramentas já existentes, mas também criando novas ferramentas de apoio, apostar no potencial e qualidade dos produtos e empresas da Região, identificação dos produtos da Região com maior potencial de entrada nos mercados prioritários, entre outros.

Com o presente projeto é proposto desenvolver um conjunto de ações de internacionalização/promoção internacional (ações promocionais da Região no exterior junto de entidades e importadores – “Eventos RIBATEJO WEEK” em mercados externos, da realização de campanhas promocionais, da receção de importadores e entidades estrangeiras em eventos de promoção internacional da Região, da identificação dos produtos da Região com maior potencial de entrada nos mercados prioritários (Camarões, Croácia, Paraguai, Qatar e Sérvia), do levantamento de informação de “Business Intelligence” dos mercados visados, com realização de fichas de mercado para cada produto/mercado, do levantamento dos principais procedimentos e eventuais barreiras de acesso a mercados, para facilitação do acesso das empresas da Região a esses mercados.

O projeto pretende promover internacionalmente a Região, estando previstas 2 grandes componentes:

- 1- EXPORT TOOLS - Ferramentas de apoio a uma internacionalização inteligente
- 2- INTERNATIONAL PROMOTION - Promoção/apresentação da Região, suas potencialidades e oferta

No âmbito do projeto foram realizadas as seguintes atividades:

- Estudo de identificação dos produtos da Região com maior potencial de entrada nos mercados prioritários definidos (Camarões, Croácia, Paraguai, Qatar e Sérvia);
- Levantamento de informação de “Business Intelligence” (BI), por um lado dos mercados visados, e por outro tendo por base os produtos definidos com base no trabalho anteriormente referido, que passa posteriormente pela realização de fichas de mercado para cada produto/mercado identificado;
- Levantamento dos principais procedimentos e barreiras de acesso a mercados, para facilitação do acesso das empresas da Região a esses mercados, dando-lhes ferramentas de prévia análise e preparação antes de se abordarem os produtos identificados nos novos mercados (Camarões, Croácia, Paraguai, Qatar e Sérvia);
- Realização de roadshow para promoção e de apresentação de potencialidades da Região, das suas empresas e produtos, na Croácia.

Esta ação coincidiu com a presença na CroAGRO and Food and Healthy Living Fairs entre os dias 1 e 4 de dezembro.

No dia 2 de dezembro, aconteceu o seminário de apresentação do Ribatejo e das suas oportunidades de negócio, com a participação de Paula Leal da Silva, Embaixadora de Portugal na Croácia e Ivica Maričić, ex-Embaixador da Croácia em Portugal.

Após a apresentação da região do Ribatejo e das suas condições especiais para receber investimento estrangeiro, pela NERSANT, a sessão incidiu sobre as oportunidades de negócio entre os dois países, com intervenções de Rodrigo Lobo d'Ávila, Primeiro Secretário da Embaixada de Portugal em Zagreb, Marko Erdeljac, responsável pela área da promoção de investimentos do Ministério da Economia e Desenvolvimento Sustentável croata, Ljudmila Burmistrova Janči, responsável da área de exportação do mesmo Ministério e Tomislava Hodalic, consultor especialista sénior do Departamento de Política Agrícola, Inovação e Cooperação Internacional da Câmara Croata da Agricultura.

NEGÓCIOS NO MUNDO

O projeto “NEGÓCIOS NO MUNDO”, foi aprovado em 2018 e resulta de uma candidatura da AIP, ao SISTEMA DE INCENTIVOS “INTERNACIONALIZAÇÃO DAS PME”, na modalidade de PROJETOS CONJUNTOS, em co promoção com sete associações empresariais: AEBB – Castelo Branco, NERA – Faro, NERBE, AEBAL – Beja, NERC – Coimbra, NERE – Évora, NERPOR – Portalegre e a NERSANT.

O presente projeto visa a organização de missões exploratórias aos mercados externos, a capacitação dos empresários para poderem compreender os mercados-alvo, a identificação de potenciais empresas importadoras e redes de distribuição e a divulgação das empresas e produtos. O projeto encontra-se estruturado de forma a envolver diretamente 150 empresas de Portugal Continental que apresentam reduzidos valores de exportação, que procuram diversificar a sua presença no exterior, bem como a sua rede de parceiros internacionais em novos mercados. Adicionalmente, prevê-se que outras 400 empresas tenham contacto com o projeto.

Para o efeito, o projeto tem por base uma série de pesquisas, observação dos mercados e modos de ação que permitirão uma articulação eficaz entre os promotores e a concretização de objetivos comuns, que visam o sucesso das PME nacionais na internacionalização dos seus produtos e/ou serviços.

O projeto encontra-se estruturado em 7 grandes atividades:

- Atividade 1 - Divulgação do projeto
- Atividade 2 - Ciclo de Workshops - Aprender a Exportar
- Atividade 3 - Ciclo de Workshops - Mercados para Exportação
- Atividade 4 - Missões Empresariais
- Atividade 5 - Feiras no Exterior
- Atividade 6 - Missões Inversas
- Atividade 7 - Promoção externa da oferta nacional

No caso concreto e no que respeita a atividades NERSANT no projeto, em 2022, foi realizada uma nova edição da Missão Inversa/NERSANT Business Online 2022, tendo contado com a participação de 80 empresas portuguesas e 172 estrangeiras.

NERSANT BUSINESS 2022

A edição do NERSANT BUSINESS 2022 decorreu novamente em formato online e entre os dias 21 de fevereiro e 4 de março. Contou com a presença de **172** importadores de **62** países estrangeiros, provenientes de todos os pontos do globo.

Face às condicionantes resultantes da pandemia, a NERSANT realizou novamente em 2022 o NERSANT Business em formato totalmente virtual, através de uma plataforma de matchmaking onde as empresas portuguesas e as estrangeiras construíram os seus perfis de negócio e fizeram coincidir interesses. Participaram no evento **80** empresas nacionais, tendo sido promovidas mais de **1600** reuniões durante os vários dias de trabalho.



Foram muitos os sectores de atividade que estiveram representados, com destaque para a construção civil e obras públicas, metalomecânica, agroindústria, materiais de construção, comércio de produtos agroalimentares e bebidas, energias renováveis/alternativas, entre outros.

O NERSANT Business permitiu que cada um dos empresários portugueses que participaram no evento pudessem reunir, este ano em formato online, com um conjunto de empresários estrangeiros, com o objetivo de apresentar a sua empresa, o seu negócio, produto ou serviço e daí obter mais-valias comerciais.

No que respeita aos países presentes, conforme referido, o Evento contou com a presença de 52 mercados internacionais presentes, num total de **172 importadores estrangeiros** dos seguintes mercados: África do Sul, Angola, Alemanha, Arábia Saudita, Austrália, Áustria, Bélgica, Brasil, Bulgária, Cabo Verde, Canadá, Chile, Colômbia, Costa do Marfim, Costa Rica, Croácia, Dinamarca, Emirados Árabes Unidos, Equador, El Salvador, Estónia, Eslovénia, Espanha, Estados Unidos, Filipinas, Finlândia, França, Gana, Guatemala, Holanda, Hungria, Índia, Irlanda, Itália, Kuwait, Letónia, Lituânia, Luxemburgo, Macedónia do Norte, Marrocos, México, Noruega, Paraguai, Peru, Polónia, Qatar, Reino Unido, República Checa, República Dominicana, Roménia, Rússia, São Tomé e Príncipe, Senegal, Singapura, Sérvia, Suécia, Suíça, Tunísia, Ucrânia, Uruguai, Venezuela e Vietname.

Seminários, sessões e informação de apoio

Ainda no âmbito das atividades de apoio à internacionalização das empresas da Região, para além das atividades acima descritas, foram realizadas/divulgadas as seguintes:

- Realização de Cafés Temáticos Internacionalização

Foram realizados em 2022, **6 cafés temáticos** sobre os seguintes temas:

- Apresentação NERSANT Business e Oportunidades de Negócio;
- Oportunidades de negócio NERSANT Business 2022;
- Sessão de esclarecimento e apresentação da plataforma NERSANT Business 2022;
- Ferramentas de Apoio às Exportações da PME;
- NERSANT Digital: Comprar e Vender no Ribatejo (apresentação Semana de Negócios);
- Realização de intervenção num dos painéis dos Encontros PNAID em Fátima

- Bolsa Oportunidades de Negócios

- Foram divulgadas em 2022, **5 oportunidades/concursos públicos** internacionais.

De referir ainda que foram prestados serviços de consultoria à medida na área da internacionalização a 2 empresas da Região: 1 para o mercado do Vietname e outra para os mercados de Espanha, França e Marrocos.

4. EMPREENDEDORISMO

Em 2022, a NERSANT manteve o seu papel como principal motor no ecossistema empreendedor da Região. Tal como nos anos anteriores, desenvolveu-se um trabalho em prol dos empreendedores e novas empresas, visando promover a interação entre os empreendedores e os diversos players do ecossistema, sejam elas, entidades do sistema científico e tecnológico, entidades financeiras, municípios, entidades oficiais, juristas, mentores, empresas já estabelecidas, entre outros.

Trata-se de uma atuação integrada, que vai desde o fomento do empreendedorismo até ao apoio técnico às empresas recém-criadas, passando pelas fases de apoio à maturação da ideia, capacitação dos empreendedores e dos projetos, apoio ao financiamento e instalação do negócio.

a. FOMENTO DO EMPREENDEDORISMO

É junto das camadas mais jovens da região, que se inicia o trabalho da NERSANT, no que diz respeito ao fomento do empreendedorismo. Na maioria das escolas da região, a temática do empreendedorismo continua a ficar de fora dos currículos escolares, porém, é nosso entendimento que a cultura empreendedora deve ser fomentada desde tenra idade, pelo que é fundamental o papel que temos vindo a desempenhar junto das escolas da região.

Em 2022, foi então dada continuidade à dinamização dos projetos de empreendedorismo nas escolas da região (EmpCriança, no 1º Ciclo; EmpreenderJovem nos 2º e 3º ciclos e EmpreEscola no Secundário).

O ano letivo 2021/2022 foi um ano com relativa normalidade, porém, devido ainda a algumas medidas de prevenção e controlo da COVID-19, que várias escolas optaram por manter, não nos foi ainda possível seguir o modelo normal de dinamização destes projetos.

Assim, foi realizado um trabalho de divulgação e angariação de inscrições para os projectos EmpCriança, EmpreenderJovem e EmpreEscola, que resultou em:

	2021/2022
EmpCriança (14ª edição)	10 Turmas
EmpreenderJovem (9ª edição)	11 Turmas
EmpreEscola (14ª edição)	6 Escolas

b. APOIO À CRIAÇÃO E DESENVOLVIMENTO DE NOVAS EMPRESAS

STARTUP SANTARÉM

A STARTUP SANTARÉM, com as suas condições únicas para o acolhimento de empreendedores e instalação, incubação e aceleração de empresas, membro da Rede Nacional de Incubadoras e uma das infraestruturas acreditadas para prestação de serviços no âmbito dos programas, StartUP Visa e StartUP Voucher, proporcionou que em 2022 se mantivessem as condições adequadas para atrair, fomentar e prestar um apoio mais diferenciado aos projetos nascentes.

STARTUP VISA

Relativamente ao StartUP Visa, programa de acolhimento de empreendedores estrangeiros que pretendam desenvolver um projeto de empreendedorismo e/ou inovação em Portugal, com vista à concessão de visto de residência ou autorização de residência para imigrantes empreendedores, a NERSANT/Startup Santarém, como vem sendo hábito desde 2018, renovou por mais um ano a sua certificação como entidade de acolhimento e apoio a imigrantes empreendedores na criação e instalação de empresas de base tecnológica, e celebrou contrato de incubação com **22 novos projetos**.

Em 2022, registou ainda a constituição formal da primeira empresa resultante deste processo, a **Mi.Bo, Lda**.

Projeto incubados em 2022	País	Ideia
Bio-electronics backed Digital Health, Fitness and Wellbeing technology focused mobile services platform - Mi.Bo	Emirados Árabes Unidos	Estabelecer uma tecnologia focada em bioeletrônica e fisiologia humana, para desenvolver soluções pioneiras para o bem-estar humano sustentável e ao longo da vida.
ManGo	Brasil	Utilização de técnicas de mecatrônica para favorecer o cultivo de Mangas e outras frutas, incluindo o desenvolvimento de um e-commerce para favorecer a comercialização e importação de Mangas e outras frutas de alta qualidade do Brasil.
Projeto incubados em 2022	País	Ideia
Get Transfer	Brasil	Construção de um marketplace de turismo, com os principais serviços, formatados em uma ferramenta/aplicação no estilo Uber, onde o utilizador poderá por exemplo solicitar um serviço de transfer (muito diferente do que o Uber e similares oferecem) com integração de tecnologia blockchain para suportar pagamentos e geração de "tokens" para ser utilizada como cash back com os parceiros.
KnowZoom	Irão	Mapa de conhecimento com zoom que engloba conteúdos multimídia, concebido para ser utilizado como uma solução complementar inovadora para alunos em escolas e universidades, bem como uma ferramenta eficaz para a aprendizagem no local de trabalho.
SOLADE	Irão	Atividades de I&D, para gerar Células Solares de Filme Fino e Estores de Painéis Solares. Para além destes, outro serviço será a aplicação móvel de gestão de energia.
Dental prostheses (DR. DENTARIA'S)	Irão	Fabricação de próteses dentárias como (dentes artificiais, implantes, facetas dentárias, facetas cosméticas, ortodontia de nova geração e comércio de matérias-primas odontológicas)
Europe Sustainable Engineering Group	Irão	Projetar edifícios e urbanizações com base na engenharia sustentável utilizando a plataforma Revit, que permite uma fácil e realística construção virtual destes espaços. Para além disso, o projeto pretende também proporcionar aos clientes uma experiência de realidade virtual convergente com o imobiliário.
99 Banks	India	Criação de um marketplace de serviços bancários, onde serão também envolvidas as entidades bancárias (cada uma com a sua tese / perfil de cliente), bem como conectará advogados, solicitadores e notários para reduzir a burocracia de autenticação de documentos.
Fundshift	India	Projeto no segmento "fintech" que servirá como uma espécie de marketplace para investidores e startups.
Microplastic	India	Máquina que pode separar microplástico do sal impondo carga elétrica.
Tailings and wastewater Management Systems	Irão	Concepção, construção e operação de fábricas de lavagem e reciclagem de água em unidades de processamento mineral.
Traduz Pra Mim	Brasil	Marketplace relacionado com tradução certificada.
Vinho do Chefe Portugal	Irão	Vinhos aromatizados para cozinha gourmet
Somseeker	Irão	Nova abordagem na monitorização em tempo real dos órgãos internos com o mínimo de invasividade e efeitos mínimos nos tecidos corporais. SOMSEEKER tem um hardware que pode ser ligado a qualquer parte da pele humana.

ALPHA project	Irão	Aparelho para terapia de oxigénio que pretende ajudar os utilizadores a respirar mais facilmente, melhorar o funcionamento do pulmão, tossir menos, melhorar o sono, normalizar a pressão sanguínea, aumentar o sistema imune e prevenir várias doenças ao reduzir stress oxidativo.
HUGS PORTUGAL	Brasil	Alternativa tecnológica para solucionar problemas de cuidados e acessibilidade, com o intuito de fornecer a melhor atenção especialmente para pessoas idosas, com dificuldade de locomoção, que necessitam de apoio para realizar atividades simples.
Cabaz Time	Brasil	Criação de um site de venda dos mais variados tipos de cabazes inovadores: Cabazes receita e Cabazes tábuas de frios
MW Cleantech	Brasil	Fabricação de estações de carregamentos de equipamentos e veículos elétricos por placas fotovoltaicas.
Projeto incubados em 2022	País	Ideia
uSquad - IT Staff augmentation powered by AI	Rússia	Plataforma que funciona por convite e onde se concentram as pessoas que detêm as capacidades de IT para que sejam contactados pelas empresas que estão à procura de indivíduos com as capacidades pretendidas, por forma a manter e fazer desenvolver uma cultura de genuína tecnologia IA e de soft skills.
Ample Vision	Irão	Plataforma baseada em Realidade Virtual (VR) adaptável e inteligente dedicada a ensinar uma ampla gama de habilidades para crianças de uma maneira agradável. Plataforma inclui diversos tipos de jogos e atividades, especificamente desenvolvidos com o objetivo de aprender habilidades específicas.
PINTAP	Irão	Aplicação e plataforma de gestão de energia para prestar serviços relacionados com o setor doméstico e edifícios, de forma a fazer manutenção, poupança de energia e reduzir a emissão de carbono.
dApp market	Rússia	Agregador de aplicações web com avaliações verificadas de blockchain e plataforma de investimento.

SÍTIO DO EMPREENDEDOR

O portal <http://sitiadoempreendedor.nersant.pt>, continua a ser a face mais visível do programa Sítio do Empreendedor, através do qual a NERSANT em 2022 continuou a apoiar a criação e desenvolvimento de novas empresas.

FERRAMENTAS

No âmbito da estratégia interna de apoio aos empreendedores que recorrem ao Sítio do Empreendedor, e tal como vem sendo hábito desde há uns anos, a NERSANT disponibilizou em 2022 um conjunto de ferramentas:

- O teste de perfil do empreendedor - <http://perfilempreendedor.nersant.pt/#/login>
- A ferramenta digital de apoio à maturação e definição do Modelo e do Plano de Negócios (<http://bplan.nersant.pt>)
- Disponibilização de conteúdos de capacitação em forma de Webinar (disponíveis no canal youtube da Nersant).

APOIO TÉCNICO E CONSULTORIA

Usando todas as ferramentas que tem à sua disposição, a equipa técnica da NERSANT, desenvolveu os processos de apoio à maturação das ideias e capacitação dos empreendedores. Processos esses que se podem desenvolver

tanto em reuniões individuais como em eventos coletivos, tais como:

- Workshops de Capacitação;
- Sessões de Mentoria e apoio à afinação do Modelo de Negócios;
- Ateliers de criatividade;
- Oficinas de Criatividade;
- Sessões de Apresentação de Projetos a potenciais Financiadores.

Em 2022, foram rececionadas **341 ideias no Sítio do Empreendedor**, sendo que se realizou pelo menos uma reunião, com 338 empreendedores. Destas 338 ideias, resultou a elaboração de **77 Planos de Negócio** para apresentar no IEFEP e/ou na Banca, e a criação de **67 novas atividades empresariais** na região.

c. PROMOÇÃO DO ESPÍRITO EMPRESARIAL

PROJETO BUSINESS +2.0

No âmbito do Projeto Business +2.0, cujo objetivo central a promoção do espírito empresarial através da dinamização do empreendedorismo qualificado e criativo, com vista à criação de novas empresas, desenvolvido em co promoção com o NERE, NERPOR e NERBE, continuou-se em 2022 a realizar as ações previstas.

Realizaram-se os **dois ateliers de criatividade**, na Startup Santarém, em 27/04/22, e nos quais foi possível contar com a participação de vários players do ecossistema empreendedor da Lezíria do Tejo, nomeadamente, Câmaras Municipais, Bancos, GARVAL, CLDS, Instituto Politécnico de Santarém - IPS, Centro de Inovação de Rio Maior – CNIRM, startups incubadas na Startup de Santarém, e outros empresários.

Estes ateliers tiveram como objetivo, promover um brainstorming para análise de tendências e identificação de ideias de novos negócios para o Alentejo.

Realizou-se também em 2022 o **concurso de aceleração de startups – VITAMINA**, com 10 candidaturas, sendo que na sessão de júri realizada no dia 12/10/22, foram selecionados para beneficiar de mentoria e consultoria, as seguintes startups:

- Scalthidraulica;
- Crunchy Tendency;
- Media Prisma;
- Smachtub.

A 8 e 15/09/22, também nas Startup Santarém, realizaram-se as **duas oficinas de criatividade**, direcionadas a todas as empresas participantes neste concurso.

Estas oficinas, dinamizadas por um consultor, tiveram como objetivo capacitar as startups de conhecimentos especializados para o amadurecimento do projeto de aceleração com que se candidatarão, por forma a melhorar a apresentação do mesmo para o 1º nível de avaliação, em sessão de júri.

Lançou-se a **2ª edição do concurso de Ideias**, cujo prazo de candidaturas terminou a 14/11/22, e a sessão de Júri, realizou-se no dia 30/11/22, com a participação de 11, das 13 ideias rececionadas.

Das 11 ideias levadas a sessão de júri, foram selecionadas as ideias:

- Algatejo;
- Bill & Tong;
- Garrafeira e Wine Bar;
- Geração Coruja;
- Uber” de lavagem de carros sem água.

A 16 e 17/12/22, realizou-se em Évora, um **Bootcamp** que contou com a participação das ideias selecionadas nas duas edições do concurso de ideias.

Ainda em 2022, deu-se início às **sessões individuais de mentoria e consultoria**, com consultores especializados, quer com os empreendedores cujas ideias foram selecionadas nas duas edições do concurso de ideias, quer com as cinco startups selecionadas no âmbito do concurso de aceleração. Este processo terá continuidade em 2023.

Em junho de 2022, no decorrer da FERSANT – Feira Empresarial da Região de Santarém, realizou-se uma **Mostra Regional de Empreendedorismo e Inovação**, quer contou com a participação dos projetos candidatos à 1ª edição do Concurso de Ideias e um conjunto de tecnologias.

PROJETO “FARM TO FORK”

O projeto “FARM TO FORK” visa estimular o empreendedorismo qualificado e inovador no setor agroalimentar no âmbito da estratégia europeia para a sustentabilidade dos sistemas alimentares sensibilizando e capacitando os jovens/empreendedores que pretendem criar um negócio associada a esta temática.

Em 2022 deu-se início à operacionalização do projeto, com a realização de algumas das atividades do conjunto de sete previstas, e todas elas interligadas.

Assim, durante o ano 2022, realizou-se:

- O Programa de Capacitação dirigido a jovens/empreendedores, composto por 4 webinars temáticos:
 - o Como criar ideias de negócio baseadas em sistemas alimentares sustentáveis -10/05/22 - 50 participantes;
 - o Oportunidades de negócio na minimização do desperdício alimentar – Como e Porquê? - 17/05/22 - 48 participantes;
 - o A transparência na cadeia alimentar e a implementação da Blockchain – Regras para o sucesso – 24/05/22 - 43 participantes;
 - o Novas práticas e soluções inovadoras para a agricultura sustentável - 31/05/22 - 50 participantes.
- 4 Programa de Aceleração de Ideias – “Farm to Fork Labs” (Laboratórios de Inovação), em formato totalmente presencial, cujo principal objetivo foi contribuir para a criação de projetos inovadores, apoiando na maturação da ideia de negócio:
 - o Produção de alimentos sustentáveis - Escola Superior Agrária do IPS - 18/10/22 a 27/10/22 –7 participantes (4 workshops)
 - o Fabricação e distribuição de alimentos sustentáveis - NERSANT (Torres Novas) - 02/11/22 a 10/11/22 – 14 participantes (4 workshops)
 - o Consumo sustentável de alimentos -novos sistemas de processamento – Instituto Politécnico de Santarém 15/11/22 a 24/11/22 – 14 participantes (4 workshops)
 - o Desperdícios alimentares -prevenção e aproveitamento - 29/11/22 a 07/12/22 – NERSANT (Torres Novas) - 10 participantes (4 workshops)

Cada um dos empreendedores participantes nos referidos programas, trabalhou e afinou a sua ideia de negócio com o apoio de consultores especializados.

- Concurso de Ideias “Farm To Fork”, que decorreu de novembro a dezembro, e no qual foram rececionadas 17 candidaturas.
Os projetos selecionados encontram-se a beneficiar dos serviços de mentoria especializada, estando prevista para 2023 a sessão de júri para seleção dos 3 projetos vencedores, aos quais será atribuído um prémio de valor monetário, com a condição de constituição da empresa proposta na candidatura.
- Elaboração de Estudo de tendências do consumo alimentar sustentável na Geração Z, cujo objetivo é fornecer à comunidade empresarial e potenciais empreendedoras informações prospetivas sobre a evolução do consumo alimentar sustentável, antecipando tendências de negócio na área, antecipar os comportamentos, preferências e atitudes dos consumidores, com foco nos consumidores do futuro (geração Z)
- Realização de 4 casos de estudo de negócios inovadores criados em torno dos sistemas de alimentação sustentáveis, para fomentar a geração de ideias;
- Realização de 4 cadernos de capacitação - ebooks, na temática da sustentabilidade alimentar, com o intuito de apoiar novos empreendedores, e o público em geral, na área dos Sistemas Alimentares Sustentáveis.

PROJETO “MÉDIO TEJO+EMPREENDEDOR”

Aprovado nos últimos dias de 2021, iniciou-se em 2022 a dinamização de ações no âmbito deste projeto, apresentado em co promoção com a CIMT, e liderado por esta, que tem como objetivo desenvolver um conjunto de ações para promover o empreendedorismo qualificado no Médio Tejo.

Assim, no âmbito do projeto Médio Tejo+Empreendedor, realizaram-se as seguintes sessões de fomento do empreendedorismo:

- 13 em Escolas Secundárias/Profissionais de todos os concelhos do MT, com exceção de Constância;
- 9 nas Escolas do Instituto Politécnico de Tomar - IPT.

Ainda em 2022, lançou-se o Programa de Aceleração de Ideias, com início previsto a 17/01/23, na Startup Ourém.

d. Prestação de Apoio Técnico à Consolidação de Projetos como EPAT no âmbito do PAECPE – Programa de Apoio ao Empreendedorismo e à Criação do Próprio Emprego

Enquanto entidade acreditada desde 2011, para prestar apoio técnico aos projetos de negócio desenvolvidos no âmbito do PAECPE, a NERSANT trabalha em estreita ligação com as empresas recém-criadas, começando numa 1ª fase, por elaborar o plano de desenvolvimento, com base num diagnóstico completo da situação e das necessidades da empresa e dos promotores.

Posteriormente, a NERSANT realiza todos os meses visitas de acompanhamento à empresa beneficiária do apoio técnico, com vista a acompanhar de perto o seu desenvolvimento e ir identificando as suas necessidades e/ou lacunas, prestando a Consultoria necessária para fazer face a essas situações.

Ao longo do ano 2022, a NERSANT acompanhou uma média de **110 empreendedores / empresas**, foram apoiadas **75 novas candidaturas** ao PAECPE, sendo 61 o número de acompanhamentos iniciados. Os

110 acompanhamentos ao longo do ano, traduziram-se em mais de 800 visitas e cerca de 2800 horas de consultoria realizadas no ano, pela equipa técnica.

Tal como nos anos anteriores, as avaliações recebidas por parte dos promotores que concluíram o acompanhamento durante o ano oscilaram ente o 4 e 5 (classificação de 1 - mínimo a 5 - máximo), com a maioria dos promotores a optar pela classificação máxima.

e. Medida EMPREENDE XXI

Esta medida consiste num apoio à criação e desenvolvimento de novos projetos empresariais por pessoas inscritas no Instituto de Emprego e Formação Profissional - IEFP.

Em setembro de 2022 a NERSANT submeteu a sua candidatura para credenciação como entidade de acompanhamento no âmbito do Empreende XXI, a qual foi aprovada.

Foram realizadas **8 sessões de divulgação do programa** entre setembro e dezembro de 2022, que contaram com mais de 250 participantes.

Até final do ano, estavam em carteira mais de 50 projetos para formalizar a candidatura aquando da abertura do Programa.

f. Parcerias

Foi estabelecida uma parceria com o Instituto Politécnico de Santarém - IPS e com o Instituto Politécnico de Tomar – IPT, para o desenvolvimento de um conjunto de atividades de apoio ao empreendedorismo.

5. Projetos Europeus/ Projetos internacionais

Esta é uma área à qual a NERSANT se tem dedicado nos últimos anos. No entanto em 2022, e tendo em conta o momento de transição entre quadros, a NERSANT não integrou nenhuma candidatura a projetos europeus e projetos internacionais. Esteve, no entanto, em acompanhamento e implementação o projeto “Future Ecom - Exploiting digitisation to increase B2B e-commerce” apoiado pelo Programa Interreg Europe e que finalizou em 2022.

6. Prestações de serviços às empresas

Como referido anteriormente, durante o ano de 2022 reforçou-se também uma outra área de intervenção, relativamente recente, de prestação de serviços a empresas e entidades, quer na elaboração de candidaturas a sistemas de incentivos, quer na realização de planos de negócios para acesso a financiamento.

Sistema de Incentivo ao Empreendedorismo e ao Emprego (SI2E)

O SI2E é um sistema de incentivo no âmbito do PORTUGAL 2020 que surgiu pela 1ª vez em 2017 e que visa apoiar de forma simplificada pequenos investimentos empresariais de base local.

Este sistema de incentivo direcionado micro e pequenas empresas permite financiar até 60% a fundo perdido, o investimento em máquinas e equipamentos, informática, marcas, planos de marketing e pequenas obras de remodelação, até um montante máximo de 235.000 euros de investimento elegível.

Tendo a NERSANT reconhecido a importância da abertura deste aviso para o nosso tecido empresarial, a direção decidiu apoiar as empresas que pretendessem apresentar candidatura a este sistema de incentivo.

Ao longo do ano de 2022 não houve a abertura de avisos a este sistema de incentivos, pelo que não houve novas candidaturas submetidas. No entanto, a NERSANT continuou a efetuar o acompanhamento de 30 das 84 candidaturas aprovadas, nomeadamente ao nível dos pedidos de reembolso, pedidos de reprogramação e apresentação de saldos finais.

Programa +COESO Emprego

Este mecanismo surge regulamentado em fevereiro de 2020, tendo os primeiros avisos de abertura de candidaturas surgido em julho de 2020.

Com vista ao combate ao desemprego e incentivo à criação líquida de postos de trabalho nas empresas, foi lançado este sistema de incentivos de apoio ao emprego e ao empreendedorismo, incluindo o apoio ao empreendedorismo social.

Este mecanismo apoia a criação ou expansão de PME que se comprometam à criação líquida de postos de trabalho, sendo-lhe financiado não só a 100% os custos diretos associados à criação de postos de trabalho e/ou à criação do próprio emprego (remuneração base + TSU), como também financia um apoio adicional de 40%, sobre os custos diretos, para financiar outros custos associados à criação desses postos de trabalho, pelo que veio, de forma indireta, financiar também investimentos físicos das empresas.

No âmbito deste sistema de incentivos, a NERSANT continuou a acompanhar a implementação dos **33 projetos** aprovados, que irão ainda transitar para o próximo ano.

PAPN – Programa de Apoio à Produção Nacional

O PAPN é um sistema de incentivo no âmbito do PORTUGAL 2020 que surgiu em 2021 e que visa estimular a produção nacional através do financiamento de investimentos físicos das empresas, criando condições às empresas para a manutenção dos postos de trabalho que já têm criados.

Este sistema de incentivo direcionado micro e pequenas empresas permite financiar até 60% a fundo perdido, o investimento em máquinas e equipamentos, informática, marcas, planos de marketing e pequenas obras de remodelação, até um montante máximo de 235.000 euros de investimento elegível.

Tendo a NERSANT reconhecido a importância da abertura deste aviso para o nosso tecido empresarial, a direção decidiu apoiar as empresas que pretendessem apresentar candidatura a este sistema de incentivo.

Em 2022 a NERSANT acompanhou o desenvolvimento de **24 projetos** que foram aprovados no âmbito deste programa.

Outros serviços prestados

Foram realizadas 2 auditorias internas nas empresas da região:

- Américo Duarte Paixão - Auditoria Interna ao SGQ;
- Ignoramus – Auditoria Interna ao SGA (FSSC22000).

Como já referido foram também prestados serviços de consultoria à medida na área da internacionalização a 2 empresas da Região: 1 para o mercado do Vietname e outra para os mercados de Espanha, França e Marrocos.

A NERSANT estabeleceu ainda uma parceria com uma empresa da Região no âmbito da elaboração de candidaturas às medidas de apoio à descarbonização e eficiência energética. Foram encaminhadas 48 empresas da região com interesse nestas candidaturas.

2.2.4. Departamento de Associativismo, Marketing e Eventos

Associativismo

Novos Sócios

Durante o ano de **2022** houve um aumento de **49 novos associados**, com o objetivo de reforçar o apoio no DESENVOLVIMENTO ECONÓMICO DA REGIÃO DE SANTARÉM.

Evolução anual entre 1996 e 2022:

Ano	Total Associados	Novos associados	Taxa de crescimento	Ano	Total Associados	Novos associados	Taxa de crescimento
1996	504			2010	1593	110	6,91%
1997	556	52	9%	2011	1740	147	9,23%
1998	632	76	12%	2012	1865	125	7,18%
1999	685	53	8%	2013	2101	236	12,7%
2000	736	51	7%	2014	2284	183	8,7%
2001	785	49	6%	2015	2397	113	4,9%
2002	899	114	13%	2016	2519	122	5,0%
2003	971	72	8%	2017	2668	149	6,0%
2004	1031	60	6,17%	2018	2820	152	5,6%
2005	1111	80	7,21%	2019	2911	91	3,5%
2006	1196	85	7,14%	2020	2979	68	2,3%
2007	1264	68	5,4%	2021	3018	39	1,3%
2008	1361	97	7,13%	2022	3067	49	1,62%
2009	1483	122	8,23%				

A distribuição por **Concelho** é a seguinte:

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	Dif 2021/22
Abrantes	120	131	135	146	156	167	188	205	219	229	243	249	254	261	264	267	4
Alcanena	56	59	65	75	82	86	90	96	98	104	107	109	111	112	114	116	-
Almeirim	27	28	30	32	36	43	57	64	66	68	76	85	90	93	94	95	1
Alpiarça	20	20	22	22	24	25	27	29	30	32	33	34	34	34	34	34	-
Benavente	80	92	105	110	118	127	147	168	175	186	193	200	205	210	210	210	2
Cartaxo	110	123	137	146	156	161	177	184	192	198	204	212	215	217	220	223	4
Chamusca	30	33	33	34	36	40	43	47	49	52	56	59	61	62	62	62	-
Constância	21	23	23	24	24	26	29	32	33	36	40	41	42	42	43	44	-
Coruche	28	30	32	33	34	35	43	49	50	55	55	56	57	57	58	59	-
Entroncamento	70	73	78	82	90	95	105	113	116	121	123	125	127	129	130	131	3
Ferreira do Zêzere	8	8	9	9	10	10	13	19	19	21	22	23	23	23	23	23	1
Golegã	13	13	14	16	18	19	20	23	24	24	27	28	29	32	33	34	-
Mação	17	18	18	18	19	20	25	25	25	26	27	29	30	30	31	32	1
Ourém	56	66	66	73	87	101	117	129	151	168	204	229	239	247	253	259	8
Rio Maior	25	26	39	44	47	56	63	66	68	70	77	97	107	108	110	112	4
Salvaterra de Magos	71	78	82	84	96	100	109	115	123	127	128	139	141	142	144	146	-
Santarém	190	202	216	233	253	266	306	333	345	366	389	415	436	450	459	468	10
Sardoal	11	12	13	15	17	17	17	18	19	20	20	22	22	24	24	24	-
Tomar	52	55	65	68	75	83	97	107	115	118	129	135	138	140	140	140	2
Torres Novas	172	177	194	207	227	233	251	263	273	284	292	300	308	315	318	321	7
V. Nova Barquinha	11	11	12	13	16	19	24	25	27	30	32	32	32	33	33	33	1
Outros	81	88	100	114	124	141	158	179	185	189	196	206	210	218	221	224	1
	1264	1361	1483	1593	1740	1865	2101	2284	2397	2519	2668	2820	2911	2979	3018	3067	49

A adesão á estrutura associada pressupõe aprovação em reunião de Direção NERSANT, com inserção num escalão de quotas anual calculado com base no volume de faturação da empresa no ano anterior.

Em 2022, foi aprovada a adesão das seguintes **49 novas empresas**:

Reuniões

Reuniões em Empresas Associadas

Com o objetivo de continuar a apoiar e a informar os empresários em todo o distrito de Santarém, e por forma a estreitar a relação entre a associação e o tecido empresarial, durante o ano 2022 foram realizadas pelos técnicos da NERSANT, **323 visitas** a empresas associadas.

Tipo	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Visitas a Empresas Associadas	235	483	577	677	663	860	1162	1039	895	1.141	837	159	400	323

Recrutamento de Associados

Tendo como principal objetivo informar os empresários da região sobre os projectos em desenvolvimento e aumentar a estrutura associativa Nersant, durante o ano 2020 foram realizadas pelos técnicos da NERSANT, **129 reuniões** nas instalações de empresas não associadas de todo o distrito de Santarém.

Tipo	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Reuniões de Recrutamento	285	318	540	595	322	372	370	305	197	133	102	61	129

CARTÃO SOCIO DIGITAL NERSANT

Em 2022 a NERSANT manteve em vigor para os seus Associados o Cartão de Associado NERSANT, em formato Digital.



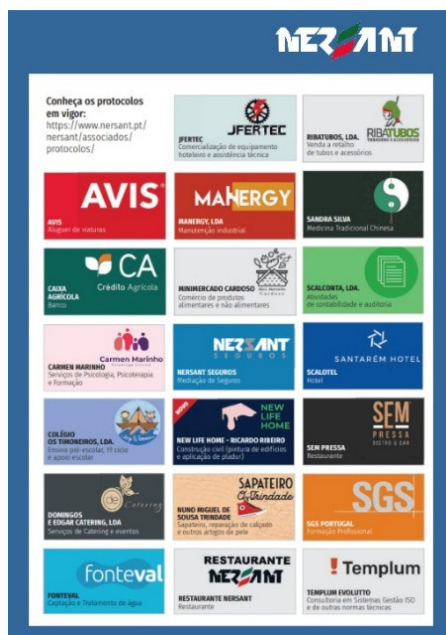
Para além da identificação da empresa como Associada, através da utilização do **Cartão de Associado Digital** a NERSANT disponibiliza, através dos Protocolos em vigor (<https://www.nersant.pt/nersant/associados/protocolos/>) um conjunto de serviços promocionais para as empresas associadas, seus dirigentes e colaboradores.

Protocolos

As empresas Associadas que aderem à realização de um Protocolo com a NERSANT, permitem:

- Descontos diretos na aquisição de produtos e serviços;
- Facilidades na aquisição de produtos e serviços;
- Outra forma que a empresa entenda ser a que mais se adequa aos seus produtos e serviços.

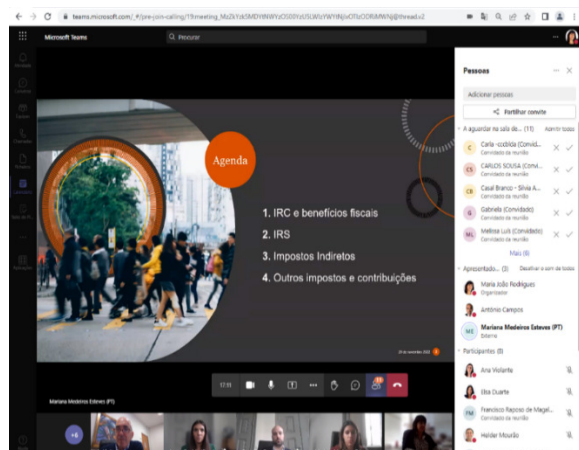
Protocolos ativos em 2022: 23



<https://www.nersant.pt/nersant/associados/protocolos/>

SEMINÁRIOS | Eventos

No decorrer do ano 2022, a NERSANT manteve a realização de sessões de esclarecimento e apresentação de projetos de apoio às empresas associadas e entidades da região, em especial via online, retomando algumas temáticas em sessões presenciais.



Assim, durante o ano de 2022 foram realizados **56 seminários / sessões de apresentação presenciais ou em vertente online**, com um total de **1.918** participantes:

Tema	Local Realização ou formato	Data Realização	Nº Participantes
Incentivos para a eficiência energética e descarbonização da Indústria	Microsoft Teams sessão online	19-01-2022	38
NERSANT Business 2022 - Apresentação do Evento e de Oportunidades de Negócio	Microsoft Teams sessão online	02-02-2022	33
Desafios para a Sustentabilidade do Setor Social	Microsoft Teams sessão online	03-03-2022	30
Diagnóstico, Implementação e Certificação da Independência Energética de Infraestruturas Sociais	Microsoft Teams sessão online	08-03-2022	22
A importância da Transparência na Governança das IPSS	Microsoft Teams sessão online	10-03-2022	23
PRR Apoio de 70% a fundo perdido para investimentos na eficiência energética de edifícios de comércio e serviços	Microsoft Teams sessão online	15-03-2022	31
Otimizar a Transição Digital e o RGPD nas Organizações	Microsoft Teams sessão online	17-03-2022	21
Oportunidades para as IPSS no quadro da Transferência de Competências da Segurança Social	Microsoft Teams sessão online	21-03-2022	26
O Futuro do Desempenho e a Capacitação Profissional nas IPSS	Microsoft Teams sessão online	24-03-2022	28
Beneficiar do Alinhamento a Critérios ESG nas Organizações do Setor Social	Microsoft Teams sessão online	29-03-2022	20
A Liderança Inspiradora e Motivação de Equipas nas IPSS	Microsoft Teams sessão online	29-03-2022	32
Apresentação da Rede Incorpora Portugal e do Protocolo NERSANT Seguros vs UDIPSS Santarém	Microsoft Teams sessão online	31-03-2022	12
Sistema de Incentivos Fiscais à I&D Empresarial	Microsoft Teams sessão online	11-04-2022	52
Processos Operativos nas Empresas	Microsoft Teams sessão online	21-04-2022	30
Tema	Local Realização ou formato	Data Realização	Nº Participantes
Transição Digital: Desafios, oportunidades e mecanismos de apoio para ajudar a preparar as empresas	Microsoft Teams sessão online	26-04-2022	28
O Protocolo Familiar e o Planeamento da Sucessão	Sede NERSANT Torres Novas	28-04-2022	10
O Protocolo Familiar e o Planeamento da Sucessão	Startup Santarém CIES Santarém	28-04-2022	15
Como criar Ideias de Negócio baseadas em Sistemas Alimentares Sustentáveis	Microsoft Teams sessão online	10-05-2022	54
Concurso de Aceleração de Startups VITAMINA	Microsoft Teams sessão online	12-05-2022	17
Oportunidades de negócio na minimização do desperdício alimentar	Microsoft Teams sessão online	17-05-2022	49
Medidas de Apoio ao Emprego	Microsoft Teams sessão online	19-05-2022	55
A Transparência na Cadeia Alimentar e a implementação da Blockchain	Microsoft Teams sessão online	24-05-2022	43
Impactos no setor agroalimentar no atual contexto de evolução das economias	Microsoft Teams sessão online	30-05-2022	73
Novas práticas e soluções inovadoras para a agricultura sustentável	Microsoft Teams sessão online	31-05-2022	53
Oferta Formativa da NERSANT	CNEMA Sala Tejo Santarém	07-06-2022	7

Apoio à criação de empresas e à criação do próprio emprego Empreende XXI	Sede NERSANT Torres Novas	19-09-2022	20
Apoio à criação de empresas e à criação do próprio emprego Empreende XXI	Startup Santarém CIES	22-09-2022	23
Apoio à criação de empresas e à criação do próprio emprego Empreende XXI	Startup Ourém Ourém	27-09-2022	40
Apoio à criação de empresas e à criação do próprio emprego Empreende XXI	Microsoft Teams sessão online	04-10-2022	68
Apoios para a Eficiência Energética Edifícios de Comércio, Serviços Residenciais e Administração Pública Central	Microsoft Teams sessão online	10-10-2022	105
Novas Empresas STARTUP's	Startup Santarém	26-10-2022	22
Apoio à criação de empresas e à criação do próprio emprego Empreende XXI	Hotel Essences INN Ourém	27-10-2022	25
Apoio à criação de empresas e à criação do próprio emprego Empreende XXI	Feira Amiais de Baixo Alcanede	30-10-2022	15
Ferramentas de Apoio às Exportações da PME Rede Global Diáspora	ONLINE parceria Fundação AEP CH	02-11-2022	31
MI.BO DIGITAL PERSONAL WELLNESS ANALYST Sessão de Apresentação	Startup Santarém	08-11-2022	32
Protocolos NERSANT - apresentação	Microsoft Teams sessão online	09-11-2022	19
Apoios para a Eficiência Energética	Microsoft Teams sessão online	11-11-2022	52
As STARTUP's NERSANT Alcanena Ourém Santarém	Microsoft Teams sessão online	14-11-2022	29
Apoio à contratação Compromisso Emprego Sustentável	Microsoft Teams sessão online	17-11-2022	79
Estudo de Tendências de Consumo Geração Z	Microsoft Teams sessão online	18-11-2022	49
Tema	Local Realização ou formato	Data Realização	Nº Participantes
Comprar e Vender no Ribatejo – apresentação Encontro Negócios B2B (semana de negócios NERSANT)	Microsoft Teams sessão online	21-11-2022	27
Apoio à criação de empresas e à criação do próprio emprego Empreende XXI	Microsoft Teams sessão online	22-11-2022	77
A circularidade dos polímeros I&D - GREENPACK	Microsoft Teams sessão online	23-11-2022	53
Dia Aberto às Empresas (inclui 6 sessões no decorrer do evento)	Microsoft Teams sessão online	24-11-2022	45
Canal de Denúncias para Empresas (+50 trabalhadores)	Microsoft Teams sessão online	25-11-2022	55
Os Desafios da CIBERSegurança nas Empresas Cibersegurança ou segurança da Informação	Microsoft Teams sessão online	30-11-2022	48
Orçamento de Estado 2023	Microsoft Teams sessão online	29-11-2022	77
Eficiência Energética (linha crédito Descarbonização + Economia Circular)	Microsoft Teams sessão online	30-11-2022	55
Apoio à criação de empresas e à criação do próprio emprego Empreende XXI	Pavilhão municipal Tomar	06-12-2022	14
Benefícios Fiscais	Startup Santarém CIES	15-12-2022	55

Tipo	2018	2019	2020	2021	2022
SEMINÁRIOS realizados	65	95	60	55	56
participantes	1619	2017	2142 Online:1768	2192	1918

Meios de comunicação

A NERSANT, através do DAME, manteve o envio de informação através dos canais de comunicação com os associados e com a restante comunidade empresarial.

Nomeadamente:

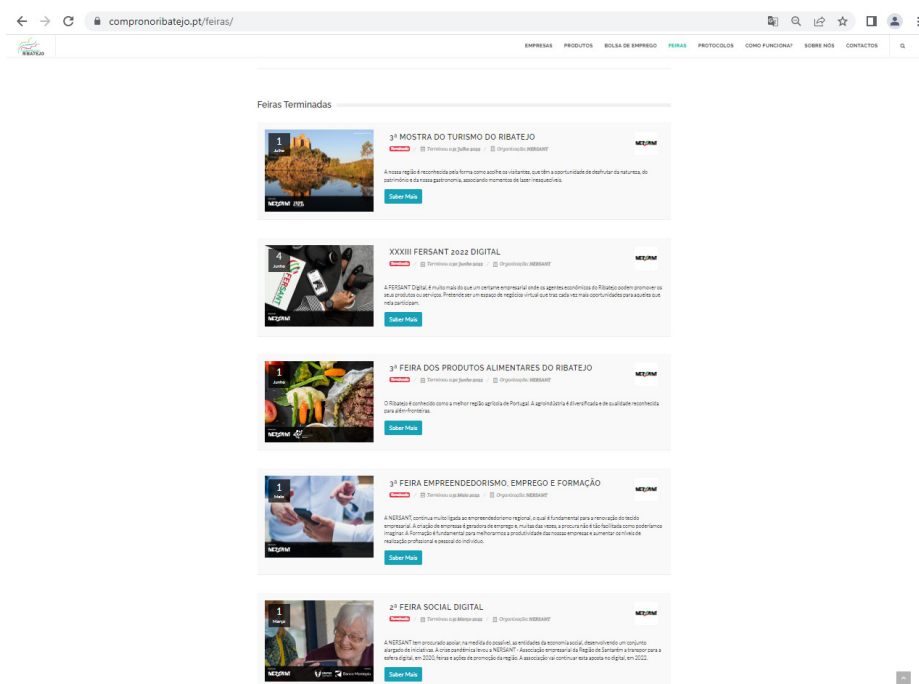
Informação	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Associados	114	94	160	231	329	170	156	284	341	424	405	452	333

EVENTOS em 2022

A NERSANT, reforçando uma estratégia de proximidade com as empresas, tem procurado, todos os anos, promover a realização de negócios e parcerias entre as suas empresas associadas.

A criação e manutenção online do portal **Compro no Ribatejo** (<https://compronoribatejo.pt/>) tem cumprido a função de aproximar as empresas associadas, dando a conhecer os produtos e serviços, junto das outras empresas e do público em geral.

A Associação no ano 2022, decidiu manter a possibilidade de as suas empresas associadas poderem participar em **Eventos digitais** <https://compronoribatejo.pt/feiras/>. Estes Eventos foram setoriais e procuraram envolver como visitantes empresas, IPSS's e público em geral.



Estes certames mantiveram a participação de base gratuita para as empresas associadas com as quotas regularizadas. Um desafio para todos e uma boa oportunidade, aproveitando todas as vantagens dos certames digitais, pois as empresas tiveram a oportunidade de mostrar uma gama maior de produtos ou serviços e chegar a novos e potenciais clientes que de forma presencial seria mais difícil.

FEIRAS DIGITAIS Expositores	Tema	Nº Expositores 2020	Nº Expositores 2021	Nº Expositores 2022
	Feira Anti-Covid	27	-	-
	Feira Social	-	120	105
	Feira Produtos Alimentares	66	72	16
	Mostra Turismo	48	61	40
	Feira Empreendedorismo e Formação	117	105	71
	FERSANT Digital	120	239	68
	Feira Digital NOUR	-	85	77
	Feira Digital NSOR	-	60	57
	Mostra Cartaxo/Rio Maior	-	25	67
	Feira Digital Santarém	-	-	130
	Feira Digital Abrantes, Constância, Mação e Sardoal	-	-	47
	Ribatejo Trade Market – Mercado de Oportunidades	120	64	504

- **2ª FEIRA SOCIAL DIGITAL**

- **1 a 31 de março 2022**

Desde sempre, entendemos como fundamental a atividade e intervenção das instituições da economia social, devendo-se criar condições para a sua promoção e conhecimento junto da comunidade em geral. Cumulativamente, é fundamental que as empresas que pretendam alargar o seu leque de parcerias e negócios, também possam estar presentes num espaço especializado deste setor da economia social.

Total expositores: 105

- **3ª FEIRA EMPREENDEDORISMO, EMPREGO E FORMAÇÃO**

- **01 a 31 maio 2022**

A NERSANT, enquanto associação empresarial muito ligada ao empreendedorismo regional, é um pilar no apoio ao nascimento de novas ideias e negócios no Ribatejo.

Como forma de potenciar o reconhecimento público pela coragem destas pessoas em correr riscos e ambicionarem contribuir de forma positiva para o desenvolvimento da nossa região e do país, organizou-se a 3ª Feira do Empreendedorismo, Emprego e Formação, de forma a dar visibilidade e proporcionar negócios com estas empresas.

Esta iniciativa pretendeu dar a conhecer o ecossistema empreendedor do Ribatejo, numa vertente expositiva e proporcionar a realização de negócios dentro desta comunidade.

Total expositores: 71

- **3ª FEIRA DOS PRODUTOS ALIMENTARES DO RIBATEJO**

- **1 a 30 de julho 2022**

O Ribatejo é conhecido como a melhor região agrícola de Portugal. A agroindústria é diversificada e de qualidade reconhecida para além-fronteiras.

Nesta 3ª Feira Digital, pretendeu-se disponibilizar aos visitantes a oportunidade de adquirirem um conjunto de produtos, em especial:

- Produtos Cárneos;
- Frutos e Produtos Hortícolas;
- Azeites, Arroz, Vinhos e Bebidas, entre outros...

Total expositores: 16

- **3ª MOSTRA DO TURISMO DO RIBATEJO**

- **1 a 31 julho 2022**

A nossa região é reconhecida pela forma como acolhe os visitantes, que têm a oportunidade de desfrutar da natureza, do património e da nossa gastronomia, associando momentos de lazer inesquecíveis.

Com vista à promoção do destino Turístico do Ribatejo, a NERSANT promoveu a 3ª Mostra Digital do Turismo do Ribatejo, apresentando os prestadores de serviço que poderam proporcionar momentos inesquecíveis na nossa região: os Hotéis, o Alojamento Local, os Restaurantes, as empresas de animação outdoor, entre outras.

Total expositores: 40

- **RIBATEJO TRADE MARKET**

- **1 a 31 dezembro 2022**

Organizamos o 3º RIBATEJO TRADE MARKET - Mercado de Oportunidades, edição digital, de 1 a 31 dezembro 2022.

Pretendeu-se com esta iniciativa promover os Associados NERSANT, os produtos e serviços que disponibilizam, proporcionando oportunidades de negócio e reforçando o posicionamento das mesmas no formato digital.

Total expositores: 504

FERSANT – Feira Empresarial da Região de Santarém

Em 2022 voltamos a realizar a FERSANT - Feira Empresarial da Região de Santarém presencial, em conjunto com a Feira Nacional de Agricultura, no CNEMA em Santarém.

Santarém, 4 a 12 junho 2022





Certame	Nº Expositores												
	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020 DIGITAL	2021	2022
FERSANT Feira Empresarial da Região de Santarém	71	75	74	70	70	75	71	70	69	65	117	31	63

À semelhança das outras feiras setoriais, manteve-se a realização em **formato digital**, todo o mês de junho, com a participação de todas as empresas presentes no evento presencial em Santarém.

Total expositores: 63

Eventos Outdoor

Em 2022, com o recuperar da realização dos eventos, realizou-se para além da Feira Empresarial em Santarém, o Grande Prémio de KARTING NERSANT.



Grande Prémio Empresarial KARTING

Esta é uma prova de adrenalina, direccionada para o tecido empresarial, que desafia os audazes, amantes da velocidade ou simplesmente todos aqueles que queiram libertar o stress do dia-a-dia ao volante.

Data: 22 outubro 2022
Local: Funpark em Fátima
Nº Equipas: **13**
Participantes: **65**

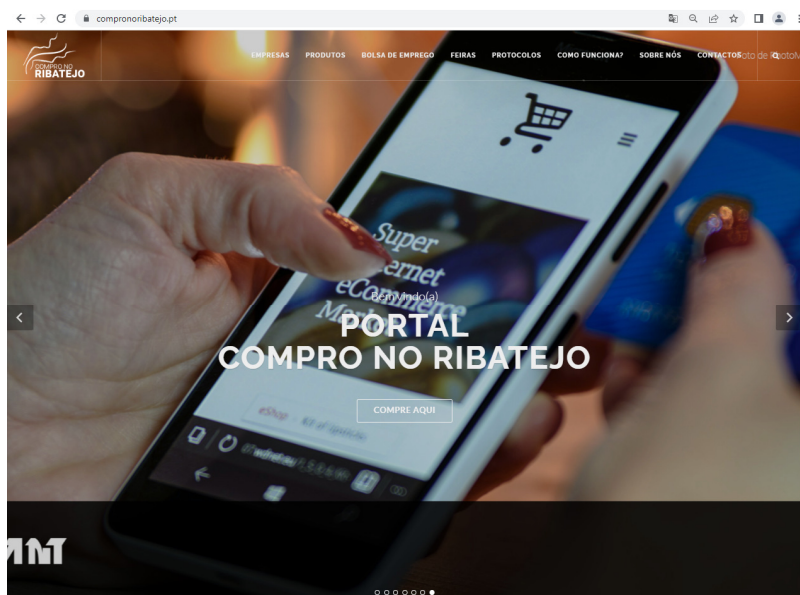
Classificação 2022:

- 1º : Leta / Font Salem
- 2º : MomSteel 1
- 3º : J.J.M. Esperanças

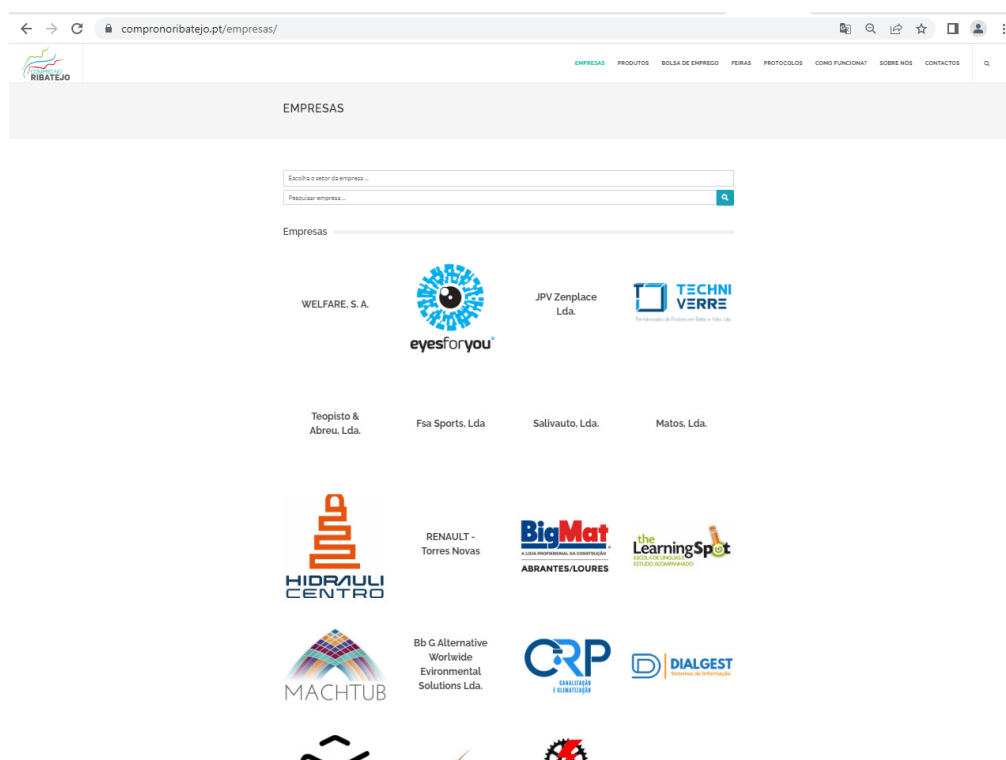


COMPRO NO RIBATEJO: plataforma de negócios online

A NERSANT, procurando aproximar as empresas da região e proporcionar negócios entre elas, tem online o portal <https://compronoribatejo.pt>, que permite a empresas e pessoas singulares, após o seu registo na plataforma, a possibilidade de visualizar produtos e serviços de empresas da região, solicitando propostas diretamente ao fornecedor.

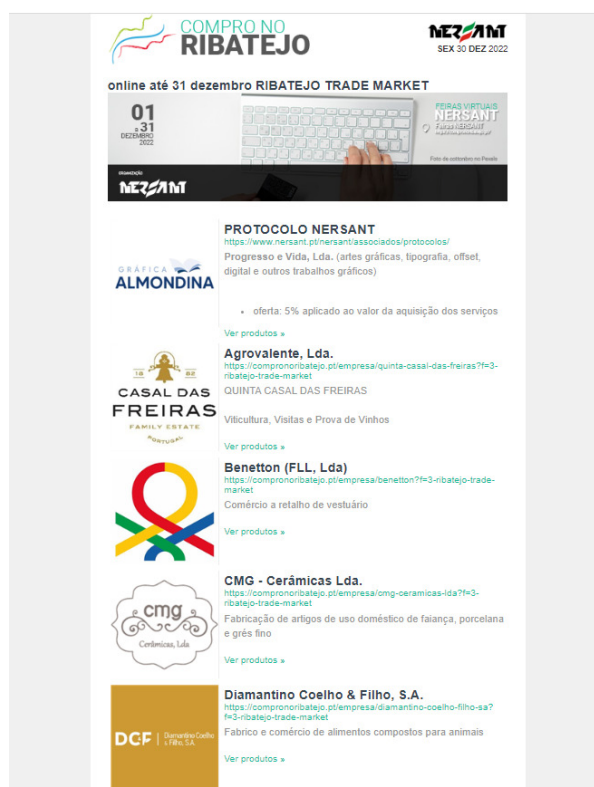


Os fornecedores na plataforma são exclusivamente associados da NERSANT. A plataforma pode contribuir ainda para redução de custos operacionais das empresas, pois permite de forma simples solicitar várias cotações e optar pela melhor solução, uma vez que existem gastos gerais que podem sofrer grandes variações em períodos curtos de tempo.



Do portal constam **1.431 empresas com 4.992 produtos**

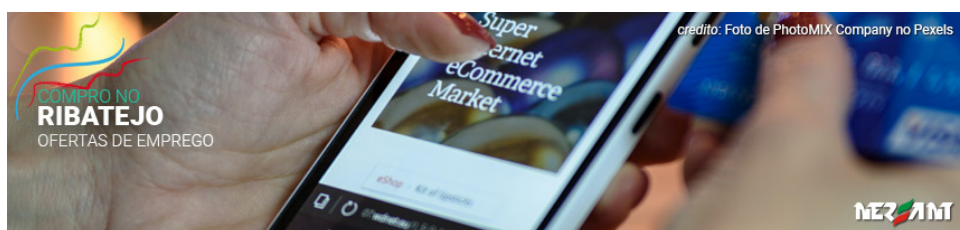
Através do envio semanal de **NEWSLETTER** com apresentação da área própria do sócio onde divulga a sua atividade, produtos e/ou serviços, a NERSANT continua a promover as suas empresas associadas, presentes gratuitamente no portal COMPRO NO RIBATEJO (<https://compronoribatejo.pt/>)



Durante 2022 foram divulgadas **53 newsletter's** de apresentação de **192 empresas** associadas e promoção de **protocolos** em vigor: **43 empresas**

Bolsa de Emprego do Compro no Ribatejo

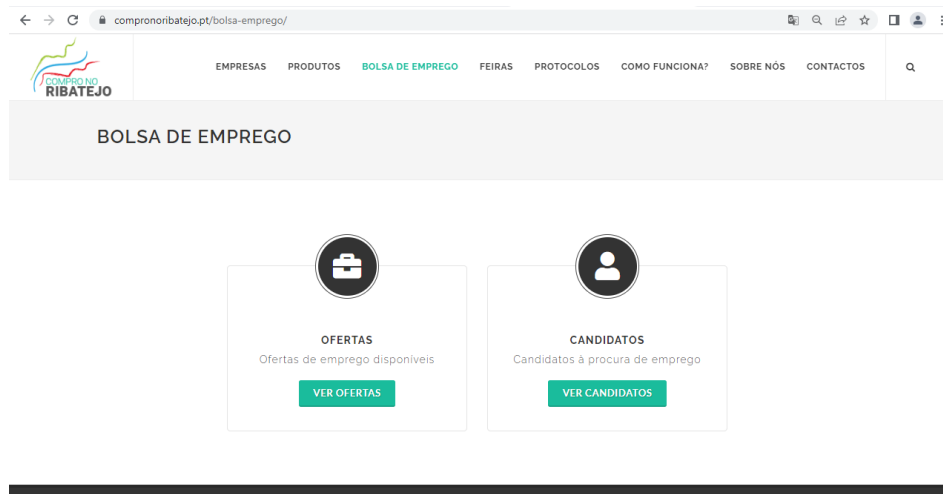
Com o objetivo de promover o emprego na região de Santarém, a NERSANT divulga ofertas de emprego das suas empresas associadas no portal de negócios, Compro no Ribatejo <https://compronoribatejo.pt/bolsa-emprego/>



Cada empresa associada NERSANT pode desta forma, gratuitamente, promover um processo de candidatura / função e local, para o qual pretende recrutar colaboradores.

As ofertas estão disponíveis para consulta sem qualquer necessidade de registo e os procedimentos de recrutamento são da responsabilidade de cada empresa.

À NERSANT cabe apenas o reencaminhamento para a empresa dos contatos dos interessados nas ofertas.



A Bolsa de Emprego NERSANT contempla ainda uma **área dedicada aos candidatos**, onde os interessados em encontrar emprego na região de Santarém podem criar o seu perfil, disponibilizando-o às empresas do distrito.

Bolsa Emprego NERSANT em 2022

- Ofertas : **94** vagas
- Candidaturas: **31** candidatos inscritos

Alugueres

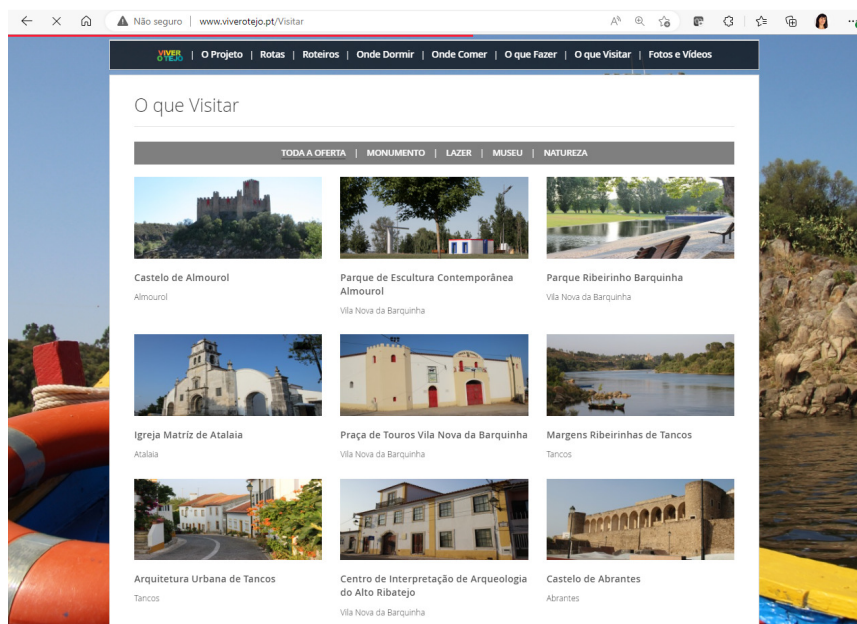
Tendo por objetivo rentabilizar as infraestruturas e equipamentos existentes, em 2022 a NERSANT continuou a disponibilizar e a efetuar alugueres, sendo que aos equipamentos acresceu a Startup Alcanena.

Alugueres	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
	45	31	14	13	10	10	11	24	36	8	15	61	30

- Polivalente: 6
- Auditório: 1
- Sala 1: 11
- Restaurante: 12

Viver o Tejo

O **PROJETO VIVER O TEJO** assenta na valorização do Tejo como agente percursor da estratégia de desenvolvimento económico do Ribatejo, tendo como fator chave o seu potencial turístico diferenciado e de excelência. Neste sentido, este projeto tem por objetivo promover o Turismo na região do Ribatejo e aumentar a competitividade deste território.



Este portal mostra ainda as diferentes possibilidades ao nível do alojamento, da restauração e dos eventos, onde as diversas empresas da região se encontram organizadas nos diferentes pacotes disponíveis.

Em 2022, o trabalho de angariação desenvolvido foi reduzido, tendo sido só foi confirmada adesão de **1 novo aderente**. Em 2023 prevê-se a atualização do portal, com novo *template*, pretendendo-se assim uma nova promoção do Viver o Tejo <http://www.viverotejo.pt/>

Aderentes VIVER O TEJO	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
	49	-	-	-	-	62	41	10	7		1

A comunicação do **Viver o Tejo**:

- **Redes Sociais** | Facebook
 - Gostos 3.687 | novos seguidores: 2
- Newsletters: 4
 - Média: **650** visualizações
 - Temas:
 - 4/2022: Apoios para a eficiência energética
 - 3/2022: Mostra do Turismo do Ribatejo com 35 expositores e 233 produtos e serviços
 - 2/2022: Esteja presente na 3ª Mostra do Turismo do Ribatejo
 - 1/2022: Transformar Turismo: programa de apoio ao investimento

Revista Ribatejo Invest – Destaques Viver o Tejo

Durante 2022, os temas abordados no **Caderno Viver o Tejo da Ribatejo Invest** focaram empresas participantes em projetos direcionados ao setor do Turismo, Hotelaria e Restauração, como o MELHOR TURISMO, locais ou atividades/eventos outdoor no distrito.



Temas por Dossier/mês:

- **Janeiro:** Outmore: Turismo saudável para desfrutar a natureza e o património
- **Fevereiro:** Salinas de Rio Maior poderão vir a ser enriquecidas com a criação de um Museu do Sal
- **Março:** Caminhos da História promove o turismo e o desenvolvimento da região
- **Abril:** Domingos e Edgar Catering: Alimentação de qualidade e os sabores regionais são prato forte
- **Maior:** Conheça o Santarém Hotel
- **Junho:** Município de Tomar lança Roteiro Museológico
- **Julho:** Casa do Moscadim
- **Agosto:** Trilho Panorâmico do Tejo homologado
- **Setembro:** Monumentos em Santarém recebem 12 mil visitantes em 45 dias
- **Outubro:** Panteão dos Almeida distinguido com prémio de ouro nos Muse Design Awards 2022

- **Novembro:** Museu Nacional Ferroviário
- **Dezembro:** Centenário de José Saramago



2.2.5. Departamento de Formação e Qualificação

2.2.5.1 Formação à Medida

As ações de Formação à Medida das empresas pretendem dar resposta e fazer uma abordagem própria de problemáticas específicas das organizações, desenvolvendo o potencial humano nas mais variadas áreas de formação. No ano de 2022 foram realizadas ações de formação à medida em **6 áreas de formação** distintas.

As áreas abrangidas foram o Desenvolvimento Pessoal, Gestão e Administração, Enquadramento na organização/empresa, Informática, Saúde e Segurança e saúde do trabalho, num total de **62 ações e 657 horas de monitoria e 6625 horas de volume de formação**, repartidas pelos cursos abaixo apresentados, o que originou o envolvimento de **609 formandos oriundos de 26 empresas** da região.

As ações realizaram-se em Torres Novas, na Sede, e também nos núcleos Nersant de Ourém, Santarém, Cartaxo e Sorraia, e ainda nas empresas/entidades que solicitaram a prestação dos serviços de formação profissional do Departamento de Formação e Qualificação.

Ação de formação	Duração (horas)	Estrutura Responsável	Nº formandos
Segurança na Movimentação, Manobra e Operação de Empilhadores e Pontes Rolantes	12	Cartaxo	10
Segurança na Operação de empilhadores	12	Cartaxo	14
Trabalho em Equipa	12	Cartaxo	12
Trabalho em Equipa	12	Cartaxo	13
Ambiente, segurança, higiene e saúde no trabalho - indústria extrativa	8	Ourém	15
Higiene e Segurança no Trabalho	16	Ourém	29
Segurança e Higiene no Trabalho	16	Ourém	14
Segurança na Operação de empilhadores	8	Ourém	10
Segurança na Operação de empilhadores	8	Ourém	11
Condução Segura e Eficiente de Empilhador e Multifunções	8	Santarém	9
Primeiros Socorros	8	Santarém	12
Segurança e Saúde no Trabalho	8	Santarém	11
Segurança na Operação de empilhadores	8	Santarém	5
Segurança na Operação de Plataformas Elevatórias	8	Santarém	4
Segurança na Operação de empilhadores	8	Sorraia	11
Segurança na Operação de Empilhadores	8	Sorraia	12
Desenvolver uma cultura de Segurança Alimentar	8	Torres Novas	12
Ferramentas Lean	24	Torres Novas	9
Ferramentas Lean	24	Torres Novas	9
Ferramentas Lean	24	Torres Novas	10
Folha de Cálculo	16	Torres Novas	12
Folha de Cálculo	16	Torres Novas	12
Liderança, motivação e gestão equipas de Trabalho	16	Torres Novas	11

Ação de formação	Duração (horas)	Estrutura Responsável	Nº formandos
Liderança, motivação e gestão equipas de Trabalho	16	Torres Novas	10
Logística Estratégica	8	Torres Novas	6
Logística Estratégica	8	Torres Novas	9
Logística Estratégica	8	Torres Novas	9
Logística Operacional	8	Torres Novas	12
Logística Operacional	8	Torres Novas	10
Logística Operacional	8	Torres Novas	10
Logística Operacional	8	Torres Novas	10
Logística Operacional	8	Torres Novas	10
Logística Operacional	8	Torres Novas	11
Logística Operacional	8	Torres Novas	9
Logística Operacional	8	Torres Novas	11
Manuseamento de Produtos Químicos	4	Torres Novas	6
Motivação e relação com clientes	25	Torres Novas	17
Resolução de Problemas	12	Torres Novas	12
Resolução de Problemas	12	Torres Novas	9
Resolução de Problemas	12	Torres Novas	9
Resolução de Problemas	12	Torres Novas	10
Segurança na Montagem de Andaimos	8	Torres Novas	7
Segurança na Operação de Empilhadores	8	Torres Novas	7
Segurança na Operação de Empilhadores	8	Torres Novas	2
Segurança na Operação de empilhadores	8	Torres Novas	7
Segurança na Operação de empilhadores	8	Torres Novas	3
Segurança na Operação de empilhadores	8	Torres Novas	2
Segurança na Operação de Equipamentos De Movimentação De Cargas	8	Torres Novas	3
Segurança na Operação de Pontes Rolantes	8	Torres Novas	10
Segurança na operação de Pontes Rolantes	8	Torres Novas	10
Segurança na operação de Pontes Rolantes	8	Torres Novas	5
Segurança na operação de Pontes Rolantes	8	Torres Novas	9
Segurança na operação de Pontes Rolantes	8	Torres Novas	10
Segurança na operação de Pontes Rolantes	8	Torres Novas	10
Segurança na operação de Pontes Rolantes	8	Torres Novas	10
Segurança na operação de Pontes Rolantes	8	Torres Novas	6
Segurança na operação de Pontes Rolantes	8	Torres Novas	14
Segurança na operação de Pontes Rolantes	8	Torres Novas	12
Segurança na Operação de Porta Paletes Elétrico	4	Torres Novas	4
Segurança na Operação Equipamentos Movimentação Cargas	16	Torres Novas	8
Segurança na Operação Equipamentos Movimentação Cargas	16	Torres Novas	12
Técnicas de Apresentação e Comunicação em Público	16	Torres Novas	11
	657		609

2.2.5.2 Formação Modular Certificada

Com o objetivo de potenciar a empregabilidade da população ativa, nomeadamente dos empregados e desempregados, com especial enfoque nos que se encontram em risco de desemprego, através do aumento da sua adaptabilidade, por via do desenvolvimento das competências requeridas no mercado de trabalho, em 2022, a NERSANT concluiu dois projetos e no âmbito da **Formação Modular Certificada**, tendo realizado 110 ações de formação, num total de **3950 horas de monitoria** e **57.716 horas de volume de formação**, em que participaram **1923 formandos**. As ações realizadas foram as seguintes:

Ação de formação	Duração (horas)	Forma de Organização	Estrutura Responsável	Nº formandos
Folha de cálculo - funcionalidades avançadas	25	e-Learning	Abrantes	23
Gestão de stocks e indicadores	50	e-Learning	Abrantes	23
Intervenção pedagógica com crianças e jovens com necessidades educativas específicas	50	e-Learning	Abrantes	23
Ambiente, segurança, higiene e saúde no trabalho	50	e-Learning	Cartaxo	19
Auditorias ao sistema de gestão da qualidade	50	e-Learning	Cartaxo	17
Primeiros Socorros	25	Presencial	Cartaxo	17
Primeiros Socorros	25	Presencial	Cartaxo	15
Trendmarketing	25	e-Learning	Cartaxo	17
Ambiente, segurança, higiene e saúde no trabalho	50	Presencial	Ourém	15
Eletricidade - montagem de circuitos elétricos	50	Presencial	Ourém	15
Ergonomia e movimentação manual de cargas	25	Presencial	Ourém	18
Ergonomia e movimentação manual de cargas	25	Presencial	Ourém	15
Ergonomia e movimentação manual de cargas	25	Presencial	Ourém	15
Escavadora Rotativa - Escavação e Movimentação de Terras	50	Presencial	Ourém	15
Escavadora Rotativa - Escavação e Movimentação de Terras	50	Presencial	Ourém	15
Escavadora Rotativa - Escavação e Movimentação de Terras	50	Presencial	Ourém	20
Língua inglesa - vendas	50	e-Learning	Ourém	15
Movimentação e Operação de Empilhadores	50	Presencial	Ourém	24
Operações Com a Mini-Pá Carregadora	25	Presencial	Ourém	15
Operações Com a Mini-Pá Carregadora	25	Presencial	Ourém	15
Princípios de Ergonomia e prevenção de acidentes e doenças profissionais	25	Presencial	Ourém	16
Trabalho em Equipa	25	Presencial	Ourém	16
Trabalhos em altura no acesso a estruturas e resgate	25	Presencial	Ourém	23
Comportamentos disfuncionais na criança e no jovem	50	Presencial	Ourém	16
Comunicação interpessoal - comunicação assertiva	50	e-Learning	Ourém	16
Educação inclusiva e necessidades educativas específicas	50	Presencial	Ourém	16
Escavadora Rotativa - Escavação e Movimentação de Terras	50	Presencial	Ourém	18
Interação e rotinas diárias com crianças e jovens com necessidades educativas específicas	25	Presencial	Ourém	15
Noções básicas de socorrismo	50	Presencial	Ourém	18
Nutrição e dietética	25	e-Learning	Ourém	19
Nutrição e dietética no domicílio	50	Presencial	Ourém	24
Operações com a mini pá carregadora	25	Presencial	Ourém	17

Ação de formação	Duração (horas)	Forma de Organização	Estrutura Responsável	Nº formandos
Operações com a pá carregadora de rodas	50	Presencial	Ourém	16
Prevenção e Combate a Incêndios	25	Presencial	Ourém	18
Prevenção e Combate a Incêndios	25	Presencial	Ourém	16
Primeiros socorros	25	Presencial	Ourém	18
Trendmarketing	25	e-Learning	Ourém	17
5S	25	Presencial	Santarém	16
5S	25	e-Learning	Santarém	15
5S	25	Presencial	Santarém	15
Alimentação racional, nutrição e dietética	50	e-Learning	Santarém	15
Ambiente, segurança, higiene e saúde no trabalho	50	Presencial	Santarém	15
Auditorias ao sistema de gestão da qualidade	50	e-Learning	Santarém	19
Comunicação interpessoal - comunicação assertiva	50	e-Learning	Santarém	20
Comunicação interpessoal e assertividade	25	Presencial	Santarém	15
Folha de cálculo	50	e-Learning	Santarém	19
Folha de Cálculo	50	e-Learning	Santarém	15
Folha de Cálculo	50	e-Learning	Santarém	21
Gestão de stress do profissional	25	Presencial	Santarém	15
Higiene e segurança alimentar e sistema HACCP (Hazard Analysis Critical Control Points)	25	Presencial	Santarém	16
Inteligência Emocional	25	Presencial	Santarém	15
Introdução à utilização e proteção dos dados pessoais	25	e-Learning	Santarém	19
Legislação laboral - contrato de trabalho/direitos individuais	50	e-Learning	Santarém	21
Liderança e motivação de equipas	50	e-Learning	Santarém	19
Liderança e motivação de equipas	50	e-Learning	Santarém	22
Liderança e Trabalho em equipa	25	Presencial	Santarém	15
Língua espanhola - atendimento	50	e-Learning	Santarém	18
Língua inglesa - vendas	50	e-Learning	Santarém	17
Língua inglesa - vendas	50	e-Learning	Santarém	19
Marketing digital	25	e-Learning	Santarém	21
Neuromarketing	50	e-Learning	Santarém	19
Noções básicas de socorrismo	50	e-Learning	Santarém	24
Plano de negócio – criação de micronegócios	25	e-Learning	Santarém	21
Poupança – conceitos básicos	25	e-Learning	Santarém	16
Poupança e suas aplicações	50	e-Learning	Santarém	18
Prevenção e combate a incêndios	25	Presencial	Santarém	16
Prevenção e Combate a Incêndios	25	Presencial	Santarém	15
Prevenção e Combate a Incêndios	25	Presencial	Santarém	16
Prevenção e Combate a Incêndios	25	Presencial	Santarém	17
Primeiros Socorros	25	Presencial	Santarém	18
Técnicas de socorrismo - princípios básicos	25	Presencial	Santarém	19
Ambiente, segurança, higiene e saúde no trabalho	50	e-Learning	Santarém	16
Estratégias de e-marketing	50	e-Learning	Santarém	16
Folha de cálculo - funcionalidades avançadas	25	e-Learning	Santarém	21

Ação de formação	Duração (horas)	Forma de Organização	Estrutura Responsável	Nº formandos
Gestão de conflitos	25	e-Learning	Santarém	17
Gestão do stress do profissional	25	e-Learning	Santarém	18
Inteligência emocional	25	e-Learning	Santarém	19
Inteligência emocional	25	e-Learning	Santarém	15
Marketing digital	25	e-Learning	Santarém	16
Melhoria da Qualidade	25	Presencial	Santarém	15
Noções básicas de socorrismo	50	e-Learning	Santarém	18
Nutrição e dietética	25	e-Learning	Santarém	17
Poupança e suas aplicações	50	e-Learning	Santarém	15
Publicidade nas redes sociais	25	e-Learning	Santarém	18
Ambiente, Segurança, Higiene e Saúde no Trabalho - conceitos básicos	25	Presencial	Sede	16
Ambiente, Segurança, Higiene e Saúde no Trabalho - conceitos básicos	25	Presencial	Sede	16
Inteligência emocional	25	e-Learning	Sede	19
Língua espanhola - atendimento	50	e-Learning	Sede	16
Marketing digital	25	e-Learning	Sede	15
Noções e normas da qualidade	25	e-Learning	Sede	16
Organização do posto de trabalho	25	Presencial	Sede	22
Organização do posto de trabalho	25	Presencial	Sede	20
Produtos financeiros básicos	50	e-Learning	Sede	15
Segurança e Saúde no Trabalho - identificação, avaliação e prevenção dos riscos de trabalho	25	e-Learning	Sede	16
Técnicas de Socorrismo: Princípios Básicos	25	Presencial	Sede	18
Criatividade em comunicação	50	e-Learning	Sede	17
Atendimento e venda presencial	25	e-Learning	Sorraia	19
Criatividade em comunicação	50	e-Learning	Sorraia	15
Gestão de Stress do profissional	25	Presencial	Sorraia	15
Ideias e oportunidades de negócio	50	e-Learning	Sorraia	19
Inteligência emocional	25	e-Learning	Sorraia	17
Liderança e motivação de equipas	50	e-Learning	Sorraia	19
Liderança e trabalho em equipa	25	Presencial	Sorraia	16
Liderança e trabalho em equipa	25	Presencial	Sorraia	15
Língua Inglesa - atendimento	50	Presencial	Sorraia	15
Organização pessoal e gestão do tempo	25	Presencial	Sorraia	16
Prevenção e combate a incêndios	25	e-Learning	Sorraia	17
Princípios de fiscalidade	50	e-Learning	Sorraia	21
Segurança e prevenção de acidentes com crianças e jovens	50	Presencial	Sorraia	24
Alimentação racional, nutrição e dietética	50	e-Learning	Sorraia	17
	3950			1923

2.2.5.3 MEDIDA EMPREGO + DIGITAL

Com o objetivo de incrementar a formação profissional dos ativos na área digital, em 2022, a Nersant continuou a realizar e concluiu, em 30 de setembro, a Medida **EMPREGO + DIGITAL**, tendo realizado **13 ações de formação**, num total de **635 horas monitoria** e **11.253 horas de volume de formação**, em que participaram **250 formandos** e **94 empresas**. As ações realizadas foram as seguintes:

Ação de formação	Duração (horas)	Forma de Organização	Estrutura Responsável	Nº empresas	Nº formandos
Folha de cálculo - funcionalidades avançadas	25	e-Learning	Abrantes	16	20
POWER BI	28	e-Learning	Abrantes	15	24
Teletrabalho com Inteligência Emocional - Grupo 1	16	e-Learning	Abrantes	1	18
Teletrabalho com Inteligência Emocional - Grupo 2	16	e-Learning	Abrantes	1	20
ArchiCAD - projeto de arquitetura	56	Presencial	Ourém	6	16
Boas práticas de Cibersegurança na ótica do utilizador	25	Presencial	Ourém	2	19
Literacia digital – Folha de Cálculo Avançado	60	Presencial	Ourém	14	17
Literacia Digital - Iniciação	100	Presencial	Ourém	11	16
Revit	75	Presencial	Ourém	2	28
Sistema Candy (CCS) - iniciação	150	Presencial	Ourém	6	19
Excel PRO	30	e-Learning	Sede	15	15
Utilização de Ferramentas TEAMS (Equipa interna)	14	e-Learning	Sede	1	23
Folha de cálculo - funcionalidades avançadas	40	Presencial	Sorraia	4	15
	635			94	250

2.2.5.4 MOVE PME

Projeto de Formação-Ação "MOVE PME"

O **MOVE PME** desenvolve ações de formação para Micro, Pequenas e Médias Empresas, de modo a reforçar a capacidade de gestão e a competitividade e inovação empresarial, criando assim condições para uma melhor adaptação ao mercado global e a um contexto de incerteza em que as empresas estão inseridas.

As atividades de formação são organizadas combinando formação em sala, complementada com a consultoria personalizada na empresa, na metodologia formação-ação, contextualizando as problemáticas específicas, analisando-as e estabelecendo planos estratégicos para o médio e longo prazo.

Em 2022 continuou-se a execução do projeto nas **80 empresas** e deu-se início ao projeto em **mais 45**, nas seguintes temáticas:

- ✓ Organização e Gestão – **19** empresas
- ✓ Economia Digital – **15** empresas
- ✓ Implementação de Sistemas de Gestão – **8** empresas
- ✓ Gestão Estratégica – **3** empresas

2.2.5.5 Melhor Turismo 2020

O projeto **MELHOR TURISMO 2020** é um programa de formação-ação (formação e consultoria) desenvolvido pela NERSANT em parceria com a CTP - Confederação do Turismo Português, direcionado às empresas do setor do turismo. Tem como objetivos aumentar a capacidade de gestão das empresas participantes, promover a reorganização, a inovação e a mudança e promover a qualificação dos seus recursos humanos em domínios relevantes.

As atividades de formação são organizadas combinando formação em sala, complementada com a consultoria personalizada na empresa, na metodologia formação-ação, contextualizando as problemáticas específicas, analisando-as e estabelecendo planos estratégicos para o médio e longo prazo. Em de 2022 continuou-se a execução do projeto **em 7 empresas** e deu-se início ao projeto em **mais 7**, todas no ciclo de **Gestão de Micro Empresas**.

2.2.5.6 Formação Pedagógica Inicial de Formadores

Com o objetivo de dotar os futuros formadores com técnicas e métodos pedagógicos que lhes permitam ministrar ações de formação de qualidade, foram realizadas **10 ações** a que correspondem **948 horas** de formação, envolvendo a participação de **144** formandos, durante o ano de 2022, nas seguintes estruturas da Nersant:

CURSO	Duração (horas)	Estrutura Responsável	Nº formandos
Formação Pedagógica Inicial de Formadores	92	Santarém	13
Formação Pedagógica Inicial de Formadores	92	Sede	13
Formação Pedagógica Inicial de Formadores	100	Ourém	17
Formação Pedagógica Inicial de Formadores	90	Abrantes	12
Formação Pedagógica Inicial de Formadores	92	Ourém	13
Formação Pedagógica Inicial de Formadores	90	Sede	12
Formação Pedagógica Inicial de Formadores	102	Santarém	18
Formação Pedagógica Inicial de Formadores	98	Sede	16
Formação Pedagógica Inicial de Formadores	96	Santarém	15
Formação Pedagógica Inicial de Formadores	96	Sede	15
	948		144

2.2.6. Departamento de Tecnologias de Informação, Comunicação e Eletrónica

Em 2022, o DTICE continuou a prestação de serviços NERSolutions, Economia Social, Compro no Ribatejo e Feiras Digitais bem como na plataforma B2B recentemente criada pela NERSANT.

2.2.6.1 NERSolutions

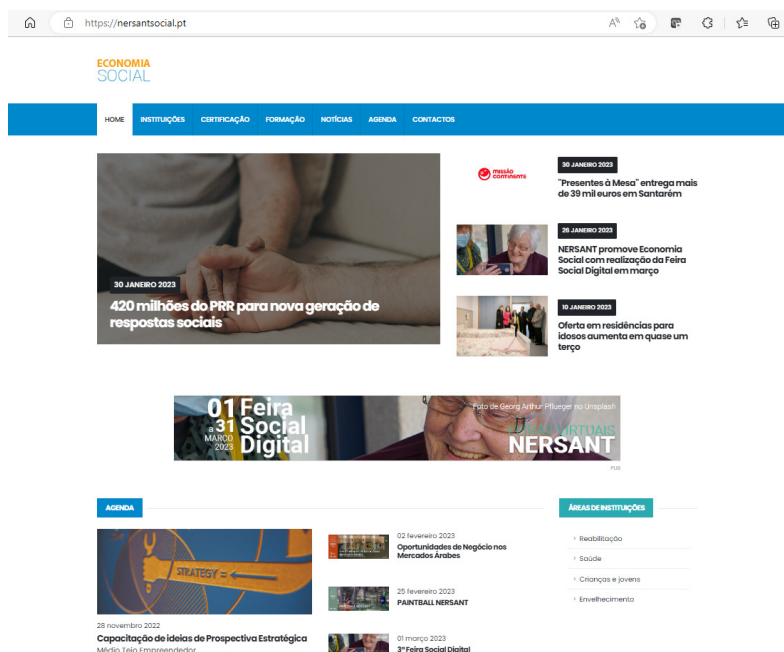
Relativamente ao NERSolutions, o DTICE possui o seguinte leque de serviços:

- Desenvolvimento de sites personalizados
- Desenvolvimento de sites de comércio eletrónico
- Desenvolvimento de Ferramentas ERP
- Desenvolvimento de Ferramentas CRM
- Desenvolvimento de Ferramentas B2B

Contamos atualmente com **87 empresas** que usufruem dos serviços acima identificados, mantendo uma constante ligação aos atuais aderentes a nível de manutenção, atualização de conteúdos e de imagem.

2.2.6.2 Portal da Economia Social

Através do Portal da Economia Social em <https://nersantsocial.pt/>, a NERSANT continua a disponibilizar às Instituições uma ferramenta onde seja possível a divulgação de todo o tipo de informação relevante para o habitual funcionamento. Divulgação de atividades, agenda, vagas em equipamentos sociais, ofertas de emprego, necessidades de produtos e/ou serviços e georreferenciação de equipamentos, entre outras. Para a população em geral, pretendemos facilitar informação de todos os equipamentos sociais do distrito de Santarém, possibilitando uma mais fácil procura de qualquer tipo de serviço na área da Economia Social: vagas, localização, serviços, ofertas de emprego.



Em agosto de 2022 o site da Economia Social sofreu uma remodelação completa a nível de funcionalidades e de imagem, afim de melhor o acesso a toda a informação por ele disponibilizado.

Durante o ano de 2022 o Portal da Economia Social apresentou um total de **18.000 visitantes** distintos que visitaram o Portal 264.500 vezes.

A Intranet GesINOV Social tem como objetivo normalizar processos e/ou serviços através de um conjunto de formulários eletrónicos, o acesso mais fácil à informação de qualquer processo e/ou serviço, redução do tempo dispendido em qualquer processo comparativamente com o papel, maior facilidade na centralização e partilha de informação e maior controlo por parte da gestão de topo, bem como de todos os intervenientes.

Todas as Instituições da Região de Santarém possuem ainda a possibilidade de ter um site tipo, dando assim visibilidade às Instituições que não possuam uma presença na Internet sem qualquer custo.

2.2.6.3 Portal NERSANT

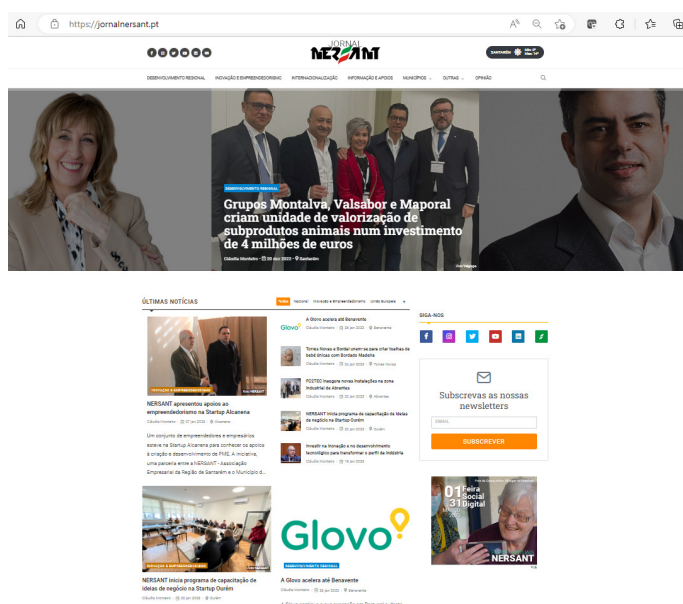
Compete ao DTICE a atualização permanente dos conteúdos do Portal NERSANT bem como a sua manutenção. De realçar que no ano de 2022 o Portal NERSANT apresentou um total de **131.000 visitantes** distintos que visitaram o Portal 1.003.000 vezes.

O Portal NERSANT apresenta, em média, a visita de **359 utilizadores** diferentes por dia.

- Páginas mais visitada: Academia NERSANT (formação financiada), Notícias, Contactos e Agenda
- Origem das visitas: Facebook, LinkedIn e Instagram

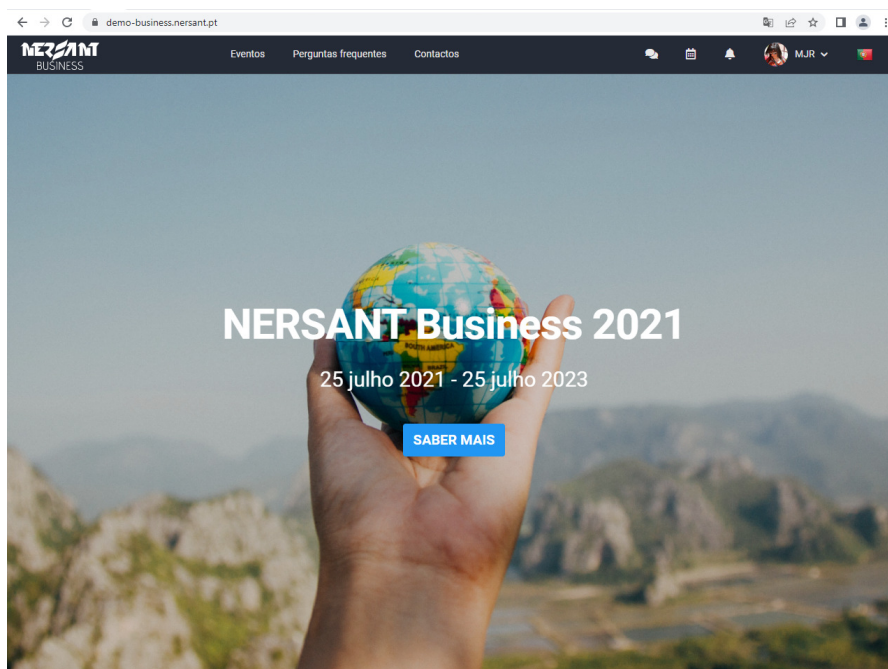
2.2.6.4 Jornal NERSANT

No final do ano de 2022 foi apresentado e lançado do Jornal NERSANT (<https://jornalnersant.pt/>), plataforma noticiosa da NERSANT que acompanha a revista Ribatejo Invest, com o intuito de divulgar a atualidade das nossas e para as nossas empresas.



2.2.6.5 Plataforma B2B

Em novembro de 2022 foi dada como concluído o desenvolvimento da plataforma B2B, necessidade que apareceu com a pandemia. Esta plataforma tem como funcionalidade a potencialização de negócios entre empresas nacionais e nacionais/estrangeiras, muito como acontece com o NERSANT Business.



2.2.6.6 Serviços Internos

Além do helpdesk a colaboradores e manutenção de todo o parque informático, o DTICE assegurou a continuidade na melhoria da Intranet, agora com a denominação de ERP NERSANT v4, com o desenvolvimento contínuo desta ferramenta de trabalho corporativo, essencial ao bom funcionamento da NERSANT.

O upgrade desta ferramenta mantém-se uma prioridade que tem permitido reduzir ainda mais os processos que outrora eram feitos com a ajuda do papel.

2.3. Estruturas Descentralizadas

2.3.1. Núcleo da NERSANT dos Concelhos de Abrantes, Constância, Mação e Sardoal

Visita às Empresas.

Com o objetivo de continuar a apoiar e a informar os empresários da abrangência do Núcleo de Abrantes, e de forma a estreitar a relação entre a associação e o tecido empresarial, foram realizadas 123 reuniões durante o ano 2022, a empresas associadas da NERSANT.

Associativismo

Como resultado do contacto junto das empresas da região, a Associação reforçou o número de associados no ano 2022, e da abrangência de trabalho do Núcleo de Abrantes foram recrutados **5** novos sócios.

Formação profissional

A Formação continua a ser muito procurada pelas empresas da região, e o apoio que a NERSANT presta nesse sentido é visível nas várias ações de formação. O Núcleo de Abrantes coordenou no ano 2022, 30 ações de formação em formato online, sendo que no total desenvolveu 1135 horas de formação (1050 horas de FMC e ainda 85 horas de formação do projeto Emprego + Digital).

Seminários

Em 2022 as sessões foram todas em formato online, com a coordenação do DAME.

Aluguer de Instalações

No que diz respeito aos alugueres, no ano de 2022 o Núcleo Nersant de Abrantes alugou uma sala à empresa de trabalho temporário “Tempo-Team”, de janeiro a dezembro.

Feiras e Certames – Na abrangência dos 4 concelhos do NABT

No ano 2022 a Direção do Núcleo de Abrantes não teve a iniciativa de desenvolver nenhuma Feira Empresarial presencial.

No entanto, foi realizada a Feira Digital do Núcleo de Abrantes, no mês de novembro, onde se destacou as empresas sócias de abrangência do NABT, na plataforma “Compro no Ribatejo – Feiras Digitais”.

2.3.2. Núcleo da NERSANT do Cartaxo

Visita às Empresas

O Núcleo NERSANT do Cartaxo em 2022, retomou as visitas e apoio às empresas de forma a estreitar o relacionamento entre a associação e o tecido empresarial dos concelhos de Rio Maior e Cartaxo.

Desta forma, os empresários ficaram a conhecer o portfólio de atividade, assim como os projetos em desenvolvimento da associação.

Foi igualmente facultado apoio técnico direto nas empresas. Neste âmbito, foram realizadas um total de 101 visitas, respetivamente:

- 80 reuniões com empresas associadas
- 21 Reuniões de Recrutamento de novos sócios

Associativismo

Durante o ano de 2022, no âmbito das várias reuniões de recrutamento realizadas, o Núcleo NERSANT do Cartaxo contribuiu para o aumento da estrutura, tendo sido angariadas 6 novas empresas para a estrutura associativa da NERSANT – A.E.

Formação profissional

Durante o ano de 2022, o Núcleo NERSANT do Cartaxo, nas diferentes modalidades de Formação Profissional que desenvolve (Formação Financiada e Formação à Medida) realizou um total global de 198 horas (150 horas formação financiada e 48 horas de formação à medida).

Relativamente à angariação e participação de empresas no projeto de formação e qualificação de Recursos Humanos, Move PME, o Núcleo angariou 6 empresas da área de abrangência do Cartaxo e Rio Maior.

Seminários

Durante o ano de 2022, o Núcleo NERSANT do Cartaxo organizou 1 Seminário “online” sobre a temática “A circularidade dos Polímeros” e integrou esta apresentação na 2ª Mostra Empresarial Digital de Rio Maior e Cartaxo.

MOSTRA EMPRESARIAL DIGITAL DE RIO MAIOR E CARTAXO

Além da organização da 2ª Mostra Empresarial Digital de Rio Maior e Cartaxo que decorreu durante todo o mês de novembro, o Núcleo voltou a marcar presença na FRIMOR que se realizou de 1 a 4 de setembro, no Pavilhão Multiusos de Rio Maior e na Expo Cartaxo que se realizou de 28 de outubro a 1 de novembro de 2022.

2.3.3. Núcleo da NERSANT de Santarém

Visita às Empresas.

Durante 2022, o Núcleo NERSANT de Santarém continuou a prestar apoio e a informar os empresários, reforçando a relação entre a associação e o tecido empresarial da área de abrangência, quer através do apoio técnico, quer através de reuniões com os associados e potenciais associados, para apresentação das Atividades/Projetos em desenvolvimento. Assim, no ano de 2022, foram realizadas as seguintes reuniões:

- Reuniões com empresas associadas: **19**
- Reuniões de Recrutamento de novos Sócios: **25**
- Reuniões de Acompanhamento com empresas criadas no âmbito do PAECPE: **60**

Associativismo

O Núcleo NERSANT de Santarém contribuiu para o reforço da estrutura associativa da NERSANT, ao angariar **10** novos sócios durante o ano de 2022.

Formação profissional

- FORMAÇÃO MODULAR CERTIFICADA 2022

Durante o ano de 2022 foram realizadas 800 horas de formação profissional financiada que visa potenciar a empregabilidade da população ativa, nomeadamente dos empregados e desempregados.

- FORMAÇÃO NÃO FINANCIADA (À MEDIDA)

Relativamente à Formação não financiada/à Medida, o Núcleo de Santarém realizou 330 horas em 2022.

- Angariação de empresas
 - MovePME : 14
 - Melhor Turismo : 3

Seminários | Eventos

Em 2022, foram realizados pelo Núcleo do Santarém **10** Seminários /Sessões de Apresentação de Projetos.

Foi organizada 1ª **FEIRA EMPRESARIAL DIGITAL DOS CONCELHOS DE SANTARÉM, CHAMUSCA, ALPIARÇA E ALMEIRIM** que contou com a participação de 126 expositores.

COMPRO NO RIBATEJO

O Núcleo NERSANT de Santarém, angariou **27** novas empresas para o portal Compro no Ribatejo colocando 135 novos produtos no portal.

2.3.4. Núcleo da NERSANT de Ourém

Visita às Empresas

O Núcleo NERSANT de Ourém, entre janeiro e dezembro 2022, manteve a sua dinâmica e presença junto das empresas e empreendedores do concelho.

Em termos de visitas às empresas, e de modo a estreitar o relacionamento entre a associação e o tecido empresarial do concelho foram realizadas várias visitas presenciais e reuniões on-line com os empresários que ficaram a conhecer o portfólio de atividades, assim como os projetos em desenvolvimento da associação. Foi igualmente facultado apoio técnico direto nas empresas.

Neste âmbito, foram realizadas um total de 208 Reuniões presenciais, respetivamente:

- 153 Reuniões com empresas associadas
- 25 Reuniões de Recrutamento de novos Sócios
- 42 Reuniões de Acompanhamento com empresas criadas no âmbito do PAECPE
- 41 Reuniões de acompanhamento da implementação dos projetos de Formação -Ação consultoria e Formação, no âmbito do Move e Melhor Turismo;
- 42 reuniões prévias com empreendedores, que procuraram a StartUp Ourém, tendo sido efetuado o encaminhamento e enquadramento para os diferentes programas de apoio, com o objetivo de participarem nas diferentes atividades, nomeadamente: Sítio do Empreendedor, programas de Aceleração de Ideias, candidaturas a programas de apoio/sistemas de incentivos, entre outros assuntos.

Associativismo

Entre janeiro e dezembro 2022, no âmbito das várias reuniões de Recrutamento realizadas, houve um aumento da estrutura associativa da NERSANT, tendo o Núcleo Nersant de Ourém angariado **7** novas empresas para a estrutura associativa da NERSANT – A.E.

Formação profissional

O Núcleo NERSANT de Ourém, nas diferentes modalidades de formação profissional que desenvolve, respetivamente Formação Modular Financiada, Formação Emprego+Digital e Formação Não financiada à Medida das empresas, realizou **49 ações/cursos** de formação profissional, perfazendo um total global de 2319 horas.

- Formação NÃO FINANCIADA
 - Formação à Medida das Empresas | 5 cursos | 56 h
 - Formação Pedagógica Inicial Formadores | 2 cursos | 192h
- Formação FINANCIADA EMPREGO +DIGITAL | 6 cursos | 466h
 - Em Modo PRESENCIAL
- Formação MODULAR CERTIFICADA: 1075 horas
 - Em Modo PRESENCIAL | 25 cursos
 - Em Modo ONLINE (à distância) | 4 cursos

Angariação de Empresas

- Angariação de Empresas:
 - Move PME : 6
 - Melhor Turismo: 2

Seminários

No ano 2022 foram organizadas sessões informativas, onde foram abordados o projeto Empreende XX, programa este que é direcionado a desempregados, tendo sido realizados um total de 2 Sessões/Workshops:

- 2 Sessões de Apresentação de Projetos: - Programa Empreende XXI

2ª Feira Empresarial OURÉM +DIGITAL

Com o objetivo de promover os produtos e serviços das empresas do concelho de Ourém, de modo a potenciar os negócios e a reforçar o papel das empresas no desenvolvimento da região, o Núcleo de Ourém organizou a **2.ª Feira Empresarial Ourém +Digital**, que decorreu durante todo o mês de novembro de 2022.

Tratou-se de uma iniciativa da NERSANT – Associação Empresarial da Região de Santarém, em que o certame contou com a presença de **75 empresas** participantes, que expuseram um total de 425 produtos, e teve um total de 981 visitas.

A 2.ª Feira Empresarial Ourém +Digital decorreu na plataforma de negócios da NERSANT, Compro no Ribatejo. Paralelamente ao certame digital, realizam-se diversas atividades complementares, onde foram realizados vários workshops com temas variados de interesse para as empresas.

2.3.5. Núcleo da NERSANT da Região do Sorraia

Visita às Empresas.

Durante 2022, o Núcleo NERSANT da Região do Sorraia continuou a prestar apoio e a informar os empresários, reforçando a relação entre a associação e o tecido empresarial da área de abrangência, quer através do apoio técnico, quer através de reuniões com os associados e potenciais associados, para apresentação das Atividades/Projetos em desenvolvimento. Assim, no ano de 2022, foram realizadas as seguintes reuniões:

	1º trimestre	2º trimestre	3º trimestre	4º trimestre
Reuniões com associados	4	1		1
Reuniões Recrutamento	4	1	0	1
Relatórios Ficha Telefónica		1		
Reuniões Empreendedorismo	4	9	9	9

Associativismo

O Núcleo NERSANT da Região do Sorraia contribuiu para o reforço da estrutura associativa da NERSANT, ao angariar 2 novos sócios durante o ano de 2022.

Formação profissional

A formação financiada online tem estado a ser organização e contabilizada pela sede, no entanto, foi efetuada formação presencial em algumas empresas da área de abrangência do Núcleo NERSANT do Sorraia, tendo totalizado 325h de formação modular financiada

Relativamente à Formação não financiada/à Medida, o Núcleo do Sorraia realizou 16 horas em 2022.

- Angariação de empresas
 - MovePME : 6
 - Melhor Turismo: 1

Aluguer de Instalações

Há semelhança dos anos anteriores a NERSANT continuou com o aluguer das instalações do Restaurante NERSANT do Sorraia.

Ao nível de salas foi feito o aluguer do auditório a uma empresa não associada: Fortes, Lda.

Feiras e Eventos

O Núcleo NERSANT da Região do Sorraia organizou a **2ª FEIRA EMPRESARIAL DIGITAL**, que decorreu de 01 a 30 de novembro de 2022 e contou com a participação de 60 expositores e 331 produtos ou serviços, conseguindo 8.099 visitas.

Compro no Ribatejo

O Núcleo Nersant do Sorraia, angariou 4 novas empresas para o portal Compro no Ribatejo colocando 40 novos produtos no portal.

2.3.6. CIES – Centro Inovação Empresarial de Santarém

Empresas Incubadas

O CIES – Startup Santarém foi oficialmente inaugurado a 19 de Março de 2016.

Em 2022 entraram **34** Empresas na Startup de Santarém em diversas modalidades de incubações:

Sessões/ Seminários

Foram realizadas 12 Sessões na Startup Santarém, presencialmente:

• O Protocolo Familiar e o Planeamento da Sucessão	28/04/2022
• Oferta Formativa da Nersant	07/06/2022
• Apoio à criação de empresas - Empreende XXI	22/09/2022
• Networking empresas Incubadas	26/10/2022
• Apresentação de Startup inovadora na área da saúde e bem-estar (www.mibo.pt)	08/11/2022
• Portugal 2030 – perspetivas	24/11/2022
• O BlueCrow Innovation Fund	24/11/2022
• Incentivos Fiscais às Empresas em sede de IRC	24/11/2022
• Transformação Digital aplicada aos processos administrativos e contabilísticos nas PME's	24/11/2022
• Novas Ferramentas de Financiamento	24/11/2022
• A Visita Inspetiva da ACT – Principais focos da atuação inspetiva	24/11/2022
• Benefícios Fiscais	15/12/2022

Alugueres

Durante o ano de 2022 nas instalações do CIES, decorreram algumas ações de formação presenciais:

• Formação de Formadores	07 março	90 h
• Formação de Formadores	15 setembro	102 h
• Formação de Formadores	16 novembro	96 h
• Formação PS	09 dezembro	8h
• Formação HST	13 dezembro	8h

e foram solicitadas salas para aluguer de espaço e equipamentos para realização de reuniões. Todas as regras definidas pela DGS no âmbito da Covid-19, foram salvaguardadas.

2.3.7. Startup Ourém

Empresas Incubadas

A STO – Startup Ourém foi oficialmente inaugurada a 20 de Junho de 2019.

Em 2022 entraram 1 Empresa em regime de coworking partilhado, 1 empresa em regime de incubação e 4 empresas em regime de incubação virtual na Startup de Ourém:

Adesão de empresas 2022 por Trimestre

Data de Adesão				
Modelo incubação	1º Trimestre	2º Trimestre	3º Trimestre	4º Trimestre
Virtual	x			
Virtual		x		
Virtual			x	
Física			x	
Virtual			x	
Física				x

Formação

Formação Online			
Ação		Data Inicio	Data Fim
UFCD 0445 Estratégias de e-marketing	50h	06/12/2021	27/01/2022
UFCD 9825 Poupança e suas aplicações	50h	12/01/2022	01/03/2022
UFCD 9214 Marketing digital	25h	19/01/2022	09/02/2022
UFCD 4348 Noções básicas de socorrismo	50h	25/01/2022	04/03/2022
UFCD 3837 Ambiente, segurança, higiene e saúde no trabalho	50h	21/02/2022	31/03/2022
UFCD 6595 5 S	25h	07/03/2022	28/03/2022
UFCD 7854 Plano de negócio – criação de micronegócios	25h	21/03/2022	06/04/2022
UFCD 0371 Língua inglesa - vendas	50h	18/10/2022	28/11/2022

Sessões/ Seminários

Em outubro 2022 foi realizada nas instalações da STO, uma sessão de esclarecimentos sobre o programa Empreende XXI.

2.3.8. Startup Alcanena

O **Startup Alcanena** - Centro de Acolhimento de Iniciativa Empresarial foi inaugurado a 04 de setembro 2022.



O Startup Alcanena - Centro de Acolhimento de Iniciativa Empresarial surge de uma parceria entre a Câmara Municipal de Alcanena e a NERSANT, consistindo num centro logístico e de serviços destinado à instalação da atividade empresarial.

A incubadora de empresas tem como funções dinamizar o empreendedorismo através do apoio a empreendedores que queiram criar a sua empresa e do desenvolvimento de iniciativas nas escolas do concelho para promover uma cultura empreendedora, prestar aconselhamento e apoio técnico aos empreendedores e às empresas do concelho de Alcanena nas mais diversas áreas, disponibilizar espaço para a instalação de empresas recém-constituídas ou em fase de desenvolvimento, criar um canal facilitado para processos de licenciamento de cariz empresarial e desenvolver ações para atração de novos investidores, em particular investimento externo.

Empresas Incubadas

Para além da NERSANT estar presente nas instalações da Startup Alcanena com um gabinete de apoio aos empreendedores e empresas do concelho de Alcanena, em 2022 entrou 1 Empresa na Startup Alcanena na modalidade Incubação:

Sessões/ Seminários

Durante o ano de 2022 realizou-se nas instalações da Startup Alcanena uma sessão de apresentação e esclarecimento do programa EMPREENDE XXI integrada em sessão organizada pelo Município de Alcanena.

3. Relatório Económico e Financeiro

3.1. Evolução do Ativo

O Ativo obteve um decréscimo de 6,44%, atingindo em 2022, o montante de **15.165.053,77€**, em quanto em 2021 era de **16.208.847,43€**. O Ativo não Corrente registou uma diminuição de 60.975,16€ (-0,70%). No que diz respeito ao Ativo Corrente, também registou uma evolução negativa de 13,02% (-982.818,50€), devido à diminuição dos créditos a receber dos projetos em curso (-965.359,56€) e Caixa e Depósitos Bancários (-10.108,47€).

<u>Rúbrica</u>	<u>Evolução</u>					
	<u>2018</u>	<u>2019</u>	<u>2020</u>	<u>2021</u>	<u>2022</u>	<u>2021/2022</u>
Ativo Não Corrente	9 072 975,71 €	9 021 490,36 €	8 888 569,58 €	8 662 876,52 €	8 601 901,36 €	-0,70%
Ativo Corrente	9 201 165,81 €	11 004 512,82 €	8 411 239,27 €	7 545 970,91 €	6 563 152,41 €	-13,02%
Total do Ativo	18 274 141,52 €	20 002 591,06 €	17 299 808,85 €	16 208 847,43 €	15 165 053,77 €	-6,44%

No Ativo Não Corrente, aumento dos Investimentos Financeiros em 0,57% (1.726,99€), devido à Nerventure, SGPS.

3.2. Fundos Patrimoniais

Em 2022, os Fundos Patrimoniais aumentaram 1,42% (118.827,72€), com especial destaque para o Resultado Líquido do período que registou uma evolução de 168,56%, atingindo o valor de 139.116,62€ enquanto em 2021 era de negativo em 202.907,57€.

3.3. Passivo

Em 2022, o Passivo Total diminuiu (-14,85%). Os aspetos mais relevantes foram:

- Passivo não Corrente:
 - Financiamentos Obtidos: diminuição de 435.362,37 (-32,52%)
- Passivo Corrente:
 - Fornecedores: aumento de 122.155,85€ (+19,90%);
 - Estado e Outros Entes Públicos: aumento de 16.501,97€ (29,40%);
 - Financiamentos Obtidos: aumento de 553.267,20€ (+122,44%);
 - Outros Passivos Correntes: diminuição de 587.889,58€ (-14,93%);
 - Diferimentos: diminuição de 831.373,17€ (-58,04%).

A 31/12/2022, a Nersant tinha as seguintes verbas por receber, resultantes dos pedidos de pagamento realizados, dos seguintes projetos:

<u>PROJETO</u>	<u>2022</u>
+ Coeso	34 172,33 €
Business + 2.0	4 267,86 €
Certificasant	10 484,67 €
Emp + Alentejo	1 984,67 €
EMPREENDER + Proj. 000035	20 068,27 €
EXPORTRIBATEJO 2020 proj. 0027	1 438,92 €
Formação Modular Certificada Alentejo	83 224,78 €
Formação Modular Certificada Centro	23 571,08 €
Farm to Fork	188 803,05 €
Get Innovation	9 649,17 €
Emprego + Digital	21 103,23 €
Incubar + Lezíria	31 723,63 €
Inovar + 2.0	4 075,14 €
InovPME	3 526,70 €
Lezíria + Sustentável	5 088,98 €
Médio Tejo + Empreendedor	37 341,09 €
Melhor Turismo	25 187,58 €
MOVE	174 177,13 €
Negócios no Mundo	33 161,55 €
PAECPE (a)	129 850,46 €
PAPN	41 238,41 €
Ribatejo Business Intelligence Proj. 0030	18 915,41 €
Ribatejo Empreende	29 030,84 €
Ribatejo International Promotion	8 488,52 €
SI2E	710,81 €
IEFP - ATIVAR.PT	2 882,74 €
Município da Chamusca	50 000,00 €
Município de Constância	50 000,00 €
Município de Vila Nova da Barquinha	50 000,00 €
<u>TOTAL</u>	1 094 167,02 €

(a) Estes valores são indicativos, devido à forma como eram comunicados os pagamentos.

3.4. Amortizações

Em 2022 registamos uma diminuição das amortizações (-2,07%), quando comparado com 2021, tendo atingido o montante de 63.451,16€.

O valor continua a estar muito influenciado pelo resultado dos investimentos realizados com os equipamentos e infraestruturas existentes.

3.5. Análise à Estrutura de Rendimentos

Os aspetos mais relevantes, comparativamente a 2021, são os seguintes:

Os Rendimentos aumentaram 40,23%:

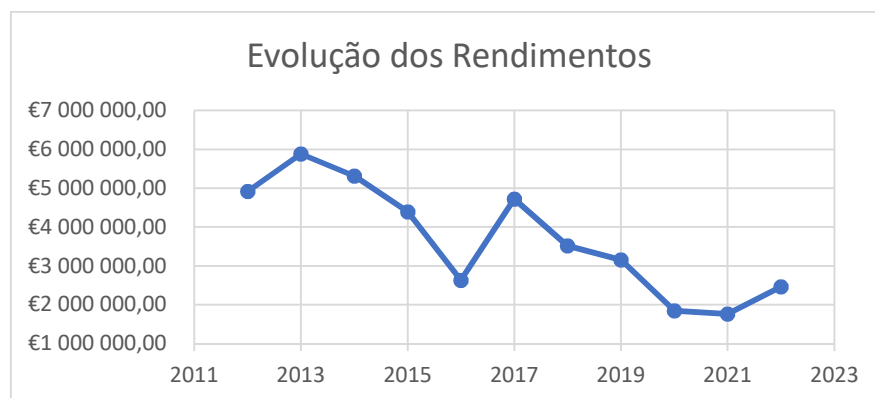
1. Os serviços prestados aumentaram 31,15%, passando de 927.642,16€, em 2021, para 1.216.642,64€, em 2022;
2. Os subsídios à exploração aumentaram 51,80%, passando de 727.389,23€ em 2021, para 1.104.155,30€ em 2022;
3. As reversões cresceram 295,09%, evoluindo de 1.961,52€, em 2021, para 7.749,69€, em 2022.
4. Os Outros Rendimentos e Ganhos, também cresceram 35,33%, evoluindo de 101.480,54€, em 2021, para 137.330,85€, em 2022;

Em 2022, o peso dos subsídios à exploração na estrutura total de proveitos da associação continuou a ser inferior a 50%:

Ano	2018	2019	2020	2021	2022	EVOLUÇÃO
<u>Rendimentos</u>	3 518 834,73 €	3 157 590,40 €	1 846 849,59 €	1 758 473,45 €	2 465 878,48 €	40,23%
<u>Prestação de serviços</u>	2 361 530,27 €	1 383 966,32 €	868 346,41 €	927 642,16 €	1 216 642,64 €	31,15%
<u>% dos Rendimentos</u>	67,11%	43,83%	47,02%	52,75%	49,34%	-6,47%
<u>Subsídios à exploração</u>	984 768,33 €	1 531 735,99 €	861 706,49 €	727 389,23 €	1 104 155,30 €	51,80%
<u>% dos Rendimentos</u>	27,99%	48,51%	46,66%	41,36%	44,78%	8,25%

Evolução dos Rendimentos de 2012 a 2022:

<u>Evolução dos Rendimentos por Ano</u>	<u>RENDIMENTOS</u>	<u>Taxa de Crescimento</u>
2012	4 920 841,98 €	6,80%
2013	5 876 950,93 €	19,43%
2014	5 310 624,54 €	-9,64%
2015	4 387 384,86 €	-17,38%
2016	2 623 338,17 €	-40,21%
2017	4 719 949,14 €	79,92%
2018	3 518 834,73 €	-25,45%
2019	3 157 590,40 €	-10,27%
2020	1 846 849,59 €	-41,51%
2021	1 758 473,45 €	-4,79%
2022	2 465 878,48 €	40,23%



3.6. Análise à Estrutura de Gastos

Os Gastos registaram um aumento de 18,63%, relativamente a 2021, totalizando o montante de 2.325.608,04€. Este aumento está muito influenciado pelo aumento dos Fornecimentos e Serviços Externos (426.730,30€), com especial destaque para:

- Trabalhos especializados: 208.127€ (118,0%);
- Conservação e Reparação: 14.124€ (144,3%);
- Água: 4.146€ (123,3%);
- Deslocações e Estadas: 6.045€ (139,3%).
- Contencioso e Notariado: 1.550€ (31000,0%)

No que diz respeito aos Gastos com Pessoal decresceram 1,28%, comparativamente a 2021, tendo havido a diminuição de 1 colaborador no quadro da associação:

ANO	GASTOS COM PESSOAL	EVOLUÇÃO
2012	572 119,08 €	
2013	724 170,19 €	26,58%
2014	831 898,66 €	14,88%
2015	836 394,14 €	0,54%
2016	852 291,86 €	1,90%
2017	728 817,48 €	-14,49%
2018	792 532,97 €	8,74%
2019	789 968,00 €	-0,32%
2020	706 121,00 €	-10,61%
2021	704 496,00 €	-0,23%
2022	695 446,00 €	-1,28%



(a) Excluindo prémios, Estágios, Comissões e Formações Modulares

3.7. Resultado Antes Depreciações, Gastos de Financiamento e Impostos

O EBITDA em 2022, foi de 262.585,89€, enquanto que em 2021 foi negativo em 86.810,23€.

3.8. Juros e Gastos/Rendimentos Similares

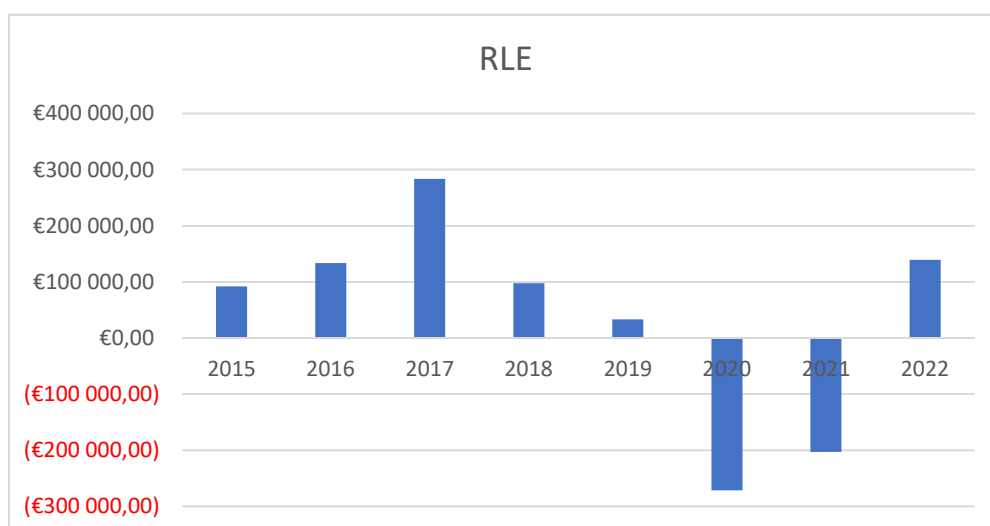
Os Juros e Gastos/Rendimentos Similares do exercício continuam a demonstrar uma evolução negativa do desempenho da função financeira da associação, devido às necessidades de financiamento bancário para fazer face ao desenvolvimento dos projetos e ao aumento das taxas de juro. Registou-se um aumento de 16,83%, passando de 50.382,52€ em 2021, para 58.864,29€ em 2022.

3.9. Resultado Líquido do Exercício

Em 2022, o resultado líquido do exercício foi de **139.116,62€**, enquanto em 2021 era negativo em 202.907,57€.

Registe-se a evolução dos resultados líquidos.

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
RLE	91 950,48 €	133 578,81 €	283 437,83 €	97 865,55 €	33 419,53 €	-271 742,00 €	-202 907,57 €	139 116,62 €



3.10. Diferimentos

Os diferimentos considerados dizem respeito a alguns subsídios e prestações de serviços que irão ser recebidos em 2023, bem como a relação das verbas aprovadas para cada um dos Projectos e que cuja realização se concretizarão nos anos seguintes.

3.11. Análise aos Indicadores de desempenho

3.11.1. Indicadores.

Indicador	2018	2019	2020	2021	2022	Evolução
Rentabilidade das Vendas	4,14%	2,41%	-31,29%	-21,87%	11,43%	152,26%
Rentabilidade do Capital	1,07%	0,37%	-3,16%	-2,42%	1,63%	167,36%
Rentabilidade do Activo	0,54%	0,17%	-1,57%	-1,25%	0,92%	173,60%
Cobertura do Imobilizado	104,62%	110,22%	108,51%	112,16%	113,84%	1,50%
Fundo de Maneio	419 306,00 €	922 392,00 €	756 137,00 €	1 053 423,00 €	797 863,00 €	-24,26%
Liquidez Geral	104,77%	109,15%	109,88%	116,23%	113,84%	-2,06%
Liquidez Imediata	0,55%	1,49%	0,70%	1,58%	1,61%	1,90%
Liquidez Reduzida	104,77%	109,15%	109,88%	116,23%	113,84%	-2,06%
Solvabilidade Total	100,78%	81,52%	98,96%	106,97%	127,40%	19,10%
Autonomia Financeira	50,19%	44,91%	49,74%	51,68%	56,03%	8,42%
Endividamento	49,81%	55,09%	50,26%	48,32%	43,97%	-9,00%
Capacidade Endividamento	97,00%	90,00%	89,00%	86,00%	90,00%	4,65%
VAB	1 287 275,00 €	1 298 446,00 €	741 547,00 €	827 424,00 €	1 081 615,00 €	30,72%
EBITDA	289 881,97 €	194 645,38 €	-154 186,29 €	-86 810,23 €	262 585,89 €	402,48%
Cash Flow	199 665,00 €	131 153,00 €	-200 916,00 €	-138 116,00 €	202 568,00 €	246,67%
PRAZO MÉDIO RECEBIMENTO CLIENTES	71	108	131	142	113	-20,42%

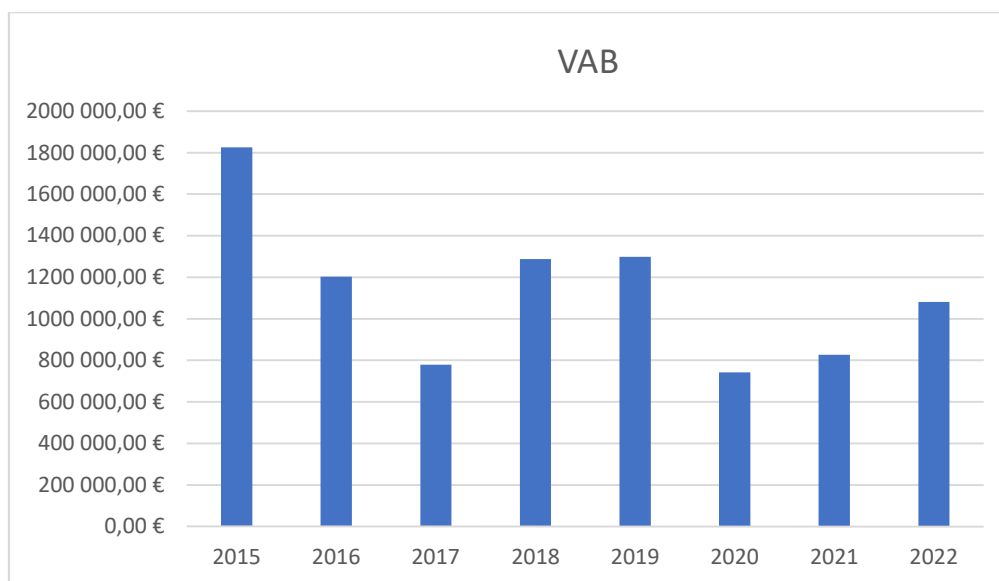
Na análise aos indicadores, poderemos considerar que foram positivos, quando comparados com 2021. Houve uma melhoria na autonomia financeira, solvabilidade e rentabilidade.

3.11.2. Evolução do VAB

O (VAB) é o resultado final da atividade produtiva no decurso do ano, resultando na diferença entre o valor da produção e o valor do consumo intermédio, originando excedentes.

Em 2022, registamos um aumento do VAB, em 30,72%:

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
VAB	1 825 552 €	1 203 597 €	778 750 €	1 287 275 €	1 298 446 €	741 547 €	827 424 €	1 081 615 €

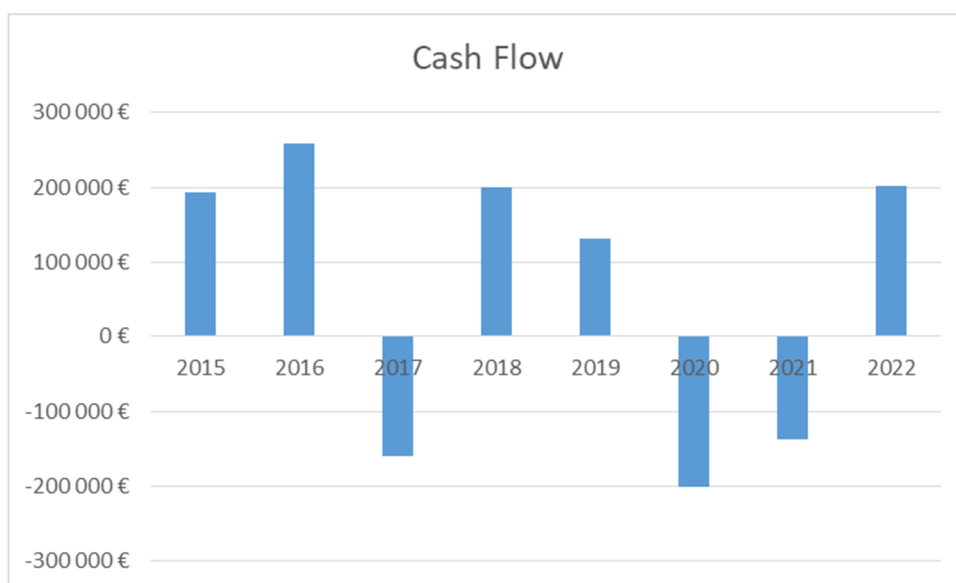


3.11.3. Evolução do Cash Flow

O cash-flow fornece-nos uma visão “dura” da realidade financeira da organização, porque analisa a capacidade de gerar disponibilidades financeiras.

Em 2022 foi de 202.568€, tendo melhorado face a 2021 que era negativo em 138.116€.

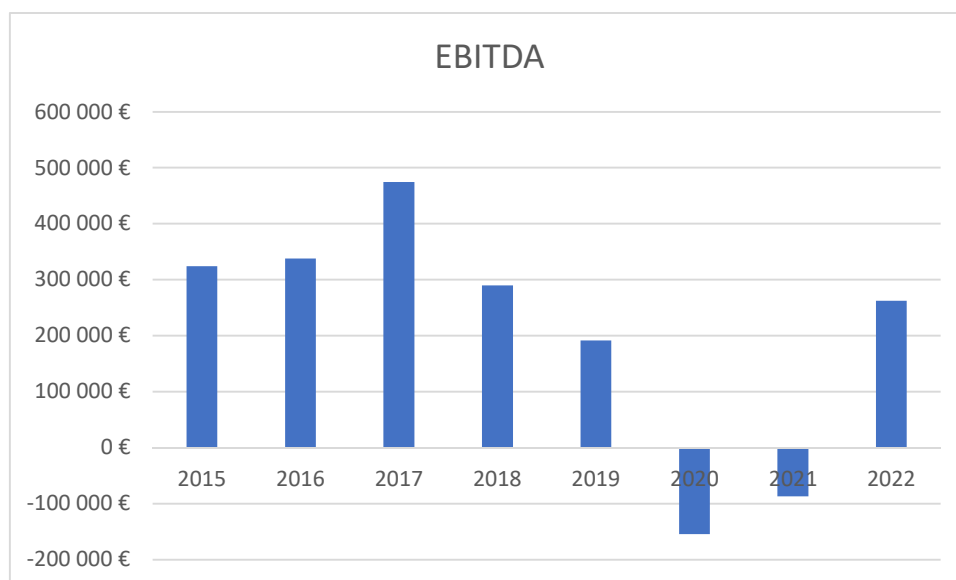
	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Cash Flow	193 867 €	258 164 €	-159 419 €	199 665 €	131 153 €	-200 916 €	-138 116 €	202 568 €



3.11.4. Evolução do EBITDA

O EBITDA cresceu neste exercício, atingido o valor de 262.585,89€, enquanto em 2021 era negativo em 86.810,23€.

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
EBITDA	323 892 €	337 720 €	474 648 €	289 882 €	191 291 €	-154 186 €	-86 810 €	262 586 €



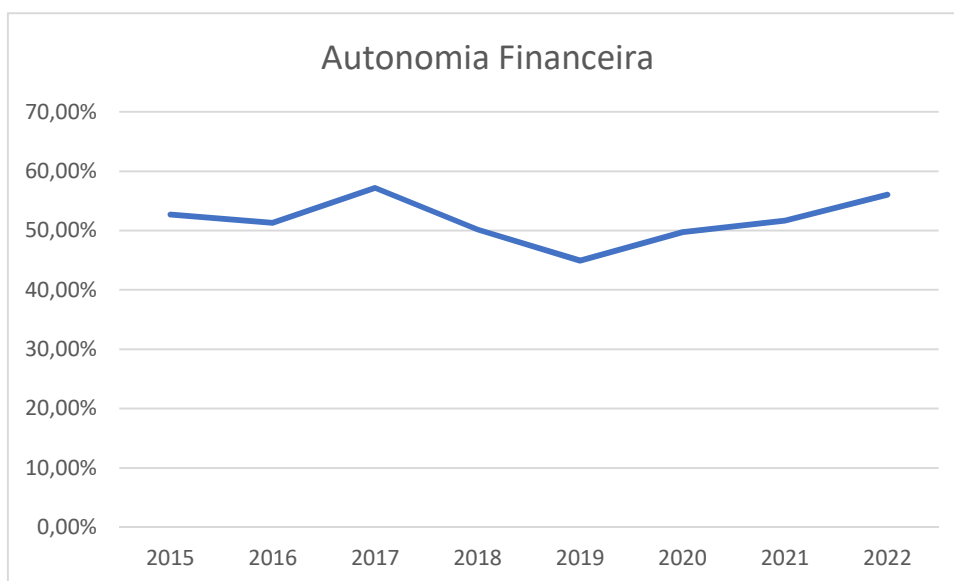
3.11.5. Evolução da Autonomia Financeira

A Autonomia Financeira é um dos rácios financeiros mais utilizado para aferir o risco financeiro das organizações. Este rácio permite verificar a solidez financeira de uma organização. O rácio é assim apurado pela relação entre os capitais próprios e o ativo de uma Entidade. O valor obtido permite-nos compreender qual a percentagem dos ativos que está a ser financiada pelo capital próprio (nível de autofinanciamento da Empresa).

Este rácio é uma relação muito considerada pelas instituições financeiras (Bancos) e pelas Entidades gestoras de programas de apoio, como por exemplo o [IAPMEI](#).

No caso da Nersant, a autonomia financeira é francamente positiva, atingindo o valor de 56,03%, revelando uma estabilidade da estrutura financeira da associação. Melhorou 8,42%, em relação a 2021.

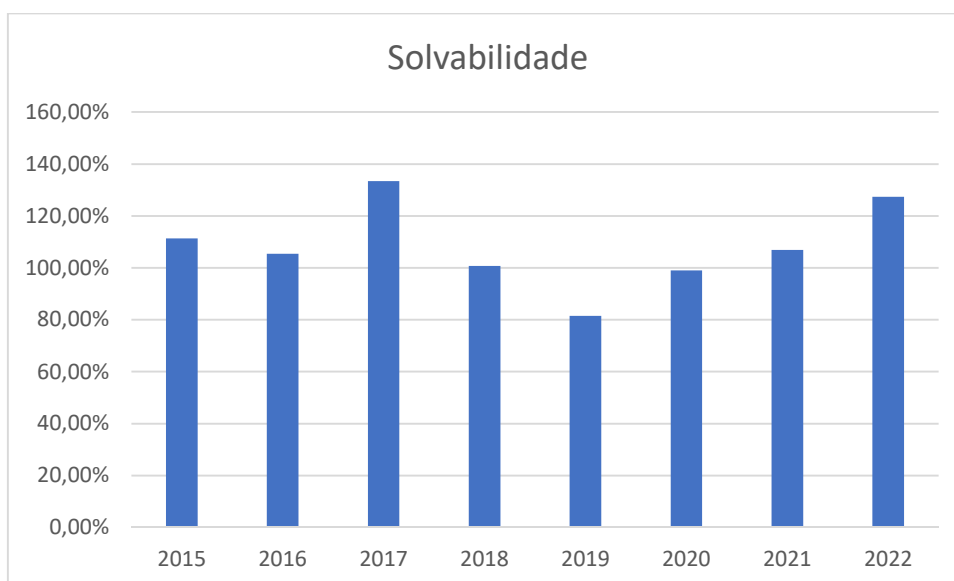
	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Autonomia Financeira	52,68%	51,32%	57,17%	50,19%	44,91%	49,74%	51,68%	56,03%



3.11.6. Evolução da Solvabilidade Total

A solvabilidade melhorou 19,10% face a 2021, demonstrando uma melhoria significativa dos capitais próprios face aos capitais alheios. Ou seja, melhorou a capacidade financeira da associação para desenvolver as suas atividades. Com a guerra e a crise pandémica muitas são as organizações que apresentam uma situação de solvabilidade fraca, perdendo desta forma a capacidade de desenvolver as suas atividades, o que não é o caso da Nersant.

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Solvabilidade	111,29%	105,43%	133,46%	100,78%	81,52%	98,96%	106,97%	127,40%

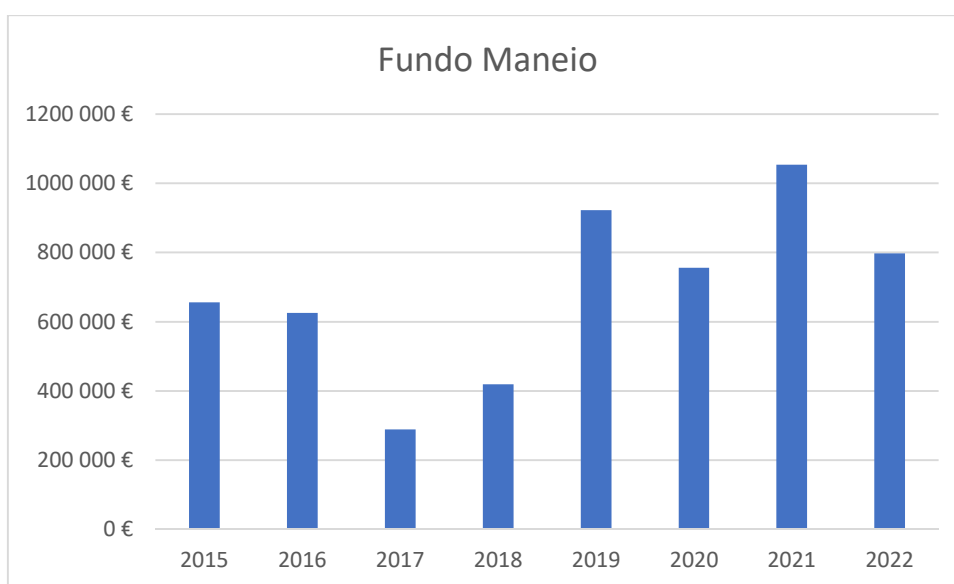


3.11.7. Evolução do Fundo de maneoio

O fundo de maneoio é o valor que a empresa necessita para desenvolver a sua atividade de forma normal e equilibrada, durante um período de tempo. De forma mais simplista, é uma espécie de almofada financeira que as empresas devem assegurar para gerar liquidez a curto prazo.

Apesar de ter registado uma diminuição de 24,26%, face a 2021, o Fundo de Maneio apresenta o terceiro melhor valor desde 2015:

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Fundo Maneio	656 179 €	625 234 €	288 557 €	419 306 €	922 392 €	756 137 €	1 053 423 €	797 863 €



4. Demonstrações Financeiras

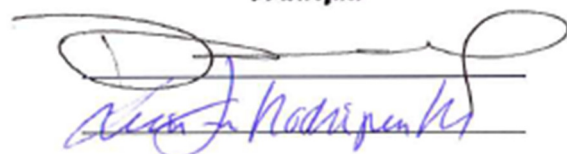
4.1 Demonstração dos Resultados por Natureza

Entidade: NERSANT - Associação Empresarial da Região de Sant
DEMONSTRAÇÃO INDIVIDUAL DOS RESULTADOS POR NATUREZAS
PERÍODO FINDO EM 31 DE DEZEMBRO DE 2022

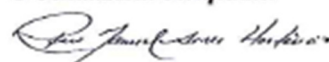
Moeda: EUR (€)

		Períodos	
RENDIMENTOS E GASTOS	Notas	31 de Dezembro de 2022	31 de Dezembro de 2021
Vendas e serviços prestados	9	€ 1.216.642,64	€ 927.642,16
Subsídios, doações e legados à exploração	15.10	€ 1.104.155,30	€ 727.389,23
Fornecimentos e serviços externos	15.11	€ -1.311.822,84	€ -885.092,54
Gastos com o pessoal	13	€ -797.545,81	€ -791.789,73
Imparidade de dívidas a receber (perdas/reversões)	15.3	€ 7.749,69	€ 1.915,40
Outros rendimentos	15.12	€ 137.330,85	€ 101.480,54
Outros gastos	15.13	€ -93.923,94	€ -168.355,29
Resultado antes depreciações, gastos financiamento e impostos (EBITDA)		€ 262.585,89	€ -86.810,23
Gastos/reversões de depreciação e de amortização	5	€ -63.451,16	€ -64.791,77
Resultado operacional (antes de gastos financiamento e impostos) ... (EBIT)		€ 199.134,73	€ -151.602,00
Juros e gastos similares suportados	15.14	€ -58.864,29	€ -50.382,52
Resultado antes de impostos (EBT)		€ 140.270,44	€ -201.984,52
Imposto sobre o rendimento do período	12	€ -1.153,82	€ -923,05
Resultado líquido do período (NET)		€ 139.116,62	€ -202.907,57

A Direção:



O Contabilista Certificado:



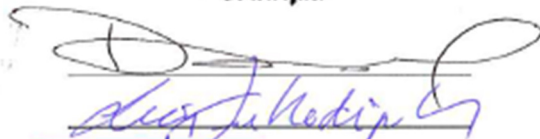
4.2 Demonstração de Fluxos de Caixa

Entidade: NERSANT - Associação Empresarial da Região de Sant
DEMONSTRAÇÃO INDIVIDUAL DE FLUXOS DE CAIXA
PERÍODO FINDO EM 31 DE DEZEMBRO DE 2022

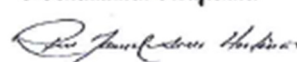
Unidade Monetária: €

		Períodos	
RUBRICAS	Notas	2022	2021
Fluxos de caixa das atividades operacionais			
Recebimentos de clientes e utentes		€ 849.901,71	€ 607.854,73
Pagamentos a fornecedores		€ - 1.138.845,73	€ - 627.362,64
Pagamentos ao pessoal		€ - 734.357,84	€ - 745.664,43
Caixa gerada pelas operações		€ - 1.023.301,86	€ - 765.172,34
Pagamento / recebimento do imposto sobre o rendimento		€ - 923,05	€ - 1.535,17
Outros recebimentos / pagamentos		€ 983.776,88	€ 544.568,88
Fluxos de caixa das atividades operacionais (1)		€ - 40.448,03	€ - 222.138,63
Fluxos de caixa das atividades de investimento			
Pagamentos respeitantes a:			
Ativos fixos tangíveis		€ 0,00	€ - 1.288,82
Recebimentos provenientes de:			
Ativos fixos tangíveis		€ 300,00	€ 0,00
Fluxos de caixa das atividades de investimento (2)		€ 300,00	€ - 1.288,82
Fluxos de caixa das atividades de financiamento			
Recebimentos provenientes de:			
Financiamentos obtidos		€ 400.532,06	€ 1.042.375,00
Pagamentos respeitantes a:			
Financiamentos obtidos		€ - 309.076,64	€ - 714.884,22
Juros e gastos similares		€ - 61.415,86	€ - 54.803,82
Fluxos de caixa das atividades de financiamento (3)		€ 30.039,56	€ 272.686,96
Variação de caixa e seus equivalentes (1 + 2 + 3)		€ - 10.108,47	€ 49.259,51
Efeito das diferenças de câmbio		€ 0,00	€ 0,00
Caixa e seus equivalentes no início do período		€ 102.880,67	€ 53.621,16
Caixa e seus equivalentes no fim do período		€ 92.772,20	€ 102.880,67

A Direção:



O Contabilista Certificado:



Entidade: NERSANT - Associação Empresarial da Região de Sant

BALANÇO INDIVIDUAL EM 31 DE DEZEMBRO DE 2022

Moedas: EUR (€)

		Datas	
Rubricas	Notas	31 de Dezembro de 2022	31 de Dezembro de 2021
Ativo			
Ativo não Corrente			
Ativos fixos tangíveis	5	€ 8.298.818,83	€ 8.361.520,98
Investimentos financeiros	15.1	€ 303.082,53	€ 301.355,54
Total do ativo não corrente		€ 8.601.901,36	€ 8.662.876,52
Ativo Corrente			
Créditos a receber	15.3	€ 6.232.153,86	€ 7.197.513,42
Estado e outros entes públicos	15.8	€ 337,89	€ 1.340,95
Fundadores / patrocinadores / doadores / associados	15.2	€ 224.536,37	€ 231.124,27
Diferimentos	15.4	€ 13.352,09	€ 13.111,60
Caixa e depósitos bancários	15.5	€ 92.772,20	€ 102.880,67
Total do ativo corrente		€ 6.563.152,41	€ 7.545.970,91
Total do Ativo		€ 15.165.053,77	€ 16.208.847,43
Fundos Patrimoniais e Passivo			
Fundos Patrimoniais			
Resultados transitados	15.6	€ 776.745,94	€ 975.335,21
Excedentes de revalorização	15.6	€ 7.462.127,87	€ 7.462.127,87
Ajustamentos / outras variações nos fundos patrimoniais	15.6	€ 118.237,86	€ 142.845,06
Resultado líquido do período	15.6	€ 139.116,62	€ -202.907,57
Total dos fundos patrimoniais		€ 8.496.228,29	€ 8.377.400,57
Passivo			
Passivo não Corrente			
Financiamentos obtidos	8	€ 903.536,46	€ 1.338.898,83
Total do passivo não corrente		€ 903.536,46	€ 1.338.898,83
Passivo Corrente			
Fornecedores	15.7	€ 735.949,93	€ 613.794,08
Estado e outros entes públicos	15.8	€ 72.629,45	€ 56.127,48
Fundadores / patrocinadores / doadores / associados	15.2	€ 894,53	€ 815,81
Financiamentos obtidos	8	€ 1.005.146,70	€ 451.879,50
Diferimentos	15.4	€ 600.917,84	€ 1.432.291,01
Outros passivos correntes	15.9	€ 3.349.750,57	€ 3.937.640,15
Total do passivo corrente		€ 5.765.289,02	€ 6.492.548,03
Total do Passivo		€ 6.668.825,48	€ 7.831.446,86
Total Fundos Patrimoniais e Passivo		€ 15.165.053,77	€ 16.208.847,43

A Direção:



O Contabilista Certificado:



Entidade: NERSANT - Associação Empresarial da Região de Sant

BALANÇOS HISTÓRICOS DA EMPRESA

Unidade Monetária: €

Rubricas	Datas		Variação	
	31 de Dezembro de 2022	31 de Dezembro de 2021	Valores	%
Ativo				
Ativo não Corrente				
Ativos fixos tangíveis	€ 8.298.818,83	€ 8.381.520,98	€ - 62.702,15	- 0,75%
Investimentos financeiros	€ 303.082,53	€ 301.355,54	€ 1.726,99	+ 0,57%
Total do ativo não corrente	€ 8.601.901,36	€ 8.662.876,52	€ - 60.975,16	- 0,70%
Ativo Corrente				
Créditos a receber	€ 6.232.153,86	€ 7.197.513,42	€ - 965.359,56	- 13,41%
Estado e outros entes públicos	€ 337,89	€ 1.340,95	€ - 1.003,06	- 74,80%
Fundadores / patrocinadores / doadores / associados ...	€ 224.536,37	€ 231.124,27	€ - 6.587,90	- 2,85%
Diferimentos	€ 13.352,09	€ 13.111,60	€ 240,49	+ 1,83%
Caixa e depósitos bancários	€ 92.772,20	€ 102.880,67	€ - 10.108,47	- 9,83%
Total do ativo corrente	€ 6.563.152,41	€ 7.545.970,91	€ - 982.818,50	- 13,02%
Total do Ativo	€ 15.165.053,77	€ 16.208.847,43	€ - 1.043.793,66	- 6,44%
Fundos Patrimoniais e Passivo				
Fundos Patrimoniais				
Resultados transitados	€ 776.745,94	€ 975.335,21	€ - 198.589,27	- 20,36%
Excedentes de revalorização	€ 7.462.127,87	€ 7.462.127,87		
Ajustamentos / outras variações nos fundos patrimoniais	€ 118.237,86	€ 142.845,08	€ - 24.607,20	- 17,23%
Resultado líquido do período	€ 139.116,62	€ - 202.907,57	€ 342.024,19	+ 168,56%
Total do fundo de capital	€ 8.496.228,29	€ 8.377.400,57	€ 118.827,72	+ 1,42%
Passivo				
Passivo não Corrente				
Financiamentos obtidos	€ 903.536,46	€ 1.338.898,83	€ - 435.362,37	- 32,52%
Total do passivo não corrente	€ 903.536,46	€ 1.338.898,83	€ - 435.362,37	- 32,52%
Passivo Corrente				
Fornecedores	€ 735.949,93	€ 613.794,08	€ 122.155,85	+ 19,90%
Estado e outros entes públicos	€ 72.629,45	€ 56.127,48	€ 16.501,97	+ 29,40%
Fundadores / patrocinadores / doadores / associados ...	€ 894,53	€ 815,81	€ 78,72	+ 9,65%
Financiamentos obtidos	€ 1.005.146,70	€ 451.879,50	€ 553.267,20	+ 122,44%
Outros passivos correntes	€ 3.349.750,57	€ 3.937.640,15	€ - 587.889,58	- 14,93%
Diferimentos	€ 800.917,84	€ 1.432.291,01	€ - 831.373,17	- 58,04%
Total do passivo corrente	€ 5.765.289,02	€ 6.492.548,03	€ - 727.259,01	- 11,20%
Total do Passivo	€ 6.668.825,48	€ 7.831.446,86	€ - 1.162.621,38	- 14,85%
Total Fundos Patrimoniais e Passivo	€ 15.165.053,77	€ 16.208.847,43	€ - 1.043.793,66	- 6,44%

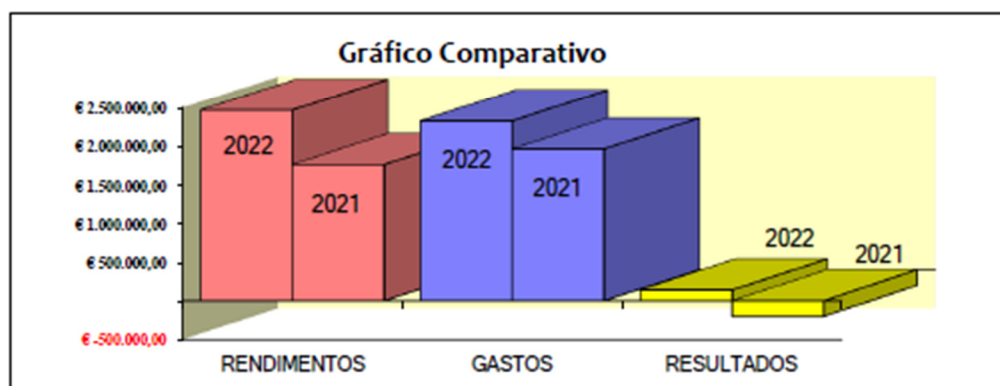
Rácios Económico / Financeiros

Moeda: EUR (€)

RÁCIOS	Fórmula	Ano de 2022	Ano de 2021
<i>Rácios de Rentabilidade :</i>			
Rentabilidade das Vendas :	$\frac{\text{Resultados Líquidos}}{\text{Vendas} + \text{Prestações de Serviços}}$	11,43 %	- 21,87 %
Rentabilidade do Capital :	$\frac{\text{Resultados Líquidos}}{\text{Capital Próprio}}$	1,64 %	- 2,42 %
Rentabilidade do Activo :	$\frac{\text{Resultados Líquidos}}{\text{Activo Total}}$	0,92 %	- 1,25 %
<i>Rácios de Situação Financeira :</i>			
Liquidez Geral	$\frac{\text{Activo Corrente}}{\text{Passivo Corrente}}$	113,84 %	116,23 %
Liquidez Reduzida	$\frac{\text{Activo Corrente} - \text{Inventários}}{\text{Passivo Corrente}}$	113,84 %	116,23 %
Liquidez Imediata	$\frac{\text{Meios Financeiros Líquidos}}{\text{Passivo Corrente}}$	1,61 %	1,58 %
Cobertura do Imobilizado	$\frac{\text{Fundos Patrimoniais} + \text{Passivo não Corrente}}{\text{Activo Fixo Tangível} + \text{Intangível}}$	109,28 %	112,16 %
<i>Rácios de Estrutura :</i>			
Vendas / Capital Próprio	$\frac{\text{Vendas} + \text{Prestações de Serviços}}{\text{Fundos Patrimoniais}}$	14,32 %	11,07 %
Solvabilidade Total	$\frac{\text{Fundos Patrimoniais}}{\text{Passivo Total}}$	127,40 %	106,97 %
Autonomia Financeira	$\frac{\text{Fundos Patrimoniais}}{\text{Activo Total}}$	56,03 %	51,68 %
Endividamento	$\frac{\text{Passivo}}{\text{Activo}}$	43,97 %	48,32 %
Capacidade Endividamento	$\frac{\text{Fundos Patrimoniais}}{\text{Fundos Patrimoniais} + \text{Passivo não Corrente}}$	90,00 %	86,00 %
<i>Outros Indicadores :</i>			
Cash-flow	Resultados Líquidos + Amortizações + Ajustamentos	€ 202.568	€ - 138.116
Fundo de Maneio	Activo Corrente - Passivo Corrente	€ 797.863	€ 1.053.423
Valor Acrescentado (VAB)	Valor Bruto da Produção - Consumos Intermedios	€ 1.081.615	€ 827.424
Prazo Médio Receb. (dias)	$\frac{\text{Clientes}}{\text{Volume Negocios c/ Iva}} \times 365$	113 dias	142 dias

COMPARAÇÃO COM O MESMO PERÍODO DO ANO ANTERIOR

RENDIMENTOS	Exercício de 2022	Exercício de 2021	Diferenças	Diferenças (%)
71 Vendas				
- Vendas de Mercadorias				
- Vendas de Produtos Acabados				
- Vendas de Activos Biológicos				
72 Prestações de Serviços	€ 1.216.642,64	€ 927.642,16	€ 289.000,48	31,15%
73 Variações nos Inventários Produção				
74 Trabalhos para a Própria Entidade				
75 Subsídios, doações e legados à explor	€ 1.104.155,30	€ 727.389,23	€ 376.766,07	51,80%
76 Reversões	€ 7.749,69	€ 1.961,52	€ 5.788,17	295,09%
77 Ganhos por Aumentos Justo Valor				
78 Outros Rendimentos e Ganhos	€ 137.330,85	€ 101.480,54	€ 35.850,31	35,33%
79 Juros, Dividendos e Outros Rendim.				
Total dos Rendimentos	€ 2.465.878,48	€ 1.758.473,45	€ 707.405,03	40,23%
GASTOS	Exercício de 2022	Exercício de 2021	Diferenças	Diferenças (%)
61 Custo das Mercad./Mat. Vendidas				
- Custo das Mercadorias Vendidas				
- Custo das Matérias Consumidas				
- Custo dos Act.Biológ.Consumidos				
- Custo dos Materiais de Consumo				
62 Fornecimentos e Serviços Externos	€ 1.311.822,84	€ 885.092,54	€ 426.730,30	48,21%
63 Gastos com o Pessoal	€ 797.545,81	€ 791.789,73	€ 5.756,08	0,73%
64 Gastos de Depreciaç. e Amortização	€ 63.451,16	€ 64.791,77	€ -1.340,61	-2,07%
65 Perdas por Imparidade		€ 46,12	€ -46,12	-100,00%
66 Perdas por Redução Justo Valor				
67 Provisões do Período				
68 Outros Gastos e Perdas	€ 93.923,94	€ 168.355,29	€ -74.431,35	-44,21%
69 Gastos e Perdas de Financiamento	€ 58.864,29	€ 50.382,52	€ 8.481,77	16,83%
Total dos Gastos	€ 2.325.608,04	€ 1.960.457,97	€ 365.150,07	18,63%
RESULTADOS	Exercício de 2022	Exercício de 2021	Diferenças	Diferenças (%)
- Resultado <u>antes</u> Depreciações e Juros	€ 262.585,89	€ -86.810,23	€ 349.396,12	402,48%
- Gastos/Reversões de Depreciações	€ -63.451,16	€ -64.791,77	€ 1.340,61	2,07%
- Juros e Gastos/Rendim. Similares	€ -58.864,29	€ -50.382,52	€ -8.481,77	-16,83%
Result. Apurado Antes de Impostos	€ 140.270,44	€ -201.984,52	€ 342.254,96	169,45%
- Imposto Estimado para o Exercício	€ -1.153,82	€ -923,05	€ -230,77	-25,00%
Resultado Líquido do Exercício	€ 139.116,62	€ -202.907,57	€ 342.024,19	168,56%



Estrutura e Evolução da Conta Fornecimentos e Serviços Externos

Moeda: EUR (€)

Desenvolvimento das Contas	Exercício de 2022		Exercício de 2021		Variação	
	Valores	%	Valores	%	Valores	%
Subcontratos						
Serviços Especializados:						
Trabalhos Especializados	€ 384.577	29,3%	€ 176.450	19,9%	€ 208.127	118,0%
Publicidade e Propaganda	€ 117.249	8,9%	€ 164.180	18,5%	€ -46.931	-28,6%
Vigilância e Segurança						
Honorários	€ 630.474	48,1%	€ 379.134	42,8%	€ 251.340	66,3%
Comissões						
Conservação e Reparação	€ 23.915	1,8%	€ 9.791	1,1%	€ 14.124	144,3%
Informações Comerciais						
Outros Serviços Especializados						
Materiais:						
Ferramentas e Utensílios	€ 494	0,0%	€ 1.966	0,2%	€ -1.471	-74,8%
Livros e Docum. Técnica						
Material de Escritório	€ 8.495	0,6%	€ 5.312	0,6%	€ 3.183	59,9%
Artigos Para Oferta	€ 431	0,0%	€ 2.724	0,3%	€ -2.293	-84,2%
Pneus e Câmaras de Ar	€ 209	0,0%	€ 1.660	0,2%	€ -1.451	-87,4%
Jornais e Revistas	€ 3.023	0,2%	€ 24.883	2,8%	€ -21.860	-87,9%
Outros Materiais						
Energia e Fluidos:						
Electricidade	€ 43.197	3,3%	€ 33.849	3,8%	€ 9.349	27,6%
Combustíveis	€ 9.823	0,7%	€ 6.453	0,7%	€ 3.370	52,2%
Água	€ 7.508	0,6%	€ 3.361	0,4%	€ 4.146	123,3%
Outras Energias e Fluidos						
Deslocaç. Estadas e Transp.:						
Deslocações e Estadas	€ 10.385	0,8%	€ 4.340	0,5%	€ 6.045	139,3%
Transportes de Pessoal						
Transportes de Mercadoria						
Portagens e Estac. de Veículos	€ 4.058	0,3%	€ 3.223	0,4%	€ 835	25,9%
Serviços Diversos:						
Rendas e Aluguers	€ 15.115	1,2%	€ 10.346	1,2%	€ 4.769	46,1%
Comunicação	€ 33.453	2,6%	€ 34.364	3,9%	€ -911	-2,7%
Seguros	€ 12.446	0,9%	€ 12.049	1,4%	€ 397	3,3%
Royalties						
Contencioso e Notariado	€ 1.555	0,1%	€ 5	0,0%	€ 1.550	31000,0%
Despesas de Representação						
Limpeza, Higiene Conforto	€ 5.415	0,4%	€ 5.481	0,6%	€ -66	-1,2%
Outros Serviços			€ 5.523	0,6%	€ -5.523	-100,0%
Total dos Fornec. e Serviços	€ 1.311.823	100,0%	€ 885.093	100,0%	€ 426.730	48,2%

Demonstração de Juros, Ganhos e Rendim. Similares

GASTOS E PERDAS	PERÍODOS		RENDIMENTOS E GANHOS	PERÍODOS	
	Exercício de 2022	Exercício de 2021		Exercício de 2022	Exercício de 2021
Juros de Financiamentos Obtidos	€ 46.029,60	€ 32.991,93	Juros Obtidos		
09111 - De Empréstimos Bancários	€ 29.040,76	€ 11.372,17	7915 - De Financiamentos Obtidos		
09112 - De Descobertos Bancários	€ 16.828,44	€ 21.619,76			
09113 - De Locações Financeiras					
09114 - De Operag. c/Letras Descontadas	€ 160,40				
09115 - De Juros de Suprimentos Obtidos					
09119 - De Outros Empréstimos Obtidos					
6912/8 - Outros Gastos Financeiros Obtidos	€ 12.834,69	€ 17.390,59			
692/8 - Outros Serviços Bancários					
Juros e Gastos/Rendim. Similares	€ (58.864,29)	€ (50.382,52)			
	€ 58.864,29	€ 50.382,52		€ 0,00	€ 0,00

Demonstração de Gastos e Perdas - Rendim. e Ganhos

GASTOS E PERDAS	PERÍODOS		RENDIMENTOS E GANHOS	PERÍODOS	
	Exercício de 2022	Exercício de 2021		Exercício de 2022	Exercício de 2021
681 - Impostos Directos e Indirectos	€ 2.346,44	€ 2.170,31	781 - Rendimentos Suplementares	€ 73.785,37	€ 58.535,56
682 - Descontos Pronto Pag. Concedidos			782 - Descontos Pronto Pag. Obtidos		
683 - Dívidas Incobráveis	€ 4.322,08		783 - Recuperação de Dívidas a Receber		
684 - Perdas em Inventários			784 - Ganhos em Inventários		
685 - Perdas em Subsidiárias e Associadas	€ 1,29	€ 148.305,97	785 - Ganhos em Subsidiárias e Associadas	€ 7.210,36	
686 - Perdas em Restantes Invest. Financ.	€ 2,10	€ 125,89	786 - Ganhos em Restantes Invest. Financ.	€ 12,51	
687 - Perdas em Activos Tangíveis e Intang.			787 - Ganhos em Activos Tangíveis e Intang.	€ 13.830,45	€ 10.786,22
688 - Outros Gastos e Perdas	€ 87.252,03	€ 17.753,12	788 - Outros Rendimentos e Ganhos	€ 42.492,16	€ 32.158,76
6913 - Juros de Letras Acoites	€ 1.820,92		791 - Juros Obtidos		
6918 - Outros Juros			792 - Dividendos Obtidos		
692 - Dif. Câmbio e Outros Gastos			798 - Outros Rendimentos Similares		
Total de Outros Gastos e Perdas	€ 95.744,86	€ 168.355,29	Total de Outros Rendimentos e Ganhos	€ 137.330,85	€ 101.480,54

5. Proposta de Aplicação dos Resultados

O Resultado Líquido do Exercício foi de **139.116,62€** (Cento e Trinta e Nove mil, cento e Dezasseis euros e sessenta e dois cêntimos).

A Direção propõe que sejam levados à rubrica de **FUNDO ASSOCIATIVO**.

AGRADECIMENTOS

O ano de 2022 foi um ano extraordinário tanto do ponto de vista dos resultados os quais já atingiram valores positivos pré Pandemia como todo o trabalho desenvolvido.

Para os presentes resultados alcançados, um agradecimento aos antecessores e atuais corpos sociais e colaboradores, associados, parceiros, patrocinadores, Comunidades Intermunicipais do Médio Tejo, Lezíria e Autarquias.

A sua forte capacidade empreendedora, empenho e sacrifício tem permitido ao longo dos anos a dinamização da Associação e a realização de iniciativas concretas no sentido de promover a região, suas empresas, produtos e processos, contribuindo assim para a sua competitividade e afirmando a NERSANT como uma das mais dinâmicas associações a nível nacional.

Um a agradecimento muito especial a toda a comunicação social que procura no trabalho desta Instituição valores de construção para uma região mais rica, próspera e mais justa socialmente.

Torres Novas, 31 de maio de 2023

A Direção NERSANT- AE

RELATÓRIO E CONTAS 2022



PARECER DO CONSELHO FISCAL

O Conselho Fiscal apreciou todos os elementos relativos ao exercício de 2022 que acompanhou regularmente, tendo solicitado todos os esclarecimentos que entendeu convenientes e que lhe foram prestados.

Verificou que o Ativo Total atingiu no final do exercício 15.165.053,77€, sendo o total de gastos do exercício de 2.325.608,04€ e os rendimentos de 2.465.878,48€, que se traduziram num resultado líquido de 139.116,62€.

O Conselho Fiscal considera que os elementos contabilísticos estão corretos e que o Relatório e Contas demonstra a atividade desenvolvida no exercício de 2022 e que a informação contabilística é suficiente e responde às disposições legais e está devidamente apresentada, deliberou realçar:

- O elevado cumprimento dos objetivos de gestão propostos pela Direção para o ano 2022, o que demonstra a dinâmica da Associação, bem expresso pela elevada participação de empresas e instituições (15.428), em atividades NERSANT.
- O apoio e o desenvolvimento de 341 ideias de negócio, das quais resultou a criação de 67 atividades empresariais na região.
- O aumento da base associativa face ao ano anterior, num total de 49 novos associados.
- Forte atividade da NERSANT no domínio da qualificação de recursos humanos, com a realização de quase 62 ações de formação, envolvendo mais de 609 formandos e ultrapassando as 6625 horas de volume de formação;
- Os resultados líquidos do exercício que atingiram o valor de 139.116,62€.

Face ao que antecede, e tendo em consideração a Certificação Legal das Contas e o Relatório do Revisor Oficial de Contas, que apreciamos e damos por reproduzidos, somos do parecer que os documentos merecem aprovação, pelo que propomos:

1. Sejam aprovados o Relatório e as Contas referentes ao exercício de 2022;
2. Seja aprovada a Proposta de Aplicação dos Resultados constantes no Relatório da Direção;
3. Seja reconhecida e enaltecida a forma como a Direção conduziu a Associação, contribuindo para o seu prestígio e para o desenvolvimento empresarial da Região, num contexto tão adverso como o que se viveu.

O Conselho Fiscal concordou com a apresentação do Relatório e Contas de 2022, de uma forma mais sintética, estando a versão completa disponível para consulta nos serviços da NERSANT.

Torres Novas, 04 julho de 2023.

O Presidente

CAIMA – INDÚSTRIA DE CELULOSE, SA

Representada por: Eng.º Gualter Nunes Vasco

O Vice-Presidente

Vedap – Espaços Verdes, Silvicultura e Vedações, S.A

Representada por: Dr. Carlos Brás

O Vogal

Shine Well, Lda

Representada por: Vicent D'Souza

7. Certificação Legal de Contas



A.B. - António Bernardo & Associado
SOCIIDADE DE REVISORES OFICIAIS DE CONTAS, LDA.



CERTIFICAÇÃO LEGAL DAS CONTAS

RELATO SOBRE A AUDITORIA DAS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS

Opinião

Auditámos as demonstrações financeiras anexas de “**NERSANT – ASSOCIAÇÃO EMPRESARIAL DA REGIÃO DE SANTARÉM**” (a Entidade), que compreendem o balanço em 31 de Dezembro de 2022 (que evidencia um total de **15.165.054** euros e um total de fundos patrimoniais de **8.496.228** euros, incluindo um resultado líquido de **139.117** euros), a demonstração dos resultados por naturezas, a demonstração de fluxos de caixa relativas ao ano findo naquela data, e as notas anexas às demonstrações financeiras que incluem um resumo das políticas contabilísticas significativas.

Em nossa opinião, as demonstrações financeiras anexas apresentam de forma verdadeira e apropriada, em todos os aspetos materiais, a posição financeira de “**NERSANT – ASSOCIAÇÃO EMPRESARIAL DA REGIÃO DE SANTARÉM**” em 31 de dezembro de 2022 e o seu desempenho financeiro e fluxos de caixa de acordo com a Norma Contabilística e de Relato Financeiro para Entidades do Setor Não Lucrativo adotada em Portugal através do Sistema de Normalização Contabilística.

Bases para a opinião

A nossa auditoria foi efetuada de acordo com as Normas Internacionais de Auditoria (ISA) e demais normas e orientações técnicas e éticas da Ordem dos Revisores Oficiais de Contas. As nossas responsabilidades nos termos dessas normas estão descritas na secção “Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações financeiras” abaixo. Somos independentes da Entidade nos termos da lei e cumprimos os demais requisitos éticos nos termos do código de ética da Ordem dos Revisores Oficiais de Contas.

Estamos convictos de que a prova de auditoria que obtivemos é suficiente e apropriada para proporcionar uma base para a nossa opinião.

AS

Responsabilidades do órgão de gestão e do órgão de fiscalização

O órgão de gestão é responsável pela:

- Preparação de demonstrações financeiras de acordo com as Normas Contabilística e de Relato Financeiro para Entidades do Setor Não Lucrativo adotadas em Portugal através do Sistema de Normalização Contabilística;
- Elaboração do relatório de gestão nos termos legais e regulamentares aplicáveis;
- Criação e manutenção de um sistema de controlo interno apropriado para permitir a preparação de demonstrações financeiras isentas de distorção material devida a fraude ou erro;
- Adoção de políticas e critérios contabilísticos adequados nas circunstâncias;
- Avaliação da capacidade da Entidade de se manter em continuidade, divulgando, quando aplicável, as matérias que possam suscitar dúvidas significativas sobre a continuidade das atividades.

O órgão de fiscalização é responsável pela supervisão do processo de preparação e divulgação da informação financeira da Entidade.

Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações financeiras

A nossa responsabilidade consiste em obter segurança razoável sobre se as demonstrações financeiras como um todo estão isentas de distorções materiais devido a fraude ou erro, e emitir um relatório onde conste a nossa opinião. Segurança razoável é um nível elevado de segurança, mas não é uma garantia de que uma auditoria executada de acordo com as ISA detetará sempre uma distorção material quando exista. As distorções podem ter origem em fraude ou erro e são consideradas materiais se, isoladas ou conjuntamente, se possa razoavelmente esperar que influenciem decisões económicas dos utilizadores tomadas com base nessas demonstrações financeiras.



A.B. - ANTÓNIO BERNARDO & ASSOCIADOS
SOCIEDADE DE REVISORES OFICIAIS DE CONTAS, LDA.
NIPC: 501 262 998 | CAPITAL SOCIAL: 7.500€ | REG. CRC LISBOA

RUA TOMÁS RIBEIRO, 41 - 3º
1050-225 LISBOA
PORTUGAL

TEL: 213 571 605 - 213 526 439
FAX: 213 150 369
E-MAIL: geral@abosrec.pt



Como parte de uma auditoria de acordo com as ISA, fazemos julgamentos profissionais e mantemos ceticismo profissional durante a auditoria e também:

- Identificamos e avaliamos os riscos de distorção material das demonstrações financeiras, devido a fraude ou a erro, concebemos e executamos procedimentos de auditoria que respondam a esses riscos, e obtemos prova de auditoria que seja suficiente e apropriada para proporcionar uma base para a nossa opinião. O risco de não detetar uma distorção material devido a fraude é maior do que o risco de não detetar uma distorção material devido a erro, dado que a fraude pode envolver conluio, falsificação, omissões intencionais, falsas declarações ou sobreposição ao controlo interno;
- Obtemos uma compreensão do controlo interno relevante para a auditoria com o objetivo de conceber procedimentos de auditoria que sejam apropriados nas circunstâncias, mas não para expressar uma opinião sobre a eficácia do controlo interno da Entidade;
- Avaliamos a adequação das políticas contabilísticas usadas e a razoabilidade das estimativas contabilísticas e respetivas divulgações feitas pelo órgão de gestão de acordo com as Normas Contabilísticas e de Relato Financeiro para Entidades do Setor Não Lucrativo adotadas em Portugal através do Sistema de Normalização Contabilística;
- Concluimos sobre a apropriação do uso, pelo órgão de gestão, do pressuposto da continuidade e, com base na prova de auditoria obtida, se existe qualquer incerteza material relacionada com acontecimentos ou condições que possam suscitar dúvidas significativas sobre a capacidade da Entidade para dar continuidade às suas atividades. Se concluirmos que existe uma incerteza material, devemos chamar a atenção no nosso relatório para as divulgações relacionadas incluídas nas demonstrações financeiras ou, caso essas divulgações não sejam adequadas, modificar a nossa opinião. As nossas conclusões são baseadas na prova de auditoria obtida até à data do nosso relatório. Porém, acontecimentos ou condições futuras podem levar a que a Entidade descontinue as suas atividades;
- Avaliamos a apresentação, estrutura e conteúdo global das demonstrações financeiras, incluindo as divulgações, nos termos das Normas Contabilísticas e de Relato Financeiro para Entidades do Setor Não Lucrativo adotadas em Portugal através do Sistema de Normalização Contabilística;
- Comunicamos com os encarregados da governação, entre outros assuntos, o âmbito e o calendário planeado da auditoria, e as conclusões significativas da auditoria incluindo qualquer deficiência significativa de controlo interno identificado durante a auditoria.

A nossa responsabilidade inclui ainda a verificação da concordância da informação constante do relatório de gestão com as demonstrações financeiras.



A.B. - ANTÓNIO BERNARDO & ASSOCIADOS
 SOCIEDADE DE REVISORES OFICIAIS DE CONTAS, LDA
 NIPC: 501 267 190 | CAPITAL SOCIAL: 7.500€ | REG. CRC LISBOA

RUA TOMÁS RIBEIRO, 41 - 3º
 1650-225 LISBOA
 PORTUGAL

TEL: 213 571 635 - 213 526 439
 FAX: 213 190 349
 E-MAIL: geral@aberc.pt


RELATO SOBRE OUTROS REQUISITOS LEGAIS E REGULAMENTARES

Sobre o Relatório de Gestão

Dando cumprimento aos requisitos legais aplicáveis, somos de parecer que o relatório de gestão foi preparado de acordo com os requisitos legais e regulamentares aplicáveis em vigor e a informação nele constante é coerente com as demonstrações financeiras auditadas, e tendo em conta o conhecimento e a apreciação sobre a Entidade, não identificamos incorreções materiais.

WWW.ABSROC.PT

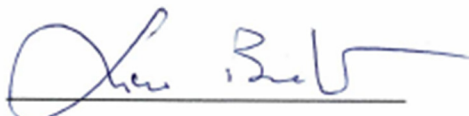
Lisboa, 07 de junho de 2023



Dr. António Bernardo

Nº de Registo na OROC nº. 501 e

Nº de registo na CMVM nº 20160178



Dr. Lino Bailão

Nº de Registo na OROC nº. 1291

Nº de registo na CMVM nº 20160901

em representação de

AB – ANTÓNIO BERNARDO & ASSOCIADO
Sociedade de Revisores Oficiais de Contas, Lda.

Com o Nº de Registo na OROC nº 2 e

Nº de Registo na CMVM nº 20161372



A.B. - ANTÓNIO BERNARDO & ASSOCIADO
SOCIEDADE DE REVISORES OFICIAIS DE CONTAS, LDA.
N.º PC: 501 267 196 | CAPITAL SOCIAL: 7 500 € | REG. CRC LISBOA

RUA TOMÁS RIBEIRO, 41 - 2.º
1050-275 LISBOA
PORTUGAL

TEL: 213 371 605 - 213 326 439
FAX: 213 150 349
E-MAIL: geral@absroc.pt

O número **15.428** evidencia a influencia, representatividade e a credibilidade da associação, dado que mobiliza um conjunto de entidades muito superior à sua estrutura associativa.

Evolução												
Participação por Projeto Atividade NERSANT												
2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
4516	4788	5656	11.168	11.179	11.265	17.683	10.705	11.964	12.924	14.913	15.421	15.428

Participação por Projeto Atividade NERSANT 2022		
Projeto	Nº	Tipo
Alugueres	37	Salas
Auditorias	2	Empresas
Business +2.0	12	Ideias
Bolsa de Emprego (1)	94	Ofertas
Bolsa de Emprego (2)	31	Candidatos
Bolsa Oportunidades de Negócio	5	Oportunidades
Café Temático Internacionalização	6	Sessões
Compro no Ribatejo: plataforma de negócios online	1382	Empresas
Concurso Ideias Farm to Fork	17	Candidaturas
EmpCriança	10	Turmas
EmpreenderJovem	11	Turmas
EmpreEscola	6	Equipas
Empreende XXI (1)	8	Sessões
Empreende XXI (2)	50	Candidaturas para formalização
Feira Digital Empreendedorismo	71	Empresas
Feira Digital: Mostra Alimentar	16	Empresas
Feira Digital: Mostra Turismo	40	Empresas
Feira Digital: Social	105	Entidades / Empresas
Feira Digital; Abrantes, Constância, Mação e Sardoal	47	Empresas
Feira Digital: Cartaxo e Rio Maior	67	Empresas

Feira Digital: Ourém	77	Empresas
Feira Digital: Sorraia	57	Empresas
Feira Digital: Santarém, Almeirim, Alpiarça, Chamusca	130	Empresas
Feira Digital: Ribatejo Trade Market	504	Empresas
Fersant Digital	239	Expositores
FERSANT – XXXIII Feira Empresarial da Região de Santaém	63	Expositores
Formação à Medida	609	Formandos
Formação Medida Emprego + Digital	250	Formandos
Formação Modular Certificada	1923	Formandos
Formação Pedagógica Formadores	144	Formandos
Karting	65	Participantes
Médio Tejo + Empreendedor	22	Sessões
Melhor Turismo – Consultoria e Formação	7	Empresas
MovePME – Consultoria e Formação	80	Empresas
Participação por Projeto Atividade NERSANT 2022		
Nersant Business Online 2022 (1)	80	Empresas
Nersant Business Online 2022 (2)	1600	Reuniões
Nersant Business Online 2022 (3)	62	Mercados Internacionais
Nersant Business Online 2022 (4)	172	Importadores
Nersolutions	87	Empresas
Novos Sócios	49	Empresas
PAPN	24	Acompanhamento Projetos
PAEPCE (1)	110	Promotores
PAEPCE (2)	75	Candidaturas
PAEPCE (3)	800	Visitas/reuniões na empresa
PAEPCE (4)	2800	Consultoria (Horas)
Planos de Negócios	4	Empresas
Programa +Coeso	33	Acompanhamento Projetos
Programa Aceleração Negócios (Farm to Fork)	45	Participantes
Programa Aceleração Vitamina	10	Candidaturas
Protocolos Associados vs NERSANT	23	Empresas
Seminários	1918	Participantes
Seminários Sessões de Projeto 2021 (presenciais)	12	Sessões
Seminários ONLINE	44	Sessões online

SI2E	30	<i>Acompanhamento Empresas</i>
Sítio Empreendedor (1)	67	<i>Empresas</i>
Sítio Empreendedor (2)	341	<i>Empreendedores</i>
Sítio Empreendedor (3)	77	<i>Planos de Negócio</i>
Startup Alcanena	1	<i>Empresa</i>
Startup Ourém	7	<i>Empresas</i>
Startup Santarém	54	<i>Empresas</i>
Startup Visa	1	<i>Projetos</i>
Startup Voucher	22	<i>Projetos</i>
Visita a Empresas a Recrutar	129	<i>Empresas</i>
Visita Empresas Associadas	323	<i>Empresas</i>
Viver o Tejo	241	<i>Empresas</i>
Total	15.428	

www.nersant.pt